

## Steigern Sie Ihr Business mit Westcon-Comstor und Microsoft

Microsoft unterstützt kleine und mittelständische Unternehmen, die bereit gestellten Technologien für einen **Wettbewerbsvorteil** zu nutzen. Westcon-Comstor ist ein globaler Technologie-Distributor, der sich auf **Cloud, Global Deployment, Services, Sicherheit, Unified Communications** und **Netzwerkinfrastruktur** spezialisiert hat. Gemeinsam können Westcon-Comstor und Microsoft Ihnen helfen, Ihr Business zu erweitern.



### Globale Reichweite um neue Märkte zu erschliessen

Westcon-Comstor bietet Dienstleistungen **in über 180 Ländern** mit Teams in über **100 Niederlassungen** an. Unsere herausragende Marktpräsenz in Kombination mit unserer **30-jährigen Erfahrung** eröffnet Ihnen Märkte, die Sie woanders vergeblich suchen. Wir vertreiben Microsoft Azure und Office 365 Produkte nicht nur in Südafrika, Brasilien, Mexiko, Kolumbien und Argentinien, sondern demnächst auch in Deutschland.



### Unterstützung mit aussergewöhnlichen Vermarktungsstrategien

Westcon-Comstor bietet Ihnen gezielte und **skalierbare Go-to-Market Programme** an. Diese umfassen neben dem gezielten **Training** auch **Pre-Sales Support** und **digitales Marketing**. Wir schauen genau hin, wenn es darum geht individuelle Konzepte für Ihre Mitarbeiter und Kunden zu entwickeln.

Dedizierte Aktionen und Incentives, die eng an den etablierten Microsoft Programmen anlehnen, sorgen für mehr **Sichtbarkeit** und **Rentabilität**.



### Massgeschneiderte Lösungen für Ihre Kunden

Mit unserem lösungsorientierten Ansatz bieten wir Ihnen und Ihren Kunden **bedarfsgerechte regionale und globale ISVs** an. Sie werden damit im Microsoft Business zum Kompletthanbieter.

Zusätzlich zu den Microsoft Lösungen bietet Westcon-Comstor aus den Bereichen Cloud, Security, UCC und Networking Produkte unserer Partner wie **Arbor Networks, Check Point, Cisco, F5, Juniper, Palo Alto Networks, Polycom, Pulse Secure, Symantec** und **Viptela** an.



### Technologie, die den Einstieg des Kunden in die Cloud vereinfacht

Westcon-Comstor's Cloud und Services Management Plattform "BlueSky" bringt Sie ins Zentrum des **digitalen Lifecycles** und sichert Ihren Profit mit jeder Transaktion. Mit BlueSky bekommen Sie die Analysen und Informationen, die Sie benötigen, um die **Microsoft-Umgebung** Ihres Kunden zu **optimieren**. Sie bieten Ihren Kunden eine außergewöhnliche Verbesserung und **vereinfachen Ihre Abläufe**, vom Auftrag bis zum Service Management – alles von einer einzigen Schnittstelle.

Nutzen Sie den Vorteil einer **konsolidierten Abrechnung** und **Rechnungsstellung**, damit Sie nicht für jeden einzelnen Microsoft-Vorgang bereits vorab zahlen müssen.

# Unsere Cloud-Versprechen

Unser Ziel bei Westcon-Comstor ist es, Sie dabei zu unterstützen Ihre Möglichkeiten im Cloud-Geschäft zu nutzen. Das Potential bei Cloud Lösungen ist riesig – Seien Sie ein Teil davon und profitieren Sie mit uns an Ihrer Seite von den Möglichkeiten.

Wir ermöglichen Ihnen, auf dem Markt für digitale Dienste zu wachsen.



**Programme**  
Um Ihnen zu helfen, sich auf Markttrends zu kapitalisieren und zu nutzen.



**Teams von Geschäftsexperten** und Ingenieuren, die Ihnen helfen, ein dynamisches und profitables Cloud-Geschäft aufzubauen.



**Tools** wie unsere BlueSky Cloud Plattform von CapEx zu OpEx Finanzierungs Modell Optionen, um Ihnen zu helfen, Chancen zu erkennen und zu verwirklichen.

## WESTCON-COMSTOR 5 CLOUD-VERSPRECHEN

Wir halten Sie im Mittelpunkt des digitalen Lebenszyklus.



**Back Office Operations** die Betriebsbelastung und Kosten senken.



**Analytics** zur Überwachung der Kundennutzung und zur Erzielung von Gewinnspannen.

Wir bringen globale Reichweite mit lokaler Expertise, um Ihnen zu helfen, neue Märkte zu betreten und zu bedienen.



**30+** **Mehr als 30 Jahre Erfahrung** Kombiniert mit unserer Präsenz in Schwellenländern eröffnen wir neue Wachstumschancen, die nicht von anderen Vertriebspartnern abgedeckt werden.

**26 Logistic & Lagerungsstätten** verschicken in über 180 Länder in Ihrem Auftrag, in manchmal weniger als einem Tag.

Wir identifizieren und qualifizieren systematisch, und holen neue Anbieter & Produkte an Bord, um ein umfassendes Cloud-Lösungs-Portfolio zu gewährleisten.



**ISV Programme** übernehmen die Verantwortung und die Investition von Vetting- und Qualifying-Next-Gen-Anbietern und aufkommenden Technologien.



Ein **Portfolio** bestehend aus den führenden traditionellen und born-in-the-cloud Anbietern.



**Lösungen** für eine Vielzahl von vertikalen Märkten und Business-Use-Fällen.



**Dienstleistungen**, wie z. B. Aktivierung, Bildung und Analytik, stärken und erweitern Ihre Marktreichweite.



**Westcon-Comstor EDGE Partner Programme** helfen Ihnen, Ihr Geschäft auf die nächste Stufe zu bringen.



**Vergrößern Sie Ihre Reichweite**, wie wir mit Ihren Rollouts umgehen, damit Sie Ihren Marktumfang mit wenig Kapitalinvestition und mit einem Ansprechpartner und einer Rechnung erweitern können.