

OPTIMIEREN SIE IHR CLOUD BUSINESS

BLUESKY



Optimieren Sie Ihr Cloud Business

Im gleichen Maße, wie die Cloud weiterwächst, wird die Optimierung der Cloud immer mehr zum zentralen Aspekt.

Egal, ob es um das Nutzungs- und Ausgabenmanagement oder einen niedrigen TCO geht, um die Transparenz, Verantwortlichkeiten oder die Kontrolle.

Westcon-Comstor setzt Sie aus diesem Grunde in den Mittelpunkt Ihres Cloud Business. Durch unsere BlueSky Cloud und Service Management Plattform erhalten Sie umfassenden Überblick auf Analysen, Backoffice Vorgänge und einen Single Sign-On digitalen Logistik Service, der Ihnen die Kontrolle über die vollständige Servicekette gibt.

Die Möglichkeit der Optimierung der Cloud geht noch einen Schritt weiter, wenn Sie BlueSky mit Ihren Cloud Billing Daten verbinden. Denn auf diese Weise können Sie Ihren Kunden helfen, die Nutzungsanalysen zu verstehen und die Cloud Infrastruktur am effizientesten und kosteneffektivsten zu nutzen und nicht für nicht genutzte Dienste oder Workloads zu zahlen. Die Optimierungsfunktion versetzt Sie auch in die Lage, die Rechnungen zu konsolidieren, so dass Ihre Kunden eine monatliche Rechnung erhalten und so besser ihre Cloudkosten einschätzen können.

Die BlueSky Plattform hebt mit der Optimierung der Cloud jede Cloud Transaktion mit einer besseren Performance, die für ein wirkungsvolles Management des Customer LifeCycle benötigt wird, auf ein neues Level.



Die wichtigsten Vorteile im Überblick

Wir optimieren die Cloud mit klar definierten Lösungen aus Produkten von branchenführenden und innovativen Anbietern, Programmen und Tools sowie genau abgestimmten Mehrwertdiensten. Unsere eigene BlueSky Cloud- und Service-Management-Plattform, eine einzigartige Westcon-Comstor Lösung, vereinfacht die Cloud-Einführung und dessen Management und bietet Ihnen die wichtigen Informationen, die Sie benötigen, um Ihr Cloud-Geschäft zu verwirklichen.



NAHTLOSE UMSETZUNG

Durch einen kombinierten digitalen und physikalischen Logistikansatz, haben wir einen Marktplatz geschaffen, der Infrastruktur- und digitale Produkte mit unseren Cloud-Services verbindet und Ihnen und Ihren Kunden eine nahtlose Umsetzung, unabhängig der jeweiligen Bestellkombination, ermöglicht.



INVESTITION IN IHRE ZUKUNFT

Unsere integrierte Service-Plattform ermöglicht es Ihnen, sich auf Ihre Kundenbeziehungen und Geschäftsanforderungen zu konzentrieren, anstatt Zeit und Geld in die Entwicklung Ihrer eigenen Plattform zu investieren, um Ihr Geschäft mit und in der Cloud zu verwalten.



BESCHLEUNIGTE ANPASSUNG

Unsere channelorientierte BlueSky Cloud- und Service Management Plattform beschleunigt und ermöglicht Ihre Cloud-Anpassung durch den Zugang zu marktführenden Tools, Support, Produktschulungen und Sicherheitsmechanismen.



MARKETING MANAGEMENT

Der integrierte Marktplatz hilft Ihnen, Ihren Produktkatalog, Ihre Preisstrukturen und Ihre Kunden zu verwalten, so dass Sie Kampagnen aufbauen, die Kundenbindung vertiefen und Ihr Up- und Cross-Selling Potenzial maximieren und somit Ihre Gewinnmöglichkeiten erhöhen.



CLOUD- UND SERVICE MANAGEMENT

BlueSky ist eine Cloud- und Service Management Plattform, mit der Sie Ihr Cloud-Geschäft über ein einziges Portal verwalten können. Diese Plattform bietet Ihnen die Möglichkeit, die Cloud-Implementierungen Ihrer Kunden durch einen vereinfachten Ablauf zu sehen und zu optimieren und ihr Cloud-Geschäft aktiv mit anpassbaren Berichten zu verwalten.



ANALYSE IN ECHTZEIT

Unsere leistungsstarke Echtzeit-Analytik und das anpassbare Dashboard bieten Ihnen eine hochrangige Sicht auf Ihr Cloud-Geschäft. Erhalten Sie Übersicht, von welchen Dienstleistungen Sie am meisten profitieren, welche Anbieter die höchsten Einnahmen bieten, welches Ihre besten Kunden sind und welche Dienstleistungen am meisten gefordert werden.

Unsere BlueSky Plattform



ÜBERWACHUNG DER CLOUD-NUTZUNG

Erhalten Sie wertvolle Einblicke in Nutzungskosten, Kapazitätsüberschreitungen oder Anomalien mit maßgeschneiderten Berichten und Warnungen, um Bereitstellungsleistungen, Account Management Effizienz und Einsparungen auf der Kundenseite verbessern.



ANPASSBARE BERICHTE

Passen Sie Ihr Dashboard zu mehr Übersicht mit einer Vielzahl von Einstellungen und Informationen an, um Ihre einzigartige Business- und Cloud-Services-Leistung zu verwalten.



TRANSAKTIONSAUTOMATISIERUNG

Unsere hoch skalierbare und integrierte Abrechnungsplattform unterhält Abbonnementeinnahmen von mehreren Anbietern und unterstützt "Rechnung im Auftrag von" und die gewünschten Rechnungsdateien, so dass Sie weiterhin die Abrechnungshoheit besitzen.



SENKT DIE BETRIEBSKOSTEN

Die nahtlose Integration in Ihre Back-Office- und E-Commerce-Systeme funktioniert ohne Ärger und Sorgen, so dass Ihr Cloud-Geschäft reibungslos läuft.



ECHTZEIT BENACHRICHTIGUNGEN

Die Plattformintegration mit Verkäuferservices bietet Ihnen nahezu Echtzeitzugriff darauf, wie jeder Cloud Service ausgeführt wird. Und auch wie Ihren Kunden aktuelle Aktualisierungsdaten, Servicekosten und Systemwarnungen zur Verfügung gestellt werden.



AUTOMATISIERTE SERVICE-LIEFERUNG ÜBER APIS

Die direkte Portalverarbeitung oder API-Anrufe versetzt Sie in die Lage, Service-Bestellungen, Zu- und Bereitstellungen, sowie die Inventur mit automatischer Verarbeitung vom Portal zu den Endbenutzern abzuschließen.



GOBALE EFFIZIENZ

Internationale Anwendungen bieten inländische Währung. Die mehrsprachige Unterstützung macht die Bestellung und Bereitstellung rund um den Globus reibungslos und einfach.

Westcon-Comstor - Über uns

Westcon-Comstor verändert die IT-Distribution durch die Integration von physischen und digitalen globalen Bereitstellungs- und Bereitstellungsdiensten, welche die Reichweite und die Chancen unserer Partner erweitern. Mit mehr als 30 Jahren Channel-Know-how und Beziehungen zu führenden Anbietern, ermöglichen wir Partnern, private, öffentliche und hybride Cloud-Infrastrukturen zu entwickeln und den Anbietern dabei zu helfen, Lösungen aufzubauen, zu vermarkten und zu verkaufen.

Wir bieten derzeit mehr als 40 Cloud-Services an, darunter SaaS, PaaS und IaaS in vier Regionen und bauen unser Cloud-Service-Portfolio in Security, Unified Communications und Collaboration, Networking und Data Center immer weiter aus. Unser globaler Wirkungskreis umfasst mehr als 70 Länder auf sechs Kontinenten, und wir versenden in mehr als 180 Länder und Gebiete weltweit.



Für Ihren Erfolg arbeiten wir eng mit unseren Anbietern und Kundenpartnern zusammen, in dem wir **Experten- und Marktkenntnisse** mit einem **einzigartigen Partnermodell** und **branchenführenden Programmen** kombinieren.





VERÄNDERN SIE IHR BUSINESS NOCH HEUTE!

Die ersten Schritte sind einfach.

Das Westcon-Comstor Cloud Team hilft Ihnen
dabei, Ihr Cloud-Geschäft zu forcieren.

<https://www.westconcomstor.com/de/de.html>

Besuchen Sie die Westcon-Comstor Cloud
Website, um mehr zu erfahren und hier
und heute zu starten.

KONTAKTIEREN SIE UNS

+49 2161 5780 200

MARKETING@DE.WESTCON.COM

WWW.WESTCONCOMSTOR.COM