

MICROSOFT CSP PROGRAMM



Was ist das Microsoft CSP Programm?

Das Microsoft Cloud Solution Provider (CSP) Programm, erhältlich durch Westcon-Comstor, bietet Resellern eine Plattform, mit der sie das "End-to-End-Kunden-Engagement" selbst kontrollieren, indem sie ihnen die **direkte Bereitstellung, Abrechnung und Unterstützung von Microsoft Cloud Dienstleistungen** für ihre Kunden ermöglichen.

Was bedeutet das für Sie?
Es bedeutet, dass Sie eine einzige Umgebung haben, mit der Sie die unmittelbaren **Bedürfnisse Ihrer Kunden** besser überprüfen und direkt versorgen können.



Warum CSP?

- Mit CSP können Sie ein profitables Cloud Unternehmen aufbauen
- Sie können Ihre Reichweite und den Umsatz mit gebündelten Lösungen steigern
- Nutzen Sie Analysen, um Ihren Umsatz zu steigern und Kunden zu binden
- Nutzen Sie die Vorteile einer Plattform, die Sie skalieren und mit der Sie höhere Margen erzielen können

CSP ermöglicht Ihnen ...

- Bestimmen Sie den Preis, die Bedingungen und rechnen sie Kunden direkt ab
- Ermöglicht die direkte Bereitstellung und Verwaltung von Abonnements
- Seien Sie der erste Ansprechpartner für die Betreuung Ihrer Kunden

Seien Sie Herr Ihrer eigenen Kunden

Als Mitglied des Microsoft CSP-Programmes, können Sie den kompletten Kundenzyklus selbst erfüllen. Sie sind nicht mehr auf archaische und manuelle Systeme angewiesen, welche die Lieferung von Kundenprojekten verlangsamen.

Einige der Eigenschaften von CSP sind: **direkte Abrechnung**, die **Bereitstellung und Verwaltung von Microsoft-Anforderungen**, sowie die **Zentralisierung Ihrer Kundensupportansprüche**.

Ihre Vorteile



Direktabrechnung

- Sie können Ihre Kunden jetzt monatlich abrechnen
- Erstellen und liefern auf Basis eines Cloud-Abonnement-Modells, bei dem Kunden nur für das bezahlen, was sie verwenden
- Erstellen eines regelmäßigen monatlichen Einkommens für Ihr Unternehmen



Bereitstellung und Verwaltung

- Stellen Sie Kundenabonnements selbst zur Verfügung
- Mit In-Produkttools können Sie Kundenabonnements direkt verwalten und anpassen
- Beschleunigen Sie den Verkaufszyklus, um Kunden schnell zu gewinnen und einzurichten



Eigener Support

- Seien Sie der erste Ansprechpartner für alle Bedürfnisse Ihrer Kunden
- Die Erhöhung der Berührungspunkte hilft Ihnen bei der besseren Identifikation der Bedürfnisse für neue Dienstleistungen und Lösungen
- Bieten Sie den Kunden eine übergangslose Supportumgebung an, die ohne die Unterscheidung zwischen der von Ihnen gestellten Unterstützung oder der von Ihrem Hersteller oder Distributor benötigten Leistungen auskommt.

Warum eine Partnerschaft mit Westcon-Comstor?

Die Cloud hat Distributoren überflüssig gemacht, richtig? Wir sind anderer Meinung. In der heutigen Cloud-Landschaft ist es noch wichtiger für Partnerunternehmen, **überdurchschnittliche Mehrwertdienste** anzubieten. Distribution ist nicht einfach nur eine Schleife auf ihrer Lieferung, sondern der Zugriff auf die richtigen Produkte zur richtigen Zeit.

Wie erreichen wir das? Nun, wir lieben es zu prahlen! Also lassen Sie uns damit beginnen, dass wir die Nummer eins für die globale digitale Logistik- und Aggregationsplattform haben - BlueSky!

Ja - Sie können jetzt buchstäblich alle Ihre Cloud-Anforderungen von einem einzigen Schaufenster kaufen - dem BlueSky Schaufenster. Aber es gibt noch mehr - warum nicht die Auslage so gestalten, dass Ihre Kunden glauben, es ist ausschließlich von Ihnen - während Sie immer noch ein globales System mit globaler Unterstützung zur Verfügung haben!

Als DER Microsoft-Partner in Ihrer Region können wir unseren Resellern und Ihren Endkunden auch verschiedene Unterstützungen für das CSP-Programm für Office 365 Produkte und Azure Cloud Services, 24 x 7 anbieten und zur Verfügung stellen.

Darüber hinaus sind unsere professionellen Dienstleistungen rund um das Microsoft CSP-Angebot beispiellos.

KONTAKTIEREN SIE UNS

+49 2161 5780 200

MARKETING@DE.WESTCON.COM

WWW.WESTCONCOMSTOR.COM

UNSER ANGEBOT

- SAM Auswertungen – Cloud Ready plus
- Office 365 Konfiguration und Support für neue Accounts
 - Office 365 Migration und Support
 - Exchange Online - Konfiguration und Support für neue Accounts
 - Azure Backup Services

Wir bieten auch proaktive White Label Services für Reseller von Azure Backup und Site Recovery, sowie Azure IaaS, PaaS Migration und Managed Services

Rufen Sie uns an und wir helfen Ihnen gern, Ihre eigene digitale Transformation zu beschleunigen.