Erste Schritte

Ein Leitfaden für neue Partner von Avaya Cloud Office

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral®

Westcon

Steigen Sie jetzt bei UCaaS ein.

Ihre Kunden haben viel zu tun: Sie müssen ihren Umsatz steigern, ihre Kunden begeistern und dafür sorgen, dass ihre Mitarbeiter produktiv sind. All diese Herausforderungen zu meistern, ist bereits ohne die Sorge um eine schlechte Kommunikation schwierig genug.

Die Avaya Cloud Office by Ring Central UCaaS-Lösung kann die Art und Weise, wie Ihre Kunden in allen Bereichen ihres Unternehmens kommunizieren, grundlegend verbessern, indem sie vereinfacht, wie sie in der Cloud Anrufe tätigen, chatten, Meetings abhalten und zusammenarbeiten.

Verpassen Sie nichts

Bauen Sie Ihr Geschäft aus und erzielen Sie zusätzliche Einnahmen dank der UCaaS-Gelegenheit mit Avaya und Westcon. Es ist leichter, als Sie vielleicht denken: Für den Verkauf von Avaya Cloud Office brauchen Sie keine UC-Erfahrung.

21 %

Der UCaaS-Markt wird Prognosen zufolge bis 2022 um 21 % wachsen (Wainhouse Research)

35 Tage

Durchschnittlicher UCaaS-Verkaufszyklus gegenüber einem Durchschnitt von 12 Monaten für eine PBX-basierte Lösung für große Unternehmen

„Diese Zahlen wurden vor der COVID-19-Pandemie erfasst, durch die sich der Remote-UC-Einsatz nur verstärkt hat."

19 %

Zwischen 2017 und 2023 wird für den Cloud-Markt für Unternehmen mit 30–500 Mitarbeitern ein durchschnittliches jährliches Wachstum von 19 % prognostiziert*

5 Millionen

Der Telekommunikationsmarkt wird in den Jahren 2017 bis 2023 5 Millionen Cloud-Lizenzen hinzufügen*

35 %

Der Anteil der Vermarktung lokaler PBX-Plattformen wird von 60 % im Jahr 2017 bis 2023 auf 35 % sinken*

*MZA „The Global Telecommunications Market" Migration to the Cloud & Cloud Go To Market („Der globale Telekommunikationsmarkt": Migration in die Cloud & Cloud Go-to-Market)

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

Westcon

UCaaS transportiert Kommunikation ins 21. Jahrhundert

Unified Communications as a Service (UCaaS) bietet Sprachdienste und Telefonie, Video- und Audiokonferenzen, Echtzeit-Messaging und Präsenztechnologie. Anders als Vor-Ort-UC wird UCaaS vom Provider gehostet – das kann eine höhere Verfügbarkeit, Flexibilität und Skalierbarkeit sowie größere Kosteneinsparungen bedeuten. Viele Nutzer investieren, um die Vorlaufkosten für die Bereitstellung von UC im Alleingang zu vermeiden.

- Integrieren Sie Anrufe, Chat, Collaboration, Konferenzen, Kontaktcenter und native Integrationen in eine einzige, benutzerfreundliche Cloud-gestützte Plattform.
- Die Umstellung von herkömmlichen PBX-Systemen bedeutet, dass Kunden agil sein und schnell auf sich ändernde Geschäftsanforderungen reagieren können, einschließlich nahtloser Unterstützung von Remote- und mobilen Mitarbeitern.
- Lässt neue Arbeitspraktiken zu, wie die Integration von Kommunikation mit Cloud-basierten Apps über APIs.

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

Westcon

Was haben Sie davon?

Verkaufsunterstützende Schulungen

Wir schulen Ihre Vertriebsmitarbeiter, um Gelegenheiten zu identifizieren und Avaya Cloud Office by Ring Central bei Ihren Kunden zu positionieren. Sie können wirklich sofort loslegen – ohne umfangreiche technische Schulungen oder Zertifizierungen.

Proaktive und umfassende Unterstützung

Wir unterstützen Sie von der ersten Interaktion über den gesamten Kundenverkaufszyklus mit Angeboten, Demos und Kundengesprächen. Bleiben Sie in den Verkaufszyklus eingebunden oder lassen Sie unseren bewährten Verkaufsprozess für Sie zum Tragen kommen. Das Beste daran? Sie erhalten die volle Provision, unabhängig davon, wie stark Sie beteiligt sind, vom Angebot über die Zahlung bis hin zur Verlängerung. Qualifizierte Gelegenheiten erhalten jedes Mal Unterstützung.

Verkaufen Sie eine bewährte Lösung

Avaya ist der globale UC-Marktführer mit einer installierten Basis von über 100 Millionen und mehr als 90 % der Fortune 100-Kunden. Ring Central ist der UCaaS-Marktführer mit über 2 Millionen Nutzern weltweit. Westcon hat mehr als 30 Jahre UC-Erfahrung, wurde in den letzten 10 Jahren als Avayas Distributor des Jahres ausgezeichnet und ist der einzige Avaya Master Agent, der Mehrwertdienste anbieten kann. Gemeinsam haben wir die nötige Erfahrung und Expertise, um Ihr UCaaS-Geschäft aufzubauen.

Keine Investitionen und ein rascher Start

Nutzen Sie die wachstumsstarke UCaaS-Chance, ohne in Ihre eigene Cloud-Infrastruktur, technische Ressourcen, Support-Desk oder operative Systeme investieren zu müssen.

Signifikantes Gewinnpotenzial

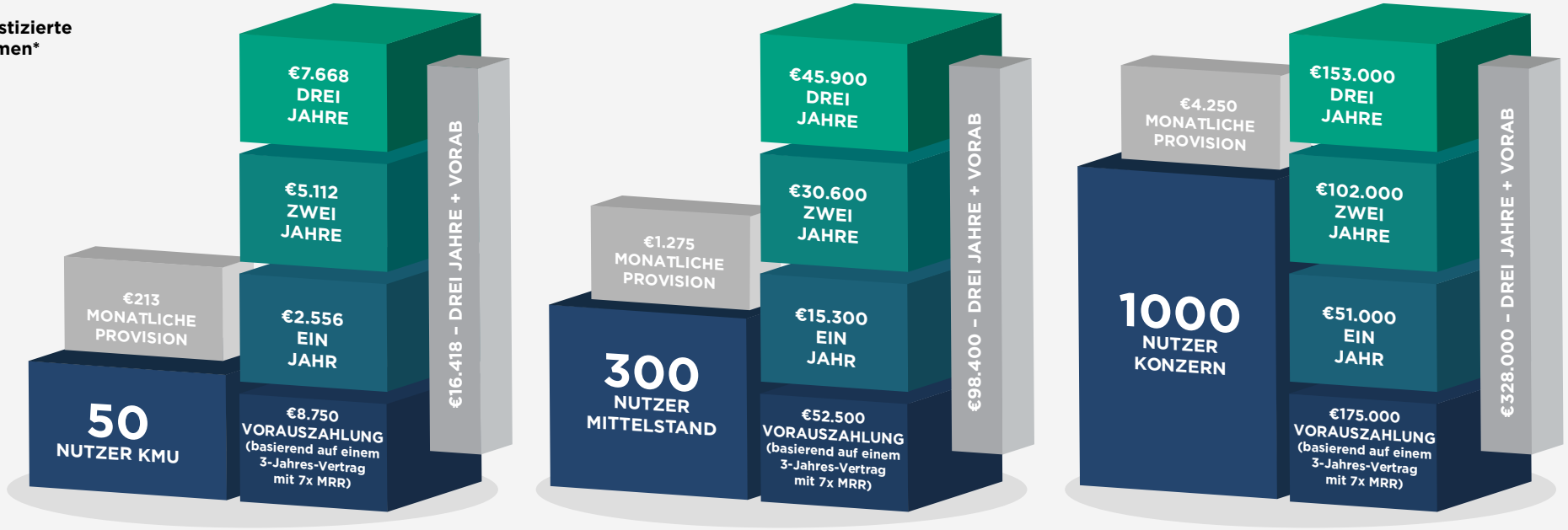
Zum Beispiel könnte Ihnen der Verkauf von 300 Plätzen pro Monat in einem mittelständischen Unternehmen bei einem 36-Monats-Vertrag insgesamt 54.720 EUR an Provision einbringen. Steigern Sie Ihren Gewinn durch eine höhere Kundenzahl – wir helfen Ihnen beim Upselling während der gesamten Lebensdauer eines Kunden. Das heißt heute mehr Gewinn – und künftig mehr Gewinn, indem Sie wiederkehrende Einnahmen aufbauen.

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

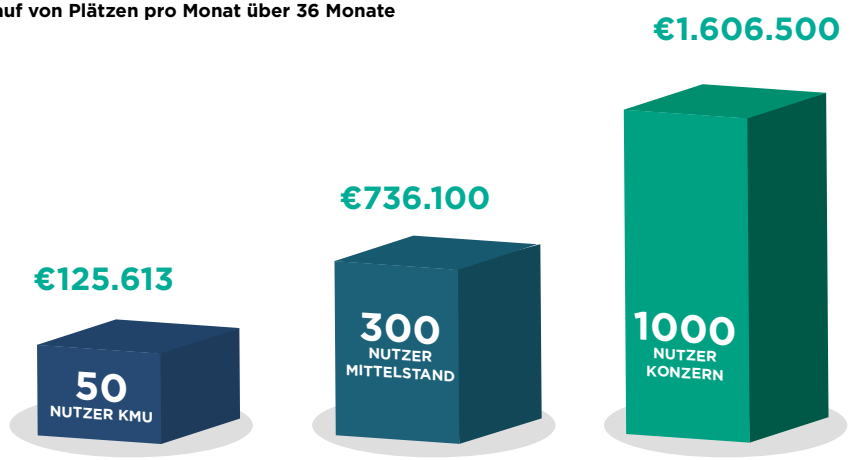
Westcon

Gewinnchance als Partner für Avaya Cloud Office

Prognostizierte Einnahmen*



Verkauf von Plätzen pro Monat über 36 Monate



*kommerzielle Beispiele basieren auf den folgenden Kriterien:
17€ pro Nutzer pro Monat
x3 Vorauszahlung

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

Westcon

Steigern Sie Ihre Verkaufszahlen mit unserer Unterstützung

Wir bieten Ihnen die folgende Vertriebs- und Marketingunterstützung, damit Sie bei Ihren neuen und bestehenden Kunden so viele Pipeline- und Zusatzeinnahmen wie möglich erzielen können.

Vertriebsunterstützung

Avaya Cloud Office Verkaufs-Schulung

Tele-Marketing zur Unterstützung

Unterstützung von Endnutzern, Demos, Meetings

Komplementärer Technologie-Support zur Generierung zusätzlicher Margen

Marketing-Support

Website, Unterlagen und Vermarktung

Kampagnen und Lead-Generierung

Events und PR

Marketing als Dienstleistung

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

Westcon

Ihr schneller Weg zum Erfolg – sechs einfache Schritte

1. **Melden Sie sich hier bei Westcon an** als Ihr Master Agent für Avaya Cloud Office
2. Reichen Sie Ihren Cloud Agent-Antrag beim Avaya Concierge-Team ein und wählen Sie Westcon als Ihren Master Agent
3. Sie erhalten Ihre Avaya Cloud Partner-ID und können auf das ACO-Partnerportal zugreifen
4. Nehmen Sie an einer speziellen Besprechung mit unserem Expertenteam teil, das Ihnen die Vertriebswerkzeuge und optionalen Schulungen für neue Partner erläutert
5. Buchen Sie einen Marketing-Support-Workshop, um zu lernen, wie Sie Ihre bestehenden Kunden effektiv erreichen und neue, qualifizierte Interessenten finden
6. Beginnen Sie mit dem Verkauf

Kontaktieren Sie uns hier **Mehr erfahren Sie hier**

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

Westcon

Avaya Cloud Office

Leistungsstarke UC-as-a-Service-Lösungen für Ihre Kunden

Kurzum: ACO verbindet die Vorteile eines modernen Cloud-Services mit den erweiterten Funktionen einer modernen UCC-Plattform.

Avaya Cloud Office (ACO) ist eine innovative, cloudbasierte UC-as-a-Service-Lösung, die die Vorteile einer modernen UCC-Plattform mit intuitiven mobilen oder Desktop-Clients kombiniert. Die benutzerfreundliche Multi-Tenant-Lösung öffnet die Tür zum Cloud-Geschäft und hilft Ihnen, Ihr UCC-Geschäft zu erweitern und zu verbessern.

Was ist Avaya Cloud Office?

ACO ist eine vollständig Cloud-basierte Kommunikationslösung für Geschäftskunden, die leistungsstarke Sprach-, Video-, Messaging-, Meeting-, Konferenz- und Collaboration-Funktionen in Unternehmensqualität bietet.

ACO bietet allen Mitarbeitern Ihrer Kunden eine flexible und innovative Kommunikationsumgebung - im Büro, zu Hause oder unterwegs.

ACO wird in der Cloud gehostet, bereitgestellt und verwaltet und wird zu festen monatlichen Raten abgerechnet. Weder Sie noch Ihre Kunden müssen in dedizierte Hardware (abgesehen gegebenenfalls von Endgeräten) investieren oder internes Know-how vorhalten. Und Sie profitieren immer von einer aktuellen, zuverlässigen und sicheren Lösung mit automatisierten Upgrades und Funktionen.

All-in-One-Lösung: nahtlose Messaging-, Video- und Telefonintegration, ohne dedizierte ortsfeste Geräte

Anpassbare Einrichtung: einfache Integration von internen, externen und mobilen Benutzern und Standorten mit einer flexiblen webbasierten Konsole für die Konfiguration von Ergänzungen und Änderungen

Fortschrittliches Collaboration- und Presence-Management: flexible Audio- und Videokonferenzen und komfortable Sharing-Tools auf jedem Gerät

Wirtschaftlich und zukunftssicher: attraktives Pay-as-you-need-Modell mit monatlichen Raten verwandelt CAPEX in OPEX und garantiert Flexibilität und Skalierbarkeit

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

Westcon

Avaya Cloud Office

Leistungsstarke UC-as-a-Service-Lösungen für Ihre Kunden

Was ist für Sie und Ihre Kunden drin?

Als Handelsvertreter wissen Sie, dass die Zukunft des Channels in der Cloud liegt. Die Kunden zögern zunehmend, in dedizierte ortsfeste Geräte zu investieren oder Mitarbeiter in neuen, komplexen Technologien zu schulen.

ACO portiert die marktführende UCC-Technologie von Avaya in eine zeitgemäße Cloud-Plattform, die ein breites Funktionsspektrum, exzellente Servicequalität und Benutzerfreundlichkeit bietet.

ACO wird über ein Master-Agent-Modell bereitgestellt, sodass Sie sich nicht um den Betrieb, die Wartung oder die Sicherung der Plattform kümmern müssen. Sie können sicher sein, dass Ihre Kunden über eine aktuelle, sichere und gesetzeskonforme Lösung kommunizieren.

Die Benutzerfreundlichkeit geht nicht auf Kosten der Transparenz: ACO bietet ein breites Set an leistungsstarken Analyse- und Monitoring-Tools, die es einfach machen, die KPIs im Auge zu behalten und bei Bedarf anzupassen.

Sie generieren berechenbare wiederkehrende Umsätze, bauen langfristige Verbindungen zu Ihren Kunden auf und erweitern Ihr Geschäft, ohne internes Know-how aufbauen zu müssen.

Starten Sie noch heute mit ACO

1. Registrieren Sie sich auf unserer ACO Landing Page

2. Erhalten Sie zwei kostenlose Lizenzen im Rahmen unseres Demoprogramms

3. Kontaktieren Sie unsere Vertriebsexperten, um Ihre spezifischen Projekte zu besprechen

Wie Westcon Sie unterstützt

Westcon managt als Master-Agent den Betrieb und die Bereitstellung der Lösung und hilft Ihnen, sie nach Ihren Wünschen anzupassen.

Wir arbeiten seit vielen Jahren mit Avaya zusammen und kennen deren Portfolio und ihre Partnerlandschaft in- und auswendig. Wir helfen Ihnen, Ihr Geschäft zu entwickeln und wissen, wo Sie nach Cross- und Upselling-Möglichkeiten suchen müssen.

Wir sind einer der weltweit führenden Distributoren für UCC, Sicherheit und Netzwerke und unterhalten eine eigene Cloud-Plattform, die für die Anforderungen von Channel-Partnern optimiert ist. Damit sind wir in einer hervorragenden Position, um alle Phasen Ihrer ACO-Projekte zu unterstützen

Westcon ist global aufgestellt und unterstützt Sie gerne beim Management Ihrer internationalen Projekte, vom Roll-Out der Lösung bis zur konsolidierten Abrechnung weltweit.

Unsere Professional Services bieten ein breites Portfolio an Inbetriebnahme- und Konfigurationsdienstleistungen und liefern vorkonfigurierte Plug-and-Play-Geräte in die Büros oder Home-Offices der Anwender.

Kontaktieren Sie uns jetzt unter

avaya.de@westcon.com

AVAYA CLOUD OFFICE™ by RingCentral

Westcon