

Súmate

Una guía para que los nuevos partners
comiencen con Avaya Cloud Office.

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

Westcon  Comstor

Apuesta por UCaaS hoy mismo.

Tus clientes tienen mucho en juego: deben generar ingresos, complacer a sus clientes y asegurarse de que su personal sea productivo. Coordinar todo esto es lo suficientemente complejo sin los dolores de cabeza que trae aparejados una mala comunicación.

La solución UCaaS de Avaya Cloud Office by Ring Central puede mejorar de manera fundamental la forma en que tus clientes se comunican con todas las partes de su negocio simplificando la manera en que llaman, chatean, se reúnen y colaboran en la nube.

No te lo pierdas

Haz crecer tu negocio y genera ingresos incrementales aprovechando la oportunidad de UCaaS con Avaya y Westcon. Es más fácil de lo que piensas: no necesitas experiencia en comunicaciones unificadas para vender Avaya Cloud Office.

21 %

Se pronostica que el mercado de UCaaS crecerá un 21 % para 2022 (Wainhouse Research)

35 días

Ciclo de ventas de UCaaS promedio respecto de un promedio de 12 meses de una solución basada en PBX para una empresa grande.

"Estas cifras se registraron antes de la pandemia de COVID-19, que no hizo más que aumentar la adopción de comunicaciones unificadas remotas".

19 %

Entre 2017 y 2023, se pronostica que el mercado de la nube del Reino Unido para empresas que poseen entre 30 y 500 empleados aumentará a una tasa de crecimiento anual compuesto del 19 %*

5 millones

El mercado de las telecomunicaciones en el Reino Unido sumará 5 millones de licencias de nube entre 2017 y 2023*

35 %

La participación de mercado de marketing en el Reino Unido para plataformas PBX en las instalaciones caerá del 60 % en 2017 al 35 % en 2023*

* MZA, "El mercado de telecomunicaciones global: migración a la nube y lanzamiento del mercado de la nube"

UCaaS lleva a las comunicaciones al siglo XXI



Las comunicaciones unificadas como servicio (UCaaS) ofrecen voz y telefonía, conferencia de vídeo y audio, mensajería en tiempo real y presencia. A diferencia de las comunicaciones unificadas en las instalaciones, el proveedor es el encargado de alojar UCaaS; esto puede significar mayor disponibilidad, flexibilidad y escalabilidad, además de más ahorros de costes. Muchos usuarios invierten para evitar los costes por adelantado de implementar comunicaciones unificadas por su cuenta.



Integra llamadas, chat, colaboración, conferencias, centro de contacto y otras integraciones nativas en una única plataforma basada en la nube y fácil de usar.



Migrar desde sistemas PBX heredados significa que los clientes pueden ser ágiles y responder rápidamente a las cambiantes necesidades comerciales, incluido un soporte sin interrupciones para trabajadores remotos y móviles.



Permite nuevas prácticas de trabajo, como la integración de comunicaciones con aplicaciones basadas en la nube a través de distintas API.

¿Cuál es tu ganancia?

La formación te ayuda a vender

Formaremos a tus equipos de ventas para identificar oportunidades y posicionar a Avaya Cloud Office by Ring Central con tus clientes. Realmente podrás comenzar de inmediato sin necesidad de certificaciones o una formación técnica extensa.

Soporte proactivo e integral

Te brindaremos soporte desde el momento inicial a través del ciclo de ventas del cliente con cotizaciones, demostraciones y reuniones con clientes. Permanece activo durante el ciclo de ventas o permite que nuestro confiable proceso de ventas lo haga por ti. ¿La mejor parte? Conservarás toda tu comisión, más allá de tu nivel de participación, desde la cotización hasta el cobro en efectivo y la renovación. Siempre se ofrece soporte para las oportunidades calificadas.



Vende una solución comprobada

Avaya es el líder global en comunicaciones unificadas, con una base instalada superior a 100 millones y más del 90 % de los clientes del listado Fortune 100. Ring Central es el líder en el mercado de UCaaS, con más de 2 millones de usuarios en todo el mundo. Westcon posee más de 30 años de experiencia en comunicaciones unificadas, ha sido distinguido como Distribuidor del año de Avaya durante los últimos 10 años y es el único agente principal de Avaya que puede ofrecer servicios con valor agregado. Juntos, contamos con la experiencia y los conocimientos para diseñar tu negocio de UCaaS.

Comienzo rápido que no requiere inversión

Capitaliza la oportunidad de UCaaS de crecimiento rápido sin necesidad de invertir en tu propia infraestructura de nube, recursos técnicos, servicio de soporte o sistemas operativos.

Significativo potencial de ingresos

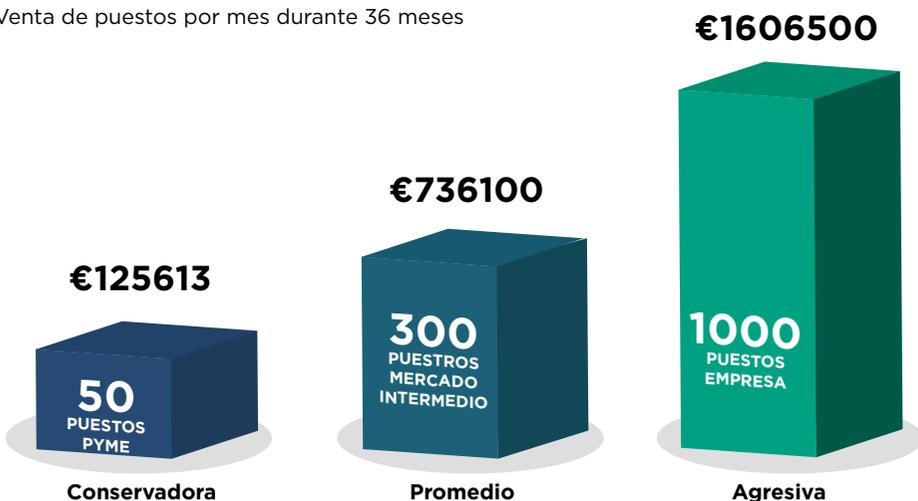
En el mercado intermedio, por ejemplo, vender 300 puestos por mes puede generar 54 720 libras en comisiones totales durante un contrato de 36 meses. Mejora tus resultados finales haciendo crecer tu cantidad de clientes y te ayudaremos a lograr ventas ampliadas durante todo el ciclo de vida útil de un cliente. Esto significa más ganancias ahora y más ganancias en el futuro gracias a la construcción de ingresos recurrentes.

Oportunidad de generar ingresos como partner de Avaya Cloud Office

Ingresos proyectados*



Venta de puestos por mes durante 36 meses



*Los ejemplos comerciales se basan en los siguientes criterios:
20 libras por usuario al mes
x 3 pagos por adelantado

Acelera tus ventas con nuestro soporte

Te ofrecemos la siguiente asistencia de ventas y marketing para que puedas generar la mayor cantidad posible de cartera e ingresos incrementales con tus clientes nuevos y existentes.

Soporte de ventas



Formación de facilitación de ventas de Avaya Cloud Office



Días de práctica para facilitar la actividad de llamadas salientes



Soporte para captar usuarios finales; demostraciones, reuniones



Soporte de tecnología complementaria para impulsar márgenes incrementales

Soporte de marketing



Sitio web, materiales complementarios y lanzamiento al mercado



Campaña y generación de clientes potenciales



Eventos y RR. PP.



Marketing como servicio

Tu autopista al éxito en seis sencillos pasos



[Regístrate en Westcon aquí](#)
como agente principal de Avaya Cloud Office

Envía una solicitud de agente de nube al equipo de Avaya Concierge y selecciona Westcon como agente principal

Recibe tu ID única de partner de Avaya Cloud y accede al portal para partners de ACO

Asiste a una sesión de preparación de ventas exclusiva con nuestro equipo de expertos, que te guiará paso a paso por las herramientas de ventas y la formación opcional disponible para partners nuevos

Reserva un taller de soporte de marketing para llegar de manera efectiva a tus clientes existentes y encontrar nuevos clientes potenciales calificados

Comienza a vender

[Contacta con nosotros aquí](#)

[Más información aquí](#)

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral

