

Montez à bord

Guide destiné à montrer aux nouveaux
partenaires comment démarrer
Avaya Cloud Office

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

Westcon  Comstor

Migrez vers UCaaS dès aujourd'hui.

Vos clients ont du pain sur la planche pour générer des revenus, ravir leurs clients et garantir la productivité de leurs employés. Le maintien de toutes ces activités est déjà assez difficile sans les maux de tête liés à une mauvaise communication.

La solution Avaya Cloud Office by Ring Central UCaaS peut améliorer fondamentalement la façon dont vos clients communiquent dans toutes les parties de leur entreprise en simplifiant la manière d'appeler, de discuter, de se rencontrer et de collaborer dans le cloud.

Ne manquez pas cette opportunité

Développez votre activité et générez des revenus supplémentaires en saisissant l'opportunité UCaaS qu'offrent Avaya et Westcon. C'est plus facile que vous ne le pensez car vous n'avez besoin d'aucune expérience en communications unifiées (CU) pour vendre Avaya Cloud Office.

21 %

Le marché UCaaS devrait croître de 21 % d'ici 2022 (Wainhouse Research)

35 jours

Cycle de vente UCaaS moyen par rapport à une moyenne de 12 mois d'exploitation d'une solution basée sur un PBX pour une grande entreprise.

« Ces chiffres ont été enregistrés avant la pandémie COVID-19 qui n'a fait qu'augmenter l'adoption à distance des CU.

19 %

Entre 2017 et 2023, le marché britannique du cloud pour les entreprises de 30 à 500 employés devrait croître à un TCAC de 19 %*

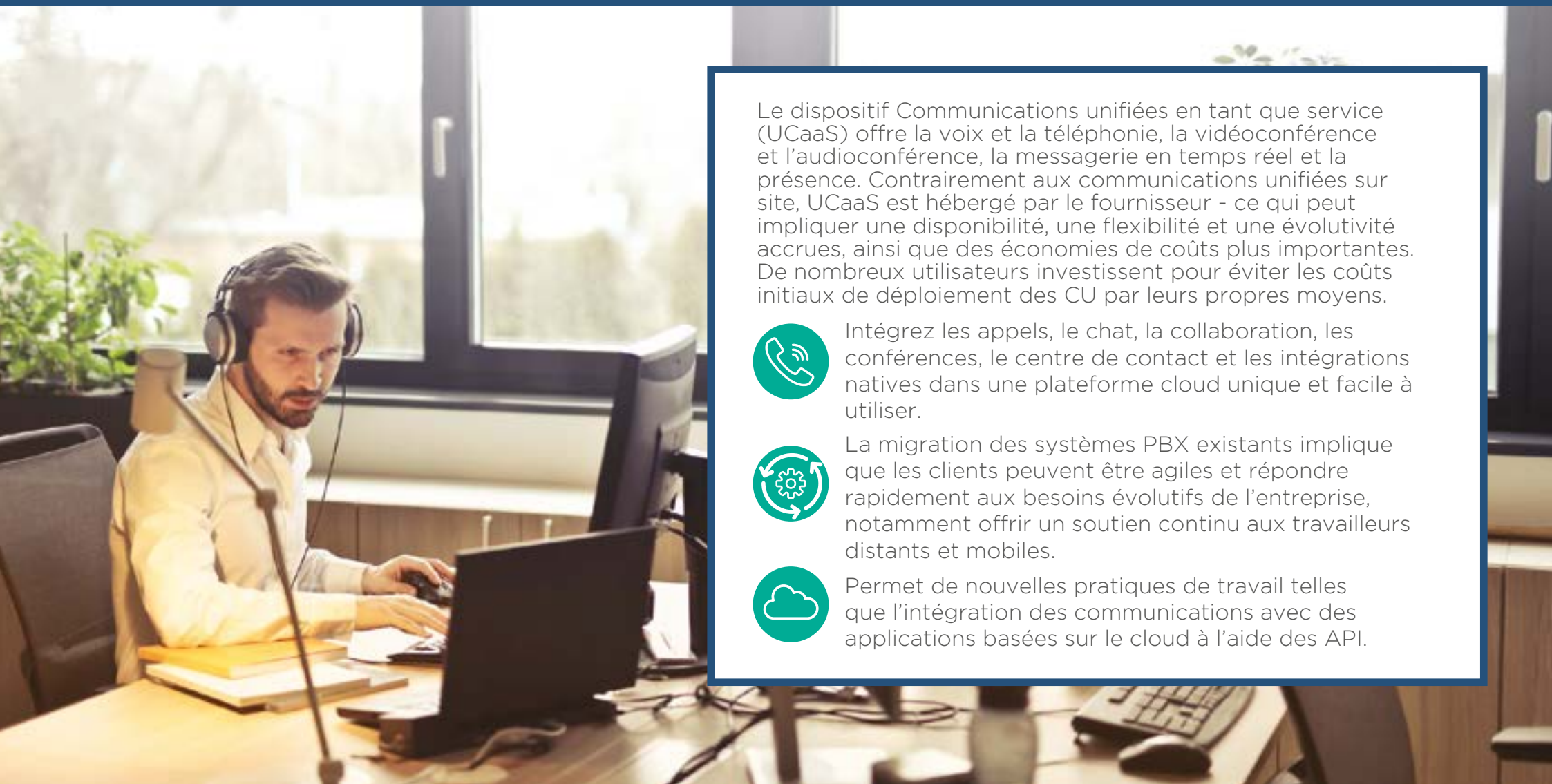
5 millions

Le marché britannique des télécommunications ajoutera 5 millions de licences cloud entre 2017 et 2023*

35 %

La part du marketing britannique pour les plateformes PBX sur site passera de 60 % en 2017 à 35 % d'ici 2023*

UCaaS fait entrer les communications dans le 21e siècle



Le dispositif Communications unifiées en tant que service (UCaaS) offre la voix et la téléphonie, la vidéoconférence et l'audioconférence, la messagerie en temps réel et la présence. Contrairement aux communications unifiées sur site, UCaaS est hébergé par le fournisseur - ce qui peut impliquer une disponibilité, une flexibilité et une évolutivité accrues, ainsi que des économies de coûts plus importantes. De nombreux utilisateurs investissent pour éviter les coûts initiaux de déploiement des CU par leurs propres moyens.



Intégrez les appels, le chat, la collaboration, les conférences, le centre de contact et les intégrations natives dans une plateforme cloud unique et facile à utiliser.



La migration des systèmes PBX existants implique que les clients peuvent être agiles et répondre rapidement aux besoins évolutifs de l'entreprise, notamment offrir un soutien continu aux travailleurs distants et mobiles.



Permet de nouvelles pratiques de travail telles que l'intégration des communications avec des applications basées sur le cloud à l'aide des API.

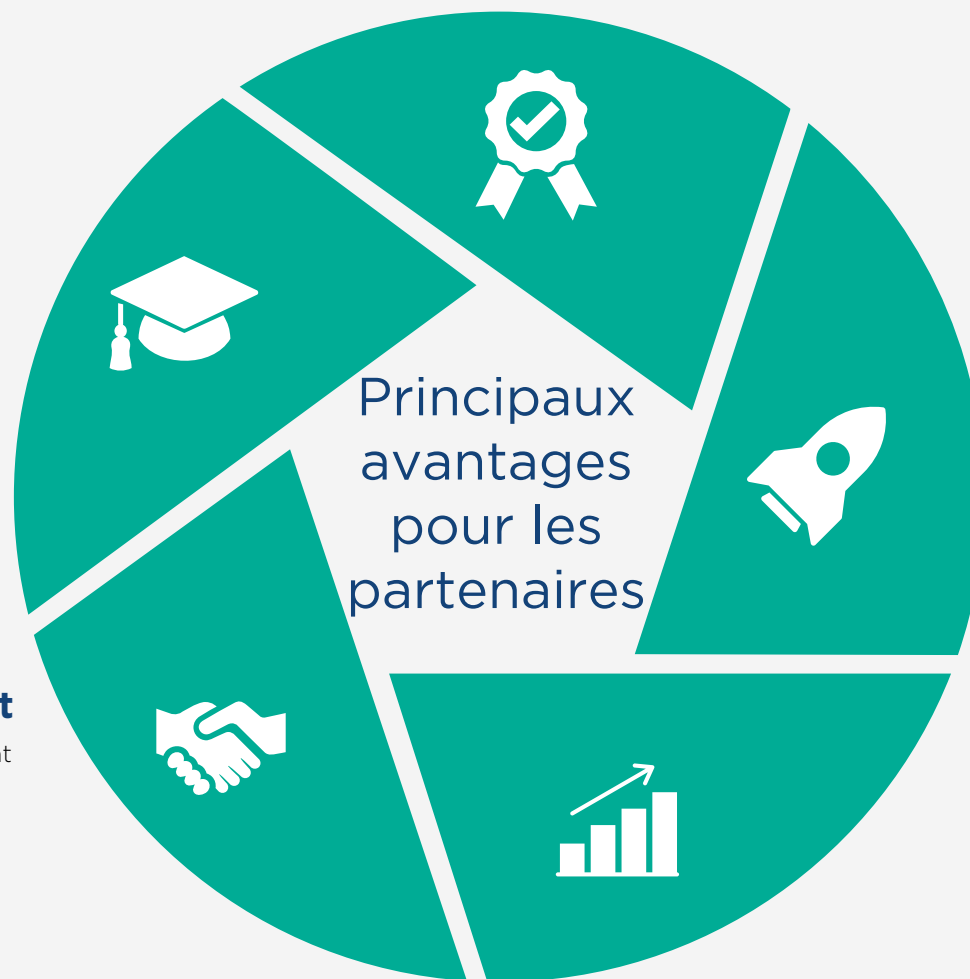
Quels sont les avantages pour vous ?

Une formation pour vous aider à vendre

Nous formerons vos équipes commerciales à identifier les opportunités et positionner Avaya Cloud Office by Ring Central auprès de vos clients. Vous pouvez vraiment vous y mettre immédiatement sans avoir besoin d'une formation technique approfondie ou de certifications.

Support proactif et complet

Nous vous accompagnons dès l'engagement initial et tout au long du cycle de vente aux clients avec des devis, des démonstrations et des réunions avec les clients. Restez pratique pendant le cycle de vente ou laissez-nous mettre notre processus de vente de confiance à votre service. Le meilleur ? Vous conservez l'intégralité de votre commission, quel que soit votre niveau d'implication, du devis au cash en passant par le renouvellement. Un soutien destiné aux opportunités qualifiées est fourni à chaque fois.



Vendre une solution éprouvée

Avaya est le leader mondial des CU avec une base installée de plus de 100 millions de personnes et plus de 90 % de clients Fortune 100. Ring Central est le leader du marché UCaaS et compte plus de 2 millions d'utilisateurs dans le monde. Westcon a plus de 30 ans d'expérience dans le domaine des CU, a été nommé Distributeur de l'année d'Avaya au cours des 10 dernières années et est le seul agent principal d'Avaya à pouvoir fournir des services à valeur ajoutée. Ensemble, nous avons l'expérience et l'expertise dont vous avez besoin pour développer votre entreprise UCaaS.

Aucun investissement et un démarrage rapide

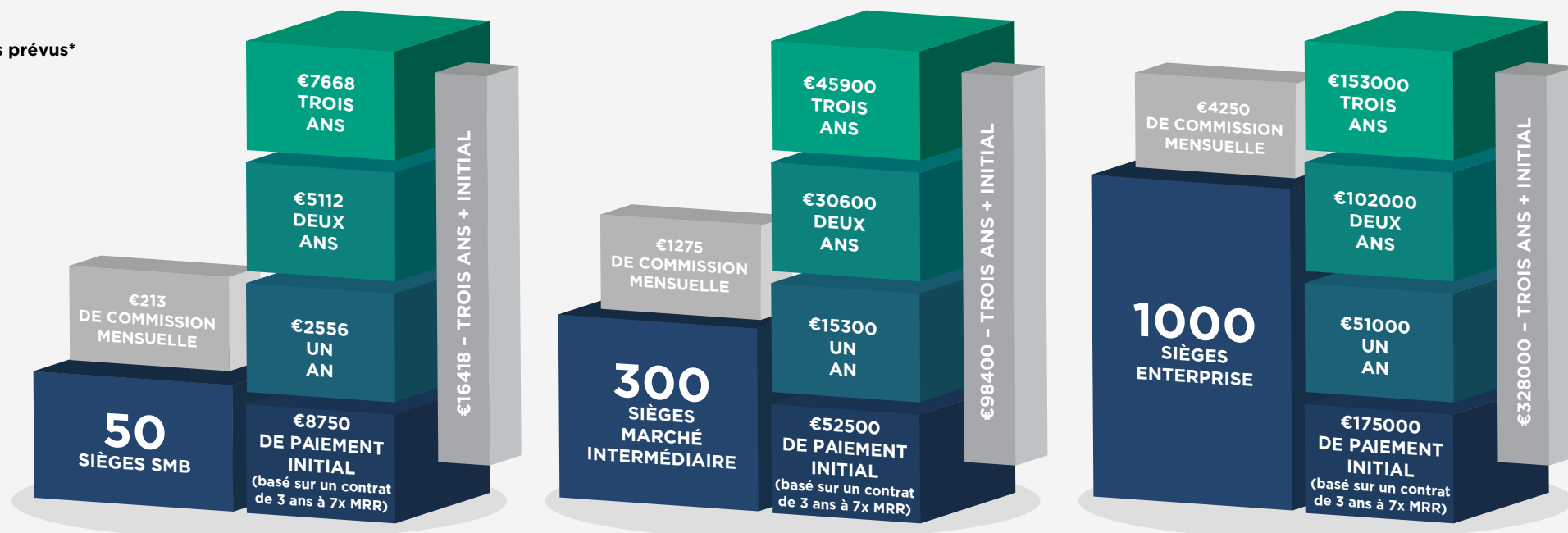
Tirez parti de l'opportunité UCaaS à croissance rapide sans avoir à investir dans votre propre infrastructure cloud, dans les ressources techniques, le support technique ou les systèmes opérationnels.

Potentiel de profit significatif

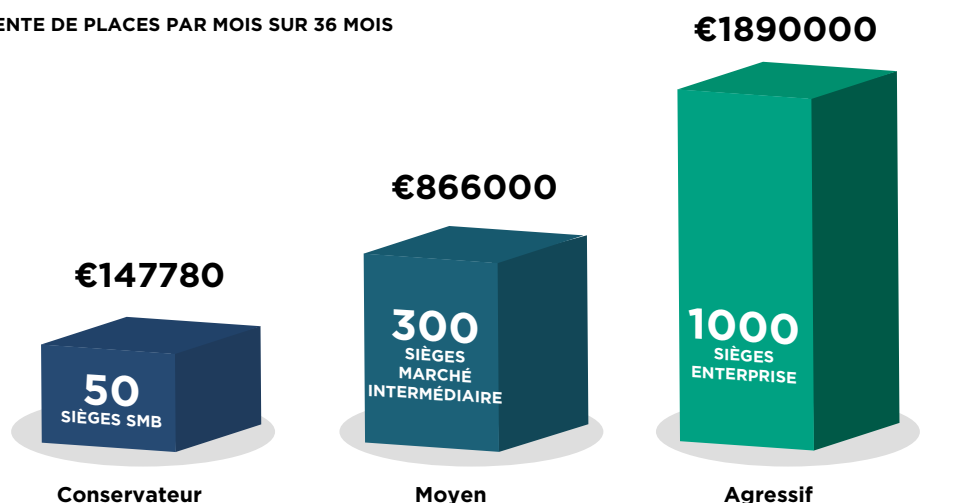
Par exemple, sur le marché intermédiaire, la vente de 300 places par mois pourrait générer une commission totale de 54 720 £ sur un contrat de 36 mois. Développez vos résultats nets en augmentant le nombre de clients et nous vous aiderons à vendre tout au long de la vie d'un client. Cela implique plus de profits maintenant - et plus de profits à l'avenir par la génération de revenus récurrents.

Opportunité de profit en tant que partenaire Avaya Cloud Office

Gains prévus*



VENTE DE PLACES PAR MOIS SUR 36 MOIS



*les exemples commerciaux sont basés sur les critères suivants :
20 £ par utilisateur et par mois
x 3 paiements initiaux

Accélérez vos ventes à l'aide de notre support

Nous vous fournissons l'aide à la vente et au marketing ci-dessous pour vous permettre de générer autant de revenus spécifiques et supplémentaires que possible avec vos clients nouveaux et existants.

Support de vente



Formation sur l'aide à la vente
d'Avaya Cloud Office



Jours limite pour soutenir
l'activité des appels sortants



Appui à l'engagement
des utilisateurs finaux ;
démonstrations, réunions



Appui technologique
complémentaire pour
augmenter la marge
supplémentaire

Support marketing



Site Web, garantie et mise
sur le marché



Campagne et
génération d'offres



Événements et relations
publiques



Marketing en tant que service

Votre raccourci vers le succès - six étapes faciles



1

Inscrivez-vous auprès de Westcon ici
en tant qu'agent principal
Avaya Cloud Office

2

Soumettez la demande d'agent cloud à
l'équipe Avaya Concierge et sélectionnez
Westcon comme agent principal

3

Recevez votre identifiant Avaya
Cloud Partner unique et accédez à
l'ACO Portail des partenaires

4

Organisez une session dédiée de préparation des ventes
avec notre équipe d'experts, vous permettant de passer
en revue les outils de vente et la formation optionnelle

5

Réservez un atelier de support marketing pour
atteindre efficacement vos clients existants et
trouver de nouveaux prospects qualifiés

6

Commencez à vendre

Contactez-nous ici

En savoir plus ici

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral

Westcon 

Avaya Cloud Office

Des solutions UC-as-a-Service puissantes pour vos clients

En bref : ACO combine les avantages d'un service cloud moderne avec les fonctionnalités avancées d'une plateforme UCC moderne.

Avaya Cloud Office (ACO) est une solution innovante de type UC-as-a-Service basée sur le cloud qui combine les avantages d'une plateforme UCC moderne avec des appareils mobiles ou ordinateurs de bureau intuitifs. La solution multi-utilisateurs facile à prendre en main ouvre la porte au cloud, vous aidant à développer et à améliorer vos activités UCC.

Découvrez Avaya Cloud Office !

ACO est une solution de communication entièrement basée sur le cloud pour les entreprises offrant de puissantes fonctions vocales, de vidéo, de messagerie, de réunion, de conférence et de collaboration.

Il offre à tous les employés de vos clients un environnement de communication flexible et innovant - au bureau, à la maison ou en déplacement.

Hébergé, déployé et géré dans le cloud, il est facturé sur la base de tarifs mensuels fixes. Ni vous ni vos clients n'avez à investir dans du matériel dédié (autre que des appareils), ni à maintenir une expertise interne. Vous bénéficierez en prime d'une solution toujours à jour, fiable et sécurisée, avec des mises à jour et des fonctionnalités automatisées.



Solution tout-en-un :
intégration transparente de la messagerie, de la vidéo et du téléphone, sans équipement dédié sur site



Configuration personnalisable :
intégration facile des utilisateurs et des sites internes, externes et mobiles grâce à une console basée sur le Web permettant de configurer les mouvements, les ajouts et les modifications



Collaboration et gestion de la visibilité avancées :
conférences audio & vidéo flexibles et outils de partage depuis n'importe quel appareil



Économique et évolutif :
modèle attractif de paiement à la demande (pay-as-you-need) avec des tarifs mensuels qui transforment les CAPEX en OPEX et garantissent la flexibilité et l'évolutivité

AVAYA CLOUD OFFICE™
by **RingCentral**

Westcon 

Avaya Cloud Office

Des solutions UC-as-a-Service puissantes pour vos clients

Quels sont les avantages pour vous et vos clients ?

Vous savez que l'avenir c'est le cloud ! Les clients sont de plus en plus réticents à investir dans des équipements dédiés sur site ou à former leurs employés à des technologies nouvelles et complexes..

ACO transfère la technologie UCC d'Avaya, leader sur le marché, dans une plateforme cloud moderne qui offre un large éventail de fonctionnalités, une excellente qualité de service et une grande facilité d'utilisation. Elle est fournie via un modèle " Master Agent", de sorte que vous n'avez pas à vous soucier de l'exploitation, de la maintenance ou de la sécurisation de la plateforme. Vous pouvez être sûr que vos clients communiquent via une solution actualisée, sécurisée et en conformité.

La facilité d'utilisation ne se fait pas au détriment de la transparence : ACO fournit un large éventail d'outils d'analyse et de suivi puissants qui facilitent la surveillance des indicateurs clés de performance et leur personnalisation selon les besoins.

Vous générerez des revenus récurrents prévisibles, établirez des liens à long terme avec vos clients et développerez votre activité sans avoir à développer une expertise interne.

Commencez avec ACO dès aujourd'hui

1. Inscrivez-vous sur notre page d'accueil ACO
2. Obtenez deux licences gratuites dans le cadre de notre programme de démonstration
3. Contactez nos experts en vente pour discuter de vos projets spécifiques

Comment Westcon vous soutient en tant que Master Agent ?



Westcon assume le rôle de Master Agent. Nous gérons le fonctionnement et le déploiement de votre solution et personnalisons la plateforme en fonction de vos besoins.



Westcon a une forte présence mondiale et est en mesure de vous accompagner dans la gestions de vos projets internationaux, du déploiement de votre solution à la facturation dans le monde entier.



Nous sommes l'un des principaux distributeurs mondiaux d'UCC, de sécurité et de réseau. Nous gérons notre propre plateforme cloud optimisée pour répondre aux demandes des partenaires. Cela nous place dans une excellente position pour soutenir toutes les phases de vos projets ACO.



Nous travaillons avec Avaya depuis de nombreuses années et connaissons parfaitement leurs produits et leur réseau de partenaires. Nous vous aiderons à développer votre activité car nous savons où trouver les opportunités de vente.



Nos services professionnels offrent un large choix de prestations de mise en service et de configuration pour les appareils ACO et nous livrons à vos clients des appareils pré-configurés prêts à l'emploi.

Contactez-nous



01 72 28 42 29

thierry.lageon@westcon.com

AVAYA CLOUD OFFICE™
by **RingCentral**

Westcon 