

Word nu een partner

Een gids voor nieuwe Avaya Cloud Office-partners.

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

AVAYA CLOUD OFFICE™

by RingCentral®

Westcon  Comstor

Stap vandaag nog over op UCaaS.

Uw klanten hebben veel omhanden; ze moeten steeds meer inkomsten binnenhalen, hun klanten tevreden houden en ervoor zorgen dat hun mensen productief zijn. Het is al intensief genoeg om al deze processen goed te blijven laten verlopen zonder het hoofd te hoeven breken over slechte communicatie.

De Avaya Cloud Office van RingCentral UCaaS-oplossing kan de communicatie binnen het hele bedrijf van uw klant fundamenteel verbeteren door de manier waarop zij bellen, chatten, vergaderen en samenwerken via de cloud, te vergemakkelijken.

Mis het niet!

Laat uw bedrijf groeien en genereer oplopende inkomsten door te kiezen voor de UCaaS-kans samen met Avaya en Westcon. Het is gemakkelijker dan u denkt; u hebt geen enkele ervaring met UC nodig om Avaya Cloud Office te verkopen.

21%

Het wordt voorspeld dat de markt voor UCaaS met 21% zal groeien tegen 2022 (Wainhouse Research)

35 dagen

Gemiddelde UCaaS verkoopcyclus in tegenstelling tot een gemiddelde cyclus van 12 maanden voor een PBX based oplossing aan een grote onderneming.

"Deze getallen zijn gemeten voor de COVID-19-pandemie, die het aantal overstappen naar externe UC alleen maar heeft geboost." "increased remote UC adoption."

19%

Het is voorspeld dat tussen 2017 en 2023 de cloudmarkt van het VK voor bedrijven met 30 tot 500 medewerkers zal groeien met een CAGR van 19%*

5 miljoen

De telecomsector van het VK zal vijf miljoen cloudlicenties toevoegen tussen 2017 en 2023*

35%

Het aandeel van de marketing binnen het VK voor on-premise PBX-platformmarkt zal van 60% in 2017 afnemen tot 35% tegen 2023*

UCaaS brengt communicatie naar de 21ste eeuw



Unified Communications-as-a-Service (UCaaS) biedt telefonie, video- en audioconferencing, real-time messaging en presence. In tegenstelling tot on-prem UC wordt UCaaS gehost door de provider. Hierdoor kunnen betere beschikbaarheid, flexibiliteit, schaalbaarheid en kostenbesparingen geleverd worden. Veel gebruikers investeren om de kosten te vermijden die het zelfstandig opzetten van een UC met zich meebrengt.



Integreer oproepen, chat, online samenwerking, conferencing, contactpunt en standaardintegraties in één makkelijk te gebruiken cloud based platform.



Door van oude PBX-systemen over te stappen, zijn klanten flexibeler en kunnen zij sneller reageren op veranderende behoeftes in de zakenwereld, dankzij feilloze ondersteuning voor externe en mobiele medewerkers.



Biedt toegang tot nieuwe werkgewoontes, zoals de integratie van communicatie met de cloud-based apps met behulp van API's.

Wat levert het u op?

Trainingen om u te helpen verkopen

We trainen uw salesteams om kansen te identificeren en om Avaya Cloud Office van RingCentral bij uw klanten te plaatsen. Uitgebreide technische training of certificaten zijn niet nodig; u kunt direct beginnen.

Proactieve en uitgebreide support

We ondersteunen u vanaf het moment dat u een klant aanspreekt en helpen u gedurende de klantenverkoopcyclus met offertes, demo's en vergaderingen met klanten. Blijf zelf aan het roer staan gedurende de verkoopcyclus of laat ons vertrouwde verkoopproces het werk voor u doen. En het beste van alles? U houdt uw volledige provisie, ongeacht uw betrokkenheid, van offerte tot betaling tot verlenging. En als een klant grote interesse toont, krijgt u steeds van ons ondersteuning.



Verkoop een bewezen oplossing

Avaya is wereldwijd de grootste leverancier van UC, met meer dan 100 miljoen installed base en meer dan 90% Fortune 100-klanten RingCentral is de marktleider in UCaaS, met meer dan twee miljoen gebruikers wereldwijd. En Westcon heeft meer dan 30 jaar ervaring met UC en heeft de afgelopen 10 jaar de prijs gekregen voor 'Avaya's Distributor of the Year' en is daarmee de enige Avaya masteragent die value added services kan aanbieden. Samen hebben we de ervaring en expertise die u nodig heeft om uw UCaaS-bedrijf te bouwen.

Geen investering en een snelle start

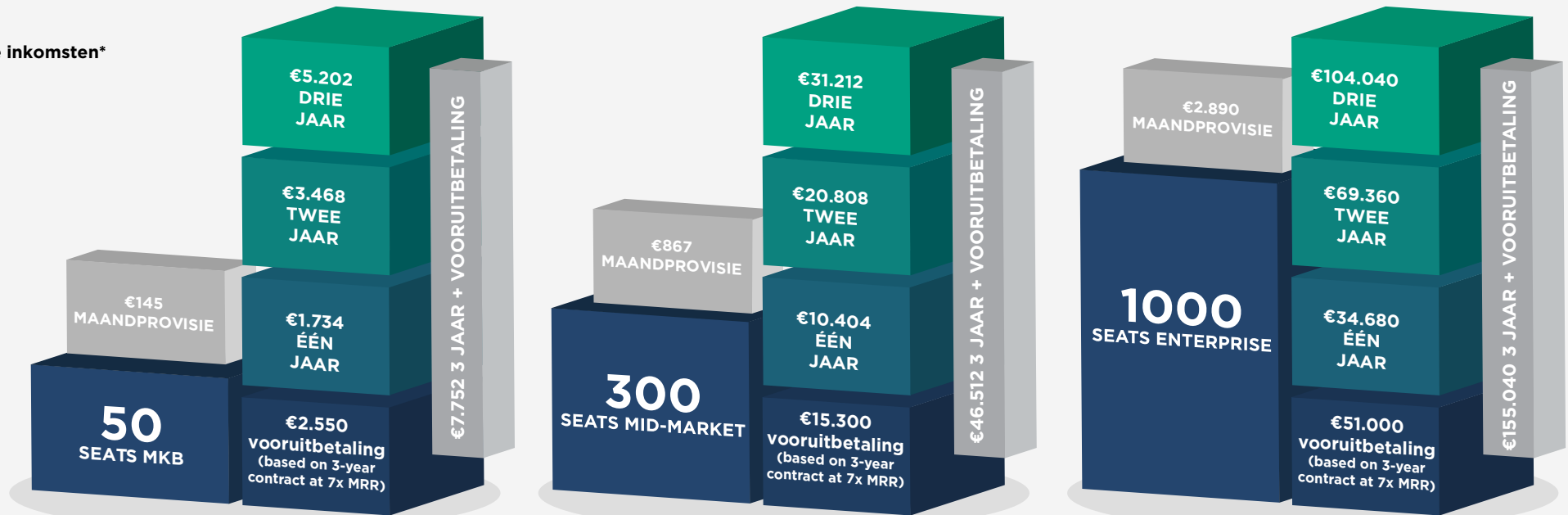
Profiteer van de snelgroeiende UCaaS-kans zonder dat u in uw eigen cloudinfrastructuur, technische middelen, klantenservice of besturingssystemen hoeft te investeren.

Veel kans op veel winst

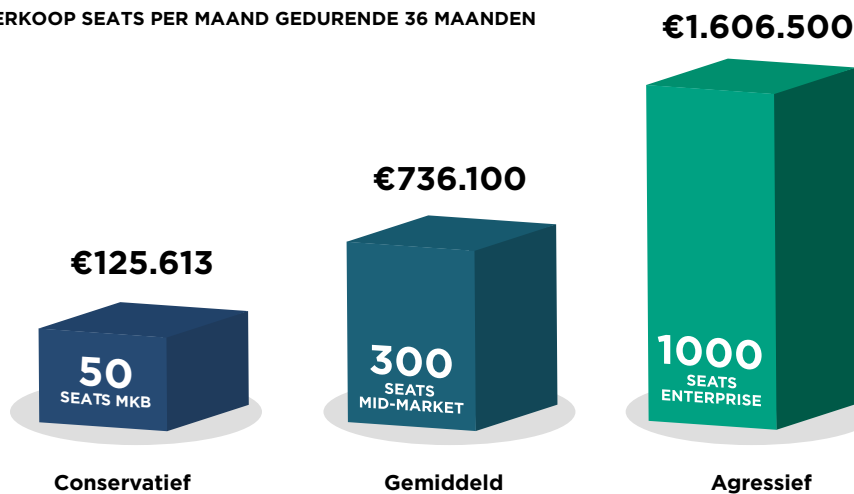
De verkoop van 300 seats per maand aan een middelgroot bedrijf kan bijvoorbeeld een totale provisie opleveren van £ 54.720, gedurende een contract van 36 maanden. Verhoog uw bottom line door meer klanten aan te nemen en wij helpen u om te upsellen zolang de klant een contract heeft. Dat levert niet alleen nu meer winst op, maar ook meer winst in de toekomst door terugkerende inkomsten te creëren.

Winstmogelijkheden als een Avaya Cloud Office-partner

Verwachte inkomsten*



VERKOOP SEATS PER MAAND GEDURENDE 36 MAANDEN



*commerciële voorbeelden zijn gebaseerd op de volgende criteria:
 £ 20 per gebruiker per maand
 x3 vooruitbetaald

Verkoop nog sneller met onze ondersteuning

We bieden u de onderstaande hulp bij sales en marketing, zodat u zoveel pipeline en oplopende inkomsten als mogelijk kunt genereren met uw nieuwe en bestaande klanten.

Sales support



Avaya Cloud Office sales enablement training



Floor days om uitgaande oproepen te ondersteunen



Ondersteuning om eindgebruikers aan te trekken; demo's, vergaderingen



Ondersteunende technologie om oplopende marges te stimuleren

Marketing support



Website, collateral en go-to-market



Campagnes opzetten en leads binnenhalen



Evenementen en pr



Marketing als een service

Snel een succesverhaal: in zes gemakkelijke stappen



6

5

4

3

2

1

[Meld u hier aan bij Westcon](#)
uw Avaya Cloud Office-masteragent

Dien een verzoek in tot Cloud Agent bij het Avaya Concierge team en selecteer Westcon als uw masteragent

Ontvang uw unieke Avaya Cloud Partner-ID en krijg toegang tot het ACO partnerportaal

Organiseer een speciale sales readiness-sessie met ons team van experts, die u begeleiden bij de verkooptools en optionele trainingstraining available to new partners

Boek een marketing support workshop om effectief uw bestaande klanten te bereiken, en om nieuwe prospects te vinden

Begin te verkopen

[Klik hier om contact met ons op te nemen](#)

[Klik hier voor meer informatie](#)

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral

Westcon

Avaya Cloud Office

Krachtige UC-as-a-Service oplossing voor uw klanten

Kortom: ACO combineert de voordelen van een moderne cloud-dienst met de geavanceerde kenmerken van een modern UCC-platform.

Avaya Cloud Office (ACO) is een innovatieve, cloud-gebaseerde UC-as-a-Service oplossing die de voordelen van een modern UCC-platform combineert met intuïtieve mobiele of desktop clients. De gebruiksvriendelijke multi-tenant oplossing opent de deur naar cloud business en helpt u om uw UCC business uit te breiden en te verbeteren.

Wat is Avaya Cloud Office?

ACO is een volledig cloud-gebaseerde communicatieoplossing voor zakelijke klanten, met krachtige spraak-, video-, messaging-, vergader-, conferencing- en samenwerkingsfuncties op bedrijfsniveau.

Het biedt alle werknemers van uw klanten een flexibele en innovatieve communicatieomgeving - op kantoor, thuis of onderweg.

Het wordt gehost, geïmplementeerd en beheerd in de cloud en gefactureerd tegen vaste maandelijkse tarieven. Noch u, noch uw klanten hoeven te investeren in speciale hardware (met uitzondering van devices), of in-house expertise te onderhouden. En u profiteert altijd van een up-to-date, betrouwbare en veilige oplossing met automatische upgrades en functionaliteit.



Alles-in-één-oplossing:
naadloze integratie van messaging, video en telefoon, zonder speciale apparatuur op locatie



Aanpasbare setup:
eenvoudige integratie van interne, externe en mobiele gebruikers en locaties met een flexibele webgebaseerde console voor de configuratie van toevoegingen en wijzigingen



Geavanceerde samenwerking en presence management:
flexibele audio- en videoconferencing en handige sharing tools op elk device



Economisch en toekomstbestendig:
aantrekkelijk pay-as-you-need model met maandelijkse tarieven transformeert CAPEX in OPEX en garandeert flexibiliteit en schaalbaarheid

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral

Westcon 

Avaya Cloud Office

Krachtige UC-as-a-Service oplossing voor uw klanten

Wat levert dit u en uw klanten op?

Als agent weet u dat de toekomst de cloud is. Klanten aarzelen steeds meer om te investeren in speciale on-premise apparatuur of om medewerkers te trainen in nieuwe, complexe technologieën.

ACO vertaalt de toonaangevende UCC-technologie van Avaya in een hedendaags cloudplatform dat een brede functieset, uitstekende servicekwaliteit en gebruiksgemak biedt.

Het wordt geleverd via een master agent-model, zodat u zich geen zorgen hoeft te maken over de werking, het onderhoud of de beveiliging van het platform. U kunt er zeker van zijn dat uw klanten communiceren via een up to date, veilige en compliant oplossing.

Gebruiksvriendelijkheid gaat niet ten koste van transparantie: ACO biedt een brede set van krachtige analyse- en monitoringtools die het eenvoudig maken om KPI's in de gaten te houden en aan te passen waar nodig.

U genereert voorspelbare terugkerende inkomsten, bouwt langetermijnrelaties op met uw klanten en breidt uw bedrijf uit zonder interne expertise te moeten opbouwen.

Start vandaag nog met ACO

1. Registreer via onze ACO landing page
2. Verkrijg twee gratis licenties als onderdeel van ons demo programma
3. Neem contact op met onze sales experts om uitzonderlijke projecten te bespreken

Hoe Westcon u als Master Agent ondersteunt



Westcon neemt de rol van master agent op zich. Wij beheren de werking en de implementatie van uw oplossing en passen het platform aan uw behoeften aan



Wij zijn een van 's werelds toonaangevende distributeurs voor UCC, Cybersecurity en networking, en onderhouden ons eigen cloudplatform, dat is geoptimaliseerd om te voldoen aan de eisen van channelpartners. Hierdoor bevinden we ons in een uitstekende positie om alle fasen van uw ACO-projecten te ondersteunen.



Westcon is wereldwijd sterk vertegenwoordigd en staat klaar om u te helpen internationale projecten te beheren - van de uitrol van uw oplossing tot geconsolideerde facturering wereldwijd.



We werken al vele jaren samen met Avaya en kennen hun portfolio en partnerlandschap door en door. Wij helpen u uw business te ontwikkelen en weten waar u moet zoeken naar mogelijkheden voor cross-selling en upselling



Onze professionele dienstverlening biedt een breed portfolio aan implementatie- en configuratieservices voor ACO-apparatuur en wij leveren vooraf geconfigureerde plug-and-play-apparatuur aan uw klanten.

Contactinformatie



030-2489455

avayacloud.nl@westcon.com

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral

Westcon