

Comece a utilizar

Um guia de introdução do Avaya Cloud Office para novos parceiros

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

Westcon  Comstor

Mude hoje para a solução UCaaS.

Os seus clientes estão muito ocupados com a necessidade de aumentar receitas, agradar os clientes e garantir a produtividade dos colaboradores. Equilibrar toda esta gestão já é difícil o suficiente sem as dores de cabeça relacionadas com as dificuldades de comunicação.

A solução UCaaS do Avaya Cloud Office da RingCentral pode melhorar substancialmente o modo como os seus clientes comunicam em todas as partes do respetivo negócio, ao simplificar a forma como realizam chamadas, conversam pelo chat, se reúnem e colaboram na nuvem.

Não perca a oportunidade

Expanda o seu negócio e crie receitas incrementais e oportunidades UCaaS com a Avaya e a Westcon. É extremamente fácil e não necessita de experiência em CU para vender o Avaya Cloud Office.

21%

Prevê-se que o mercado de UCaaS cresça 21% até 2022 (Pesquisa da Wainhouse)

35 dias

Média do ciclo de vendas de UCaaS em comparação com uma média de 12 meses para uma solução baseada em PBX para uma grande empresa.

"Estes números foram registados antes da pandemia de COVID-19, a qual aumentou a adoção de CU remotas".

19%

Entre 2017 e 2023, prevê-se que o mercado de nuvens no Reino Unido para empresas com 30 a 500 colaboradores aumente a uma taxa de crescimento anual composta de 19%*

5 milhões

O mercado de telecomunicações do Reino Unido irá adicionar 5 milhões de licenças de nuvens entre 2017 e 2023*

35%

A quota de marketing no Reino Unido para o mercado de plataformas PBX locais irá sofrer uma redução de 60%, em 2017, para 35% até 2023*

A solução UCaaS traz as comunicações para o século XXI



O modelo de comunicações unificadas como serviço (UCaaS) oferece serviços de voz e telefonia, videoconferências e conferências de áudio, mensagens e presença em tempo real. Ao contrário das soluções de CU locais, o UCaaS é hospedado pelo fornecedor. Isto pode significar uma disponibilidade, flexibilidade, dimensionamento e poupança de custos superiores. Vários utilizadores investem para evitar os custos antecipados da implementação de CU por conta própria.



Integre chamadas, chats, colaborações, conferências, centros de contacto e integrações nativas numa única plataforma intuitiva e baseada em nuvem.



A migração de antigos sistemas PBX significa que os clientes podem responder de forma ágil às necessidades empresariais, oferecendo inclusivamente um suporte simplificado para trabalhadores remotos e móveis.



Permite novas práticas de trabalho, como a integração de comunicações com aplicações baseadas em nuvem através de API.

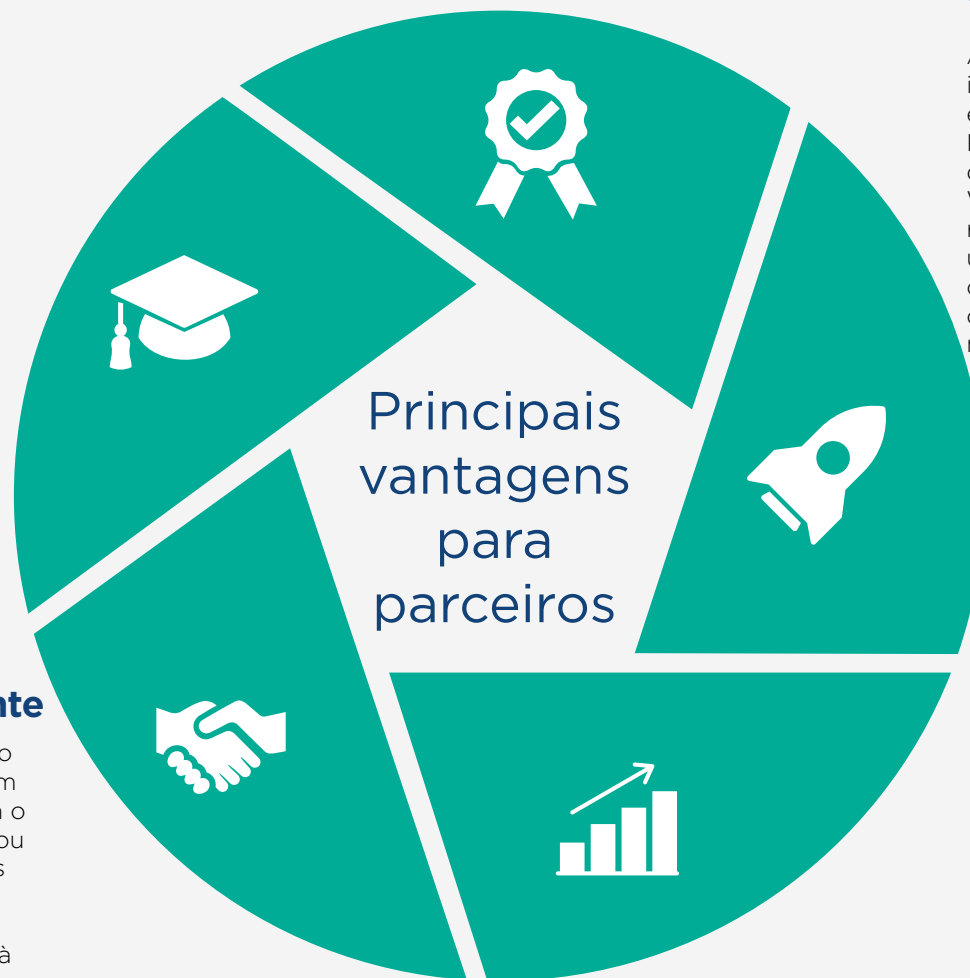
Quais as vantagens?

Formação para ajudar a vender

Vamos dar formação às suas equipas de vendas para que possam identificar oportunidades e posicionar o Avaya Cloud Office da RingCentral junto dos seus clientes. Pode começar desde já, sem precisar de uma formação técnica extensa nem certificações.

Suporte proativo e abrangente

Iremos apoiá-lo desde a interação inicial e ao longo do período de vigência do cliente, com orçamentos, demonstrações e reuniões com o cliente. Participe durante o ciclo de vendas ou deixe que o nosso fiável processo de vendas trabalhe por si. E a melhor parte? Mantém a comissão completa, independentemente do nível de envolvimento, desde os honorários à renovação. Será sempre fornecido apoio para oportunidades qualificadas.



Venda uma solução comprovada

A Avaya é o líder mundial de CU com uma base instalada com mais de 100 milhões de utilizadores e mais de 90% de clientes da Fortune 100. A RingCentral é o líder de mercado de UCaaS com mais de 2 milhões de utilizadores em todo o mundo. A Westcon tem mais de 30 anos de experiência em CU, recebeu o prémio Distribuidor do Ano da Avaya nos últimos 10 anos e é o único agente principal da Avaya capaz de prestar serviços que acrescentam valor. Em conjunto, temos a experiência e os conhecimentos necessários para criar o seu negócio de UCaaS.

Sem investimentos e com um início rápido

Aproveite a oportunidade de UCaaS de rápido crescimento sem ter de investir na sua própria infraestrutura de nuvem, em recursos técnicos, serviços de apoio ou sistemas operativos.

Potencial de lucro significativo

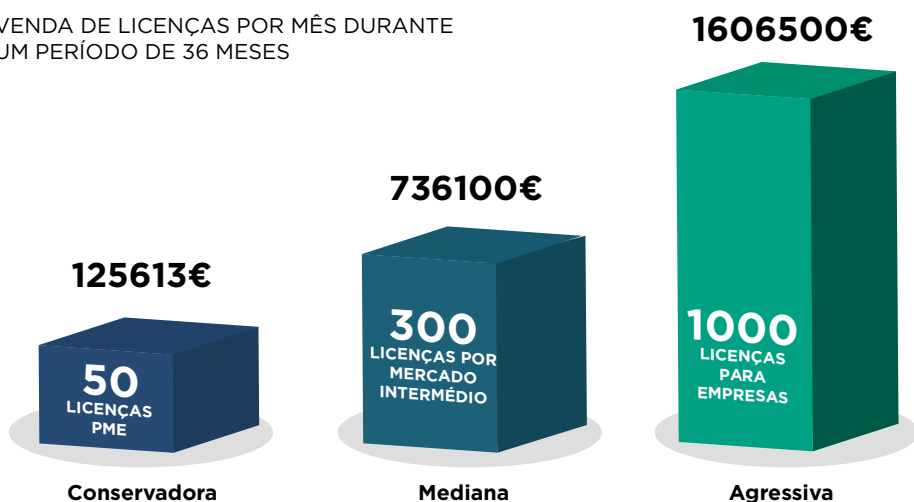
A título de exemplo, no mercado intermédio, a venda de 300 licenças por mês pode gerar um total de 54 720 € de comissão ao longo de um contrato de 36 meses. Comece por aumentar o número de clientes e iremos ajudá-lo a aumentar as vendas ao longo do período de vigência de um cliente. O que significa um maior lucro atual e no futuro, através da criação de receitas recorrentes.

Oportunidade de lucro com um parceiro do Avaya Cloud Office

Lucros previstos*



VENDA DE LICENÇAS POR MÊS DURANTE UM PERÍODO DE 36 MESES



*os exemplos de anúncios têm como base os seguintes critérios:
20 £ por utilizador por mês
Pagamento antecipado x3

Acelere as suas vendas com o nosso apoio

Fornecemos a assistência de vendas e marketing abaixo para que possa criar o máximo de canais e receitas incrementais com os seus clientes novos e existentes.

Suporte de vendas



Formação de capacitação de vendas do Avaya Cloud Office



Floor days (dias promocionais) para apoiar a atividade de chamadas realizadas



Suporte de interação com o utilizador final, demonstrações, reuniões



Suporte tecnológico complementar para aumentar as margens incrementais

Suporte de marketing



Website, ativos de garantia e entrada no mercado



Criação de campanhas e leads



Eventos e RP



Marketing como um serviço

A via rápida para o sucesso: seis passos fáceis



[Contacte-nos aqui](#)

[Saiba mais aqui](#)

AVAYA CLOUD OFFICE™
by **RingCentral**

Westcon 

Avaya Cloud Office

Soluções poderosas UC-as-a-Service para os seus clientes

Em suma: O ACO combina as vantagens de um serviço de cloud moderno com as características avançadas de uma plataforma moderna da UCC.

O Avaya Cloud Office (ACO) é uma solução inovadora e baseada na cloud, UC-as-a-Service que combina as vantagens de uma plataforma moderna de UCC com clientes móveis e desktop intuitivo. Esta solução user-friendly multi-tenant abre a porta ao negócio da cloud, ajudando-o a expandir e melhorar o seu negócio UCC.

O que é o Avaya Cloud Office?

A ACO é uma solução de comunicações totalmente baseada na cloud para clientes empresariais, fornecendo poderosas funcionalidades de voz de nível empresarial, vídeo, mensagens, reuniões, conferência e funcionalidades de colaboração.

Proporciona a todos os colaboradores dos seus clientes um ambiente de comunicação flexível e inovador – no escritório, em casa ou na estrada.

Hospedado, implementado e gerido na cloud, é faturado em tarifas mensais fixas. Nem a sua empresa, nem os seus clientes têm de investir em hardware dedicado (que não os dispositivos) ou ter expertise. Irá sempre beneficiar de uma solução atualizada, fiável e segura com atualizações e funcionalidades automatizadas.



Solução tudo-em-um:
integração de mensagens e telemóveis, vídeo e telefone, sem equipamento dedicado on-prem



Configuração customizada:
integração fácil de utilizadores internos, externos, móveis e locais com uma consola flexível baseada na web para a configuração de movimentos, adds e alterações



Gestão avançada de colaboração e presença: conferência de áudio e vídeo flexível e ferramentas de partilha convenientes em qualquer dispositivo



Económico e “à prova de futuro”: um modelo atractivo pay-as-you-need com taxas mensais que transforma o CAPEX em OPEX e garante flexibilidade e escalabilidade

AVAYA CLOUD OFFICE™
by **RingCentral**

Westcon 

Avaya Cloud Office

Soluções poderosas UC-as-a-Service para os seus clientes

Quais as vantagens para si e os seus clientes?

Como agente, sabe que o futuro do canal é a cloud. Os clientes estão cada vez mais relutantes em investir em equipamentos dedicados on-premises ou formar funcionários em novas tecnologias complexas.

O ACO apresenta a tecnologia UCC líder de mercado da Avaya numa plataforma de cloud contemporânea que oferece um amplo set de funcionalidades, excelente qualidade de serviço e facilidade de utilização.

É fornecido através de um modelo de agente principal, por isso não tem de se preocupar em operar, fazer manutenção ou proteger a plataforma. Certifique-se de que os seus clientes estão a comunicar através de uma solução atualizada, segura e compliant.

O ACO fornece um vasto conjunto de ferramentas poderosas de análise e monitorização que facilitam a manutenção de KPI's e personalizam-nos conforme necessário.

Irá gerar receitas recorrentes previsíveis, estabelecer ligações de longo prazo com os seus clientes e expandir o seu negócio sem ter de desenvolver conhecimentos internos.

Get started with ACO today

1. Registe-se na nossa página ACO
2. Obtenha duas licenças gratuitas no nosso programa de demonstração
3. Contacte os nossos especialistas em vendas para discutir os seus projetos específicos

Como a Westcon o apoia como Master Agent



A Westcon assume o papel de agente principal. Gerimos a instalação e operação da sua solução e costumamos a plataforma de acordo com as suas necessidades.



A Westcon tem uma forte presença global e está disponível para o ajudar a gerir projetos internacionais – desde o lançamento da sua solução até à faturação consolidada em todo o mundo.



Somos um dos principais distribuidores mundiais de UCC, segurança e networking e mantemos a nossa própria plataforma em cloud, otimizada para satisfazer as exigências do canal. Isto coloca-nos numa excelente posição para apoiar todas as fases dos seus projetos ACO.



Há muitos anos que a Westcon trabalha com a Avaya e conhece o seu portfólio e o perfil dos seus parceiros. Vamos ajudá-lo a desenvolver o seu negócio, e saber onde procurar oportunidades de cross-selling e upselling.



Os nossos serviços profissionais oferecem um vasto portfólio de serviços de comissionamento e configuração para dispositivos ACO e entregam dispositivos plug-and-play pré-configurados aos seus clientes.

Fale connosco
agora através do



012345-67890

avaya.de@westcon.com

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral

Westcon 