

Simplify EA

Lleva las ventas de Cisco al próximo nivel



Dale la bienvenida a más negocios de Cisco, despidete de la complejidad. Los Enterprise Agreements (EA) facilitan a tus clientes la compra, el consumo, la consolidación y la gestión de todas sus suscripciones, software y licencias de Cisco. Ofrecen la mejor relación calidad-precio y previsibilidad financiera, a la vez que mantienen la resistencia y la seguridad de la red.

EA 3.0 permite combinar todo el portfolio de Cisco en un acuerdo de licencia que ofrece mayor flexibilidad en cuanto a ventas cruzadas, predictibilidad financiera y operaciones comerciales. Este nuevo acuerdo ofrece al cliente final una experiencia de licencia simplificada y una mayor flexibilidad para escalar sus inversiones de Cisco a medida que sus necesidades comerciales cambian.

Simplicidad integrada

Con Simplify EA, Comstor te proporciona las certificaciones para varias arquitecturas. Por lo tanto, con un acuerdo para todo el portfolio, tú y tus clientes pueden adquirir soluciones de todas las arquitecturas de Cisco, incluso si no tienes certificación para vender todas.

También facilitamos su "consumo", sin facturación retroactiva, para que tú y tus clientes puedan acceder a soluciones nuevas, escalarlas con facilidad e implementarlas según sea necesario.

Y facilitamos la "gestión", de modo tal que tus clientes sepan en qué situación se encuentran, con cada contrato consolidado en uno solo y la cancelación conjunta de software y servicios.

Un modelo o marco comercial para comprar software y suscripciones



Los EA son comunes en la industria del software



Diseñado para facilitar y simplificar la gestión y solicitud de software



Permite que los clientes aumenten sus licencias en función de la demanda para afrontar los distintos requisitos a medida que la red evoluciona



Diseñado para ofrecer la mejor relación calidad-precio



¿Cuál es tu ganancia?



Mejores acuerdos

Los ingresos del software Cisco EA son dos o tres veces mayores por cliente que los acuerdos transaccionales.



True Forward anual

Cuando los contratos se actualizan para dar cuenta del crecimiento de los clientes, aumenta el valor del acuerdo.



Plataforma única para ventas cruzadas

Los clientes pueden añadir a sus contratos los paquetes de software adicionales que necesiten, lo que se traduce en mayores acuerdos para ti.



Bloqueo de la competencia

La cobertura de toda la empresa deja fuera a los competidores hiperespecializados.



Servicios de gestión del ciclo de vida del software

Puedes aprovechar la bonificación por activación VIP, lo que supone un mejor TCO para los clientes, una renovación fácil y mejores oportunidades de venta para ti.

True Forward: mejor relación calidad-precio

- Capacidad de escalar sin cargos punitivos.
- Flexibilidad para añadir usuarios si los requisitos de red cambian a mitad de contrato.



Después de la expiración del EA

Se tomará en cuenta la nueva cuenta de usuario para el precio de renovación

Escenario anterior

El cliente ha comprado 2000 licencias de usuario con un Cisco EA de acceso inalámbrico por 3 años.

¿No estás certificado? ¡No es problema!

Las certificaciones cuestan tiempo, dinero y recursos. Con el programa Simplify EA, estamos acreditados para ofrecer Cisco EA a todos nuestros partners en EMEA. Esto significa que ya no es necesario completar las certificaciones de EA cuando se vende un EA a través de Comstor. Puedes utilizar nuestras certificaciones para vender EA para cada solución de Cisco y no perder ninguna oportunidad.

Enterprise Agreement 3.0

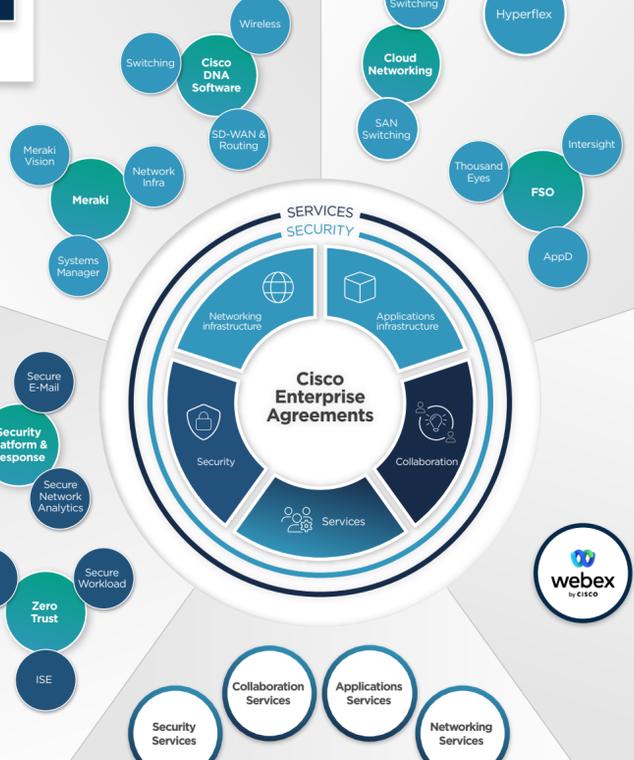
1 EA 3.0 includes '5 portfolios'



2 Portfolios are made up of 'Suites'



3 A collection of 'Suites' is a 'Solution'



Simplify EA de Comstor en cuatro pasos sencillos

¿Cuáles son los requisitos mínimos?

- El criterio de entrada para los Cisco EA es un valor de contrato mínimo de 100 000 dólares.
- El criterio de entrada para los productos de Colaboración requiere un mínimo de 250 trabajadores del conocimiento.
- Los EA de Cisco están disponible durante tres o cinco años para Cisco DNA, Data Center, Collaboration y Security.



Por qué añadir Cisco Capital a tus EA

Cisco Capital ofrece opciones de pago flexible para ayudarte a cerrar acuerdos más grandes.



Para hacer crecer tu empresa con Simplify EA, contacta con tu gerente de cuenta de Comstor hoy mismo.

