

Simplify EA

Uw Cisco-sales naar een hoger niveau



Verwelkom meer Cisco-omzet en neem afscheid van complexiteit. Met bedrijfsovereenkomsten (EA's) kunnen uw zakelijke klanten makkelijker hun softwareabonnementen en -licenties van Cisco kopen, gebruiken, samenbrengen en beheren. EA's bieden de beste waarde voor uw geld en financiële voorspelbaarheid terwijl ze de weerbaarheid en veiligheid van uw netwerk waarborgen.

In EA 3.0 wordt het volledige portfolio van Cisco samengevoegd in één licentieovereenkomst die zorgt voor meer flexibiliteit op het gebied van cross-selling, financiële voorspelbaarheid en bedrijfsvoering. Deze nieuwe overeenkomst biedt eindklanten een vereenvoudigde licentie-ervaring en meer flexibiliteit om hun Cisco-investeringen te schalen op basis van hun veranderende zakelijke wensen.

Eenvoud ingebouwd

Met Simplify EA levert Comstor de architectuuroverschrijdende certificaten voor u. Met een portfolio-overschrijdende overeenkomst kunnen u en uw klanten oplossingen aankopen binnen alle architecturen van Cisco. Zelfs als u niet bevoegd bent om alle producten te verkopen.

Wij zorgen ervoor dat ze eenvoudig te 'consumeren' zijn, zonder kosten achteraf. U en uw klanten krijgen toegang tot nieuwe oplossingen, eenvoudig opschalen en kunnen integreren als en wanneer dit nodig is.

Bovendien maken we ze eenvoudig te 'beheren' zodat uw klanten weten waar ze staan, met alle contracten samengevoegd in één en gezamenlijke einddatum bij software en diensten.

Een commercieel model of raamwerk voor de aankoop van software en abonnementen



EA's komen veel voor in de software-sector



Ontworpen om het beheer en bestellen van software eenvoudiger en soepeler te maken



Hiermee kunnen klanten on-demand hun licenties uitbreiden om zo om te gaan met de wisselende vereisten die een evoluerend netwerk met zich meebrengen



Ontworpen om de beste waarde voor uw geld te leveren



Wat levert het u op?



Betere aanbiedingen

De opbrengst een Cisco EA-software is per klant 2 tot 3 maal groter dan bij transactionele deals



Jaarlijks True Forward

Wanneer contracten worden bijgewerkt in verband met de groei van de klant, is de deal meer waard



Een enkel platform voor cross-selling

Klanten kunnen naar wens aanvullende softwarepakketten aan hun contract toevoegen, wat betekent dat u betere deals krijgt



Wees de concurrent voor

Met de bedrijfsbrede dekking maken concurrenten uit niche-markten geen kans



Lifecycle Management voor software

U kunt gebruik maken van VIP Activation Bonus, wat leidt tot betere TCO voor klanten, eenvoudige verlenging en betere up-sellmogelijkheden voor u

True Forward - Maximale waarde voor uw geld

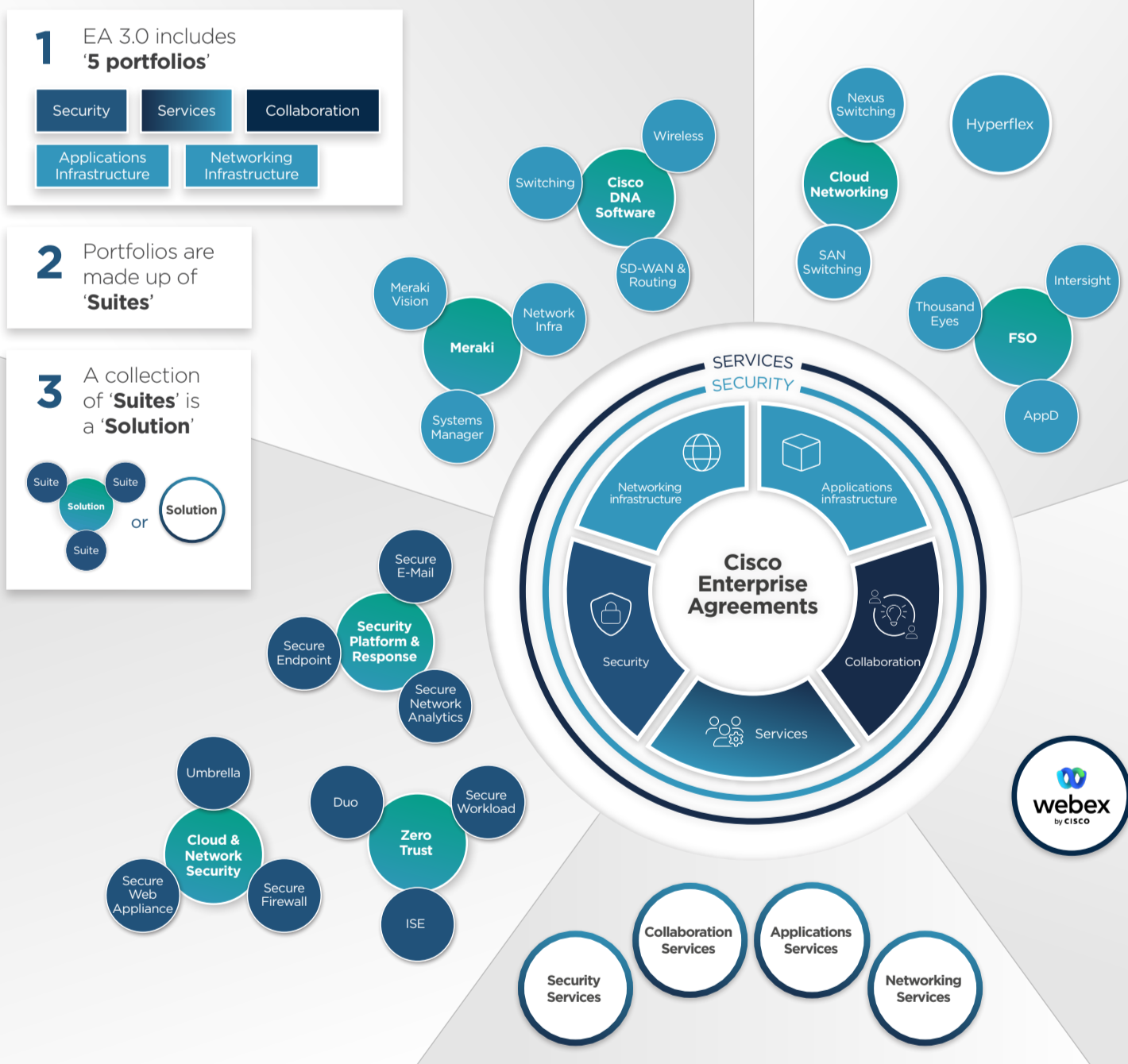
- De mogelijkheid om op te schalen zonder boete.
- De flexibiliteit om eenvoudig gebruikers toe te voegen als netwerkvereisten tijdens de loop veranderen.



Geen certificering? Geen probleem!

Certificeringen kosten tijd, geld en middelen. Met het Simplify EA-programma zijn we bevoegd om Cisco EA's aan te bieden aan al onze partners binnen heel EMEA. Dit betekent dat u niet langer een EA certificeringen hoeft in te vullen wanneer u een EA verkoopt via Comstor. U kunt onze certificeringen gebruiken om EA's te verkopen voor alle Cisco-oplossingen en nooit meer een kans missen.

Enterprise Agreement 3.0



EA's van Comstor vereenvoedigen in 4 eenvoudige stappen

Wat zijn de minimale vereisten?

- Het startpunt voor EA's van Cisco is een minimale contractwaarde van \$ 100.000.
- Het startpunt voor Collaboration vereist een minimaal aantal Knowledge Workers van 250.
- EA's van Cisco zijn beschikbaar voor een periode van drie of vijf jaar voor Cisco DNA, Data Center, Collaboration en Security.



Waarom zou u Cisco Capital aan uw EA's toevoegen?

Cisco Capital biedt flexibele betalingsopties om u te helpen betere deals te sluiten.



Om uw omzet te laten groeien met Simplify EA, neemt u vandaag nog contact op met uw Comstor Account Manager.

