

# Cisco Partner Experience Platform (PXP)



## Die Vorteile der Partner Experience Platform (PXP) von Cisco mit Comstor

Vollständige Transparenz während der gesamten Nutzungsdauer Ihrer Cisco-Produkte



### Was ist PXP?

PXP ist ein Tool, das über eine umfassende Funktionsanzeige aller Verkaufsbewegungen verfügt: Service-Attach und -Verlängerung, Software- und Vertragsverlängerungen, neue Hardware und Transparenz bei Support-Ende.



### Wie sieht der Beginn unserer Zusammenarbeit aus?

Der erste Schritt besteht darin, eine „Distributor Partner View“-Vereinbarung zwischen uns abzuschließen. Dabei handelt es sich um einen einfachen digitalen, automatisierten Prozess mit einer Annahme von 12 Monaten.



### Welche Vorteile von PXP gibt es noch?

PXP hilft Ihnen bei der Identifizierung von möglichen Kosteneinsparungen, indem Sie einen umfassenden Überblick über nicht abgedeckte Geräte und Migrationsmöglichkeiten für Produkte erhalten, um sich so einfacher mit Ihren Leistungen von Ihren Mitbewerbern abzuheben.

## Dabei können wir Sie unterstützen



Einstellung und Schulungen



Neue Chancen im Bereich Software und Services zu identifizieren



Erhöhung Ihres Cisco-Umsatzes



Status Ihrer CSPP-Performance



Reduzierung Ihrer Adminkosten



Verwaltung Ihrer installierten Basis



Verständnis Ihrer Umsatzmetriken



Hervorragende Praxis für wiederkehrende Angebote



## Legen Sie los mit 5 einfachen Schritten



Erhalten Sie von Ihrem Unternehmen Zugriff auf PXP.



Senden Sie uns Ihre CCO-Benutzer-ID, damit Comstor einen DPV-Zugriff einrichten kann.



Cisco sendet Ihnen eine Bestätigungse-Mail.



Geben Sie Ihre Online-Einwilligung an Cisco zurück.



Erhalten Sie kostenlose Fachberatung von Comstor zu Ihren Möglichkeiten für 1 Jahr.

