

Cisco Partner Experience Platform (PXP)



Pourquoi choisir « Partner Experience Platform » (PXP) avec Comstor

Visibilité totale tout au long du cycle de vie de l'ensemble de vos activités Cisco



Qu'est-ce que PXP ?

PXP est un outil qui vous offre une vue complète de vos opportunités pour tous les mouvements de vente : vente avec contrat et renouvellement de service, renouvellement des logiciels, pénétration des accords d'entreprise, mise à niveau logicielle et visibilité du Last-day-of-support.



Comment pouvons-nous vous aider ?

La première étape consiste à établir une relation « Cisco Click to View » entre nous. Il s'agit d'un processus numérique automatisé avec autorisation pour une période de 12 mois.



Quels sont les autres avantages de PXP ?

PXP vous permet d'identifier la façon de maximiser vos remises en vous offrant une visibilité totale sur les équipements non couverts et les opportunités de migration des produits et un aperçu de votre performance par rapport à celle de vos pairs.

Comment Comstor peut vous aider



Intégration et formation



Nouvelles opportunités pour les logiciels et services



Augmentation de vos revenus Cisco



Statut de votre performance CSPP



Réduction de vos coûts administratifs



Gestion de votre base installée



Compréhension de vos indicateurs de remises



Offres récurrentes exceptionnelles



Pour commencer, suivez ces 5 étapes simples



Obtenez un accès à l'outil PXP pour votre entreprise.



Envoyez-nous votre ID utilisateur CCO pour que Comstor puisse déclencher un accès C2V.



Cisco vous enverra un e-mail d'approbation.



Donnez votre consentement en ligne à Cisco.



Bénéficiez gratuitement et pendant 1 an de l'expertise de Comstor pour vos opportunités.

