

Cisco Easy Pay



Porque é que o Cisco Easy Pay é vantajoso para si enquanto Parceiro.

Ultrapasse quaisquer desafios orçamentais com as soluções de pagamento flexíveis.

Cisco Easy Pay permite-lhe fornecer aos seus clientes uma solução de pagamento competitiva para todas as suas necessidades de tecnologia Cisco,

para que possa:

- Expandir facilmente com uma oferta simples e fácil de gerir
- Simplificar o movimento de venda
- Ultrapassar a falta de capital ou as restrições orçamentais
- Assegurar que os clientes não são prejudicados por limitações financeiras



O que os seus clientes ganham com isso?

Os clientes podem agora aceder ao hardware, software e serviços necessários sem serem prejudicados pela falta de capital. Sem custos iniciais, podem dar prioridade a outras necessidades comerciais, inovar mais rapidamente e acelerar os seus projetos de TI. Cisco Easy Pay permite aos clientes:

- Repartir os pagamentos ao longo de 3 a 5 anos
- Melhorar o fluxo de caixa e poupar capital para outras prioridades
- Acesso a tarifas inferiores às do mercado
- Proporcionar a propriedade total do equipamento no final do prazo
- Acelerar a adoção de tecnologia, independentemente do seu orçamento, quando a sua empresa precisa dela

Tamanho do negócio

1000\$ - 5000\$

Elegibilidade do produto

Todo o hardware, software e serviços Cisco.

Disponibilidade EMEA

Alemanha	Noruega
Bélgica	Países Baixos
Dinamarca	Polónia
Eslováquia	Portugal
Espanha	Reino Unido
Finlândia	República Checa
França	Roménia
Hungria	Suécia
Irlanda	Suíça
Israel	Turquia
Itália	África do Sul
Luxemburgo	Áustria

Simplifique

Com disponibilidade global e tamanhos mínimos de negócio atualizados, nunca foi tão fácil para si, enquanto Parceiro, e para os seus clientes venderem Cisco.

Contacte o seu gestor de conta Comstor hoje mesmo para saber como pode tirar partido do Cisco Easy Pay para o seu negócio Cisco



ou contacte-nos aqui.

