



Milestones to Success

Das Partnerprogramm für den Aufbau
eines erfolgreichen Networking-Business



Inhalte

- Wer ist Extreme Networks
- Mühelose Netzwerkerfahrungen
- Warum Extreme Networks nicht in Ihrem Portfolio fehlen darf
- Aufbau eines erfolgreichen Networking-Business
- **Milestones to Success Programm**
 - Ihr Weg zum Erfolg startet
 - Das Ziel ist in greifbarer Nähe
- Anmeldung zum Programm
- Ihr Plus bei Westcon
- Weiterbildung zahlt sich aus
- Nützliche Links
- Kontakt



Wer ist Extreme Networks?

Komplexe Netzwerke waren gestern! Extreme Networks bietet Unternehmen und Organisationen auf einfache, intuitive sowie konsistente Weise **hervorragende Netzwerkerfahrungen** und erweitert die Grenzen der Technologie durch den Einsatz von Maschine Learning, KI, Analytik und Automatisierung.

Immer mit den Bedürfnissen von Resellern und deren Endnutzern im Blick, treibt Extreme Networks **moderne Netzwerkinfrastrukturen** seit jeher voran – von der Entwicklung des ersten Gigabit-Ethernet-Switches bis hin zur branchenweit einzigen Cloud-Architektur der vierten Generation.

Und so liefert Extreme Networks heute intelligente, flexible und sichere **Cloud-basierte End-to-End Netzwerklösungen** – skalierbar von KMU bis zu Enterprise:

- Switching-Produkte der neuesten Generation vom Edge bis zum Core
- Wifi 6 Access Points
- Schnelles und hochskalierbares Routing
- Applikationen für Netzwerkmanagement Automatisierung, Analytik & Sicherheit



Mehr als **50.000 Kunden weltweit** vertrauen bereits auf die Cloud-basierten End-to-End Netzwerklösungen sowie die Services und den Support von Extreme Networks, um ihre digitale Transformation zu beschleunigen.



Gegründet
1996 in Silicon
Valley



#2 Cloud-
Managed
Network
Solution



1B\$
Jahres-
umsatz



Über
2.800
Mitarbeiter
weltweit



Mehr als
9.000
Channel-
Partner



Gewinner der
Gartner Peer
Insights
Kundenwahl



In mehr als
80 Ländern
vertreten



100%
Insourced
Service &
Support



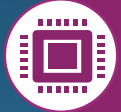
Mehr als
1,000
Patente

Mühelese Netzwerkerfahrungen

Eine Erfahrung, die man nur in Cloud-Geschwindigkeit und als Extreme-Partner liefern kann.



Warum Extreme Networks nicht in Ihrem Portfolio fehlen darf?



Der Reseller Channel ist nicht so gesättigt, wie z. B. bei Cisco oder HP



Kein ausgelagerter Support



100% Weiterempfehlung der Support-Services, im Vergleich zu 74% bei Cisco oder 54% bei HP



Keine verpflichtenden Zertifizierungen



„Born in the Cloud“ Hersteller der 4. Generation

Extreme Networks ist Gartner Leader in der Kategorie Wired and Wireless LAN Access Infrastructure



Networking leicht gemacht

Ob KMU oder Enterprise - das umfassende Portfolio von Extreme Networks bietet für jede Anforderung Ihrer Kunden die passende Netzwerklösung mit einmaligen Mehrwerten.



Einfache und transparente Verwaltung



Wahlfreiheit, einfache und flexible Bereitstellung



Erhöhte Sicherheit in kürzester Zeit realisiert



Cloud-basiert mit KI, ML, Analytik und Automatisierung

Werden Sie ein Extreme Networks Partner

Keine komplexen Anforderungen oder Prozesse - einfach anmelden und loslegen!

- **Einfaches und leistungsstarkes Channel-Programm:** Für Ihren Authorized Status benötigt es nur eine Registrierung
- **Power Pricing:** Zusätzliche Discounts sind schnell beantragt
- **Absicherung Ihrer Projekte:** Möglichkeit der Deal Registrierung für Projektschutz
- **Dojo Lernplattform:** In nur 1 Stunde zur 1. Sales-Zertifizierung
- **Extreme Networks 360 App:** Immer auf dem Laufenden und mit der Extreme Community verbunden

Entdecken Sie Ihre Vorteile in diesen Videos

Warum sich Partner für
Extreme Networks
entscheiden



Wie Partner mit Extreme
Networks mehr Umsatz
machen können



Mehr zur Cloud der 4.
Generation von Extreme
Networks



Sind Sie daran interessiert,
ein erfolgreiches Networking
Business aufzubauen?

**Hier ist Ihr
Weg zum
Erfolg...**



Sie möchten...

- mit Ihrem Networking-Geschäft Berge versetzen und mit Ihrem Unternehmen wachsen?
- auf gesicherten Wegen zu mehr Umsatz gelangen und Ihre Gewinnspanne maximieren?
- neue Kundenpotenziale erklimmen und bisher unerreichte Zielgruppen erreichen?
- Ihre Kunden mit Cloud-basierten End-to-End Netzwerklösungen begeistern?
- einen erfahrenen Partner an Ihrer Seite, der Sie auf Ihrem Weg nach oben unterstützt?



Nehmen Sie an unserem **Milestone to Success Programm** teil und machen Sie sich mit Westcon & Extreme Networks auf zu neuen Geschäftsmöglichkeiten!



Mehr Business

Das Milestones to Success Programm

Das **Milestones to Success Programm** ist ein exklusives Reseller-Programm von Westcon, das Ihrem Unternehmen dabei hilft, sein Netzwerkgeschäft mit Extreme Networks einfach und profitabel auf- und auszubauen.

Auf einem klar definierten Pfad begleiten wir Sie mit umfassenden Informations- und Unterstützungsangeboten. Schritt für Schritt erklimmen Sie wichtige Milestones und werden dabei für Ihren Einsatz und Ihre Fortschritte belohnt.

Für Ihren erfolgreich gemeisterten Aufstieg dürfen Sie sich über einen Zuschuss in Höhe von USD 500,- für ein Team-Event Ihrer Wahl freuen.

Weitere Informationen zu den Teilnahmebedingungen finden Sie auf unserer Website! [\[LINK\]](#)



Wie funktioniert das Milestones to Success Programm?

Unser Programm basiert auf einem einfachen, schrittweisen Pfad.
Die Reihenfolge der einzelnen Schritte ist variabel.

1. Onboarding

Registrierung

Registrieren Sie sich als Partner bei Westcon & Extreme und beantragen Sie Ihren Zugang zu PartnerView, dem 24x7 Self-Service Portal für Westcon Partner.

Meeting

Vereinbaren Sie einen persönlichen Termin oder ein Video-Meeting mit unserem BDM, um Westcon und das Programm kennenzulernen.

Newsletter

Registrieren Sie sich zum Westcon als auch Extreme Newsletter, um die aktuellsten, relevantesten News für Ihr Business direkt in Ihr Postfach zu erhalten.

LinkedIn

Folgen Sie Westcon und Extreme auf LinkedIn, informieren Sie sich über aktuelle Neuigkeiten, Aktionen & Events und teilen Sie Beiträge mit Ihrem Netzwerk.

2.

Testflight

Nehmen Sie an einem interaktiven virtuellen oder physischen Testflight Workshop von Westcon teil, um Erfahrungen mit Extreme Lösungen zu sammeln und zu lernen, wie man sie positioniert und vorführt.

3.

ESS

Besuchen Sie die Extreme Dojo Lernplattform, laden Sie die Extreme Game Center App herunter und absolvieren Sie die ESS Cloud Networking Zertifizierung

Gratulation!
Milestone erreicht

Holen Sie sich Ihren kostenlosen Access Point!



Wie funktioniert das Milestones to Success Programm?

Unser Programm basiert auf einem einfachen, schrittweisen Pfad.
Die Reihenfolge der einzelnen Schritte ist variabel.

4.

CSS

Nehmen Sie an unserem CSS-Webinar im Live-Demo Format teil und lassen Sie sich darin das Channel Self Service Tool von Extreme erläutern.

5.

Marketing

Verwenden Sie eine fertig bereitgestellte „Marketing Campaign in a Box“ von Westcon, um Ihre Kunden zu einem Testflight einzuladen.

6.

Pre-Sales

Vereinbaren Sie individuelle One-to-One Sessions mit dem Westcon PreSales Team zur Funktionsweise des IRIS Tools und weiteren Themen Ihrer Wahl (z. B. zu Extreme CloudIQ).

7.

Business

Reichen Sie eine Deal Registration oder EQQ ein.

8.

Projekt

Schließen Sie ein Projekt mit Westcon und Extreme ab.

Gratulation!

Milestone erreicht

Feiern Sie den Erfolg mit Ihrem Team!



Geschafft!



A person wearing a blue beanie, a red jacket, and a large black backpack is seen from behind, looking out over a vast mountain range under a soft, orange-hued sunset sky. The person is standing on a rocky outcrop. The right side of the image transitions into a dark blue gradient background where the text is located.

Anmeldung zum Programm

- Melden Sie Ihr Interesse an einer Teilnahme am Milestones to Success Programm auf unserer Website an.
- Akzeptieren Sie die Bedingungen und Konditionen.
- Wir prüfen die Voraussetzungen.
- Nach positiver Prüfung können Sie Ihren Weg zum Erfolg starten.
- Stellen Sie Ihr Team auf und folgen Sie unserem definierten Pfad mit Unterstützung von Westcon & Extrem Networks.
- Freuen Sie sich auf umfangreiche Informations- und Supportangebote sowie einen kostenlosen Access Point.
- Für Ihren erfolgreich gemeisterten Aufstieg dürfen Sie sich über einen Zuschuss in Höhe von USD 500,- für ein Team-Event Ihrer Wahl freuen.

Setzen Sie auf eine Partnerschaft mit Experten



20 Jahre Erfahrung:

Keiner kennt die Lösungen, Aktionen & Prozesse von Extreme besser als wir



Globale Expertise:

Lieferkettenfähigkeiten, die für die Einführung & Upgrades großer Netzwerke erforderlich sind



Überlegene Verfügbarkeit:

Ein ausgezeichnetes Lager garantiert schnelle Lieferzeiten von Extreme-Produkten auf der ganzen Welt



Qualifizierte Techniker:

Support bei der Auswahl von Produkten und bei der Konfiguration



Partner Portal:

Angebote, Lieferscheine, Rechnungen & Verfügbarkeiten auf einen Klick rund um die Uhr verfügbar



Marketing-as-a-Service:

Unterstützung bei Marketing-Aktionen, z. B. wenn es um die Gewinnung neuer Kunden geht



Ihr Plus bei Westcon

Services Business Modell

Westcon-Comstor Dienstleistungen

"Partner Success. It's what we do"



Education Services



Support Services



Professional Services



Supply Chain Services



Financial Services



Partner-Netzwerk



Globale Reichweite



Menschen



Flexibilität



Lösungen

Westcon Academy

Network Management

Wireless

Routing & Switching

Data Centre

Cloud Networking



Als **Extreme Networks Authorized Training Partner** bieten wir Ihnen in unserer Westcon Academy zertifizierte und akkreditierte Schulungen für Sie als Partner und auch Ihre Endkunden an.



Entdecken Sie unser Kursprogramm
<https://academy.westconcomstor.com>

Extreme Networks unterteilt seine Zertifizierungsprogramme in drei Kategorien:

Extreme Sales Specialist (ESS)



Diese Zertifizierung vermittelt Vertriebsprofis ein grundlegendes Wissen über Extreme Networks, das Portfolio und die Geschäftsvorteile. Sie hilft den Vertriebsteams der Partner, die Lösungen von Extreme Networks erfolgreich bei den Kunden zu positionieren, und zwar als Teil ihres gesamten Wertversprechens.

Extreme Design Specialist (EDS)



Diese Zertifizierung vermittelt Fachleuten aus dem Bereich Pre-Sales und Solution Architects Kenntnisse über das Portfolio von Extreme Networks sowie über konzeptionelle, intermediäre und detaillierte Designs, die die gewünschten Geschäftsanforderungen über ein intelligentes Netzwerk unter Anwendung solider Lösungsmodelle und empfohlener Designpraktiken unterstützen.

Extreme Certified Specialist (ECS)



Diese Zertifizierung vermittelt Netzwerkexperten Methoden zur korrekten Konfiguration, Bereitstellung, Verwaltung und Fehlerbehebung ihrer Extreme Networks Umgebungen. Dieses Wissen wird durch die Anwendung von soliden Deployment-Modellen und empfohlenen Design-Praktiken verstärkt.

Academy

Maximierung der IT-Leistung durch Weiterbildung

Die Westcon-Comstor Academy ist das weltweit führende autorisierte Schulungszentrum für die größten und besten Technologieanbieter der Welt.

Wir helfen Unternehmen und Einzelpersonen, ihre Kompetenzen zu erweitern, bewährte Verfahren zu erlernen und Zertifizierungen zu erwerben, damit sie die für ihren Erfolg erforderlichen Fähigkeiten erwerben.

- In 40 verschiedenen Ländern und fünf Sprachen mit regelmäßigen öffentlichen Kursen
 - Englisch, Deutsch, Französisch, Spanisch, Italienisch, Arabisch
- Zertifizierte, vom Hersteller zugelassene, praxiserfahrene Ausbilder
- Eigene Labore mit offenem Zugang für jeden Studenten
- Von Ausbildern geleitete Schulungen im Klassenzimmer, Fernunterricht, Vor-Ort-Schulungen und digitales Lernen.

Westcon  Comstor
Academy



Warum Westcon-Comstor Academy?

- Verbesserung der Fähigkeiten der Mitarbeiter und Erfüllung der Anforderungen der Unternehmen
- Wettbewerbsvorteile entwickeln
- Senkung der mit der Personalfuktuation verbundenen Kosten
- Einhaltung der Partnerprogramme der Hersteller
- Spezialisierung mit internem Fachwissen vorantreiben
- Steigern Sie die Akzeptanz mit mehr Features und Funktionen
- Kundenbindung, Wert und Gewinnspanne erhöhen

[Westcon-Comstor Akademie](#)

Westcon Services

Fähigkeiten erweitern, Möglichkeiten ausbauen, Marge erhöhen

Mit ergänzenden Dienstleistungen in jeder Phase des Projektlebenszyklus, in den Bereichen Bildung, Lieferkette, Professionalität und Support, können wir Ihnen helfen, Ihr Unternehmen zu skalieren, die Effizienz zu verbessern, die Kosten zu senken und die Gewinnspanne zu erhöhen.

Nutzen Sie unsere globale Reichweite und unser Expertenteam, um mehr Dienstleistungsmöglichkeiten zu erschließen und bessere Kundenbeziehungen aufzubauen.

- **Support Services**

Unsere umfassenden und flexiblen Support-Services verwalten die IT-Infrastruktur mit virtuellem Support, Fernüberwachung und Technik vor Ort.

- **Professional Services**

Unser professionelles Serviceteam bietet flexible technische und beratende Ressourcen für den Einsatz mehrerer Anbieter und Technologien über den gesamten Projektlebenszyklus hinweg.

- **Supply Chain Services**

Unsere End-to-End-Logistiklösungen helfen Ihnen, den Wert Ihrer Hardware zu maximieren, und sorgen dafür, dass Sie flexibel bleiben und auf Kundenwünsche reagieren können.

Warum Westcon-Dienstleistungen?

- Easy to sell - Standardansatz für unser Dienstleistungsangebot, abgestimmt auf unsere neuen Technologien
- Use as you go - Verwenden Sie die Bausteine, die Sie für Ihr Angebot benötigen
- Approach - Klarer Ansatz auf Produkt/SKU-Ebene und Preisgestaltung



[Weitere Informationen](#)

Support Services

Assist Service / Service Desk

Virtueller Personalbestand verfügbar für:

- Technische Beratung
- Durchführung von Änderungen
- Tägliche IT-Aufgaben
- Kleine Projekte
- Fernberatung
- IT-Infrastruktur "Gesundheitscheck"

Global ETS Maintenance BreakFix

Engineer-To-Site ist unser kosteneffizienter zusätzlicher Support-Service, der folgendes bietet

- Lokale technische Ressourcen für den Austausch von Hardware während einer RMA
- Weltweit in über 150 Ländern erhältlich
- EOL & EOS Hardware-Unterstützung

Partner Success Delivery Manager

Ein einziger Ansprechpartner für Reseller oder Endverbraucher

- Eskalation, wenn Leistung und Probleme entdeckt werden
- Geschäftliche Bewertung der Serviceleistung

Professional Services

Global Rack & Stack

Vor Ort Service

- Technisches Personal vor Ort zur Installation des physischen Geräts
- Weltweit in über 150 Ländern erhältlich

WLAN-Abdeckung

Vor-Ort-Untersuchung einer drahtlosen Infrastruktur zum Verständnis der aktuellen Funkfrequenzen und der Merkmale eines Standorts

- Remote WIFI Erhebung
- Vor Ort WIFI Erhebung

PMO-Unterstützung

Wir bieten Projektmanagement-Dienstleistungen für

- Erfüllung der Projektanforderungen
- Anforderungen zur Konformitätseinhaltung
- Verwaltung von Budget und Risiko

Supply Chain Services

Lagerhaltung

Globaler Ansatz für das Hardware-Management durch unser Netzwerk internationaler Vertriebszentren

- Westcon-Lagerzentrum
- Projektbezogene Bevorratungsoptionen
- Staging & Vorkonfiguration
- Prüfung der Hardware

Vorwärts- und Rückwärtslogistik

Wir erweitern die globale Abdeckung unserer Kunden durch

- Versand von Produkten in 177 Länder
- Vermögenswert-Verwaltung
- Wiederherstellung vor Ort
- Recycling und Wiederverwendung
- Konforme Vernichtung von Vermögenswerten

PMO-Unterstützung

Wir bieten Projektmanagement-Dienstleistungen für

- Erfüllung der Projektanforderungen
- Anforderungen zur Konformitätseinhaltung
- Verwaltung von Budget und Risiko

FLEX

Flexible Finanzierung, damit Sie mehr Technologie verkaufen können

Die Hersteller verlagern sich auf Software. Die Endnutzer erwarten zunehmend, dass sie per Abonnement bezahlen. Bei dieser Umstellung sind jedoch große finanzielle und betriebliche Herausforderungen zu bewältigen.

Finanzierung für ein zukunftsfähiges Unternehmen

Flex verbindet die Abrechnung von Lösungen mit dem herkömmlichen Vertrieb, um die Einführung neuester Technologien zu beschleunigen und die von den Kunden erwarteten Abonnements anzubieten, indem Budgetbeschränkungen aufgehoben werden.

Einfache, problemlose Finanzierung, um die Budgets von Partnern und Endkunden zu erhöhen.

- Finanzierung von Hardware, Software, Dienstleistungen und Renewals
- Unterstützt das gesamte Portfolio von Westcon-Comstor
- Schnelle, einfache Transaktionen, die von Westcon-Comstor in Auftrag gegeben und in Rechnung gestellt werden

Warum Flex?

- Sichern Sie sich jetzt die besten Angebote und verteilen Sie die Kosten auf 1-5 Jahre
- Aktualisierung von Nachlässen und Erweiterung von Geschäften mit zeitlich begrenzter Zahlung
- Bieten Sie die flexiblen Abonnementmodelle an, die Ihre Kunden wünschen
- Schließen Sie Geschäfte in wenigen Tagen ab, und lassen Sie sich von Westcon-Comstor direkt abrechnen



Klicken Sie [hier](#), um mehr über Westcon Flex zu erfahren

Nützliche Links – Extreme Networks

Extreme Networks Website:

<https://de.extremenetworks.com>

Extreme Networks auf LinkedIn:

<https://www.linkedin.com/company/extreme-networks/>
<https://www.linkedin.com/company/extreme-networks-dach/>

Extreme Networks Newsletter Anmeldung:

<https://learn.extremenetworks.com/GDPR-Communications-Consent-Page.html>

Extreme Partner Portal:

<https://extremenetworks.webinfinity.com/>

Extreme Portal:

<https://extremeportal.force.com/>

Become a Partner:

https://extremeportal.force.com/extracountregistration?_ga=2.201334418.2094414657.1630948310-974145917.1630948310

Dojo Trainingsportal:

<https://dojo.extremenetworks.com/>

Extreme Networks 360 im Apple App Store:

<https://apps.apple.com/de/app/extreme-networks-360/id1119623345>

Extreme Networks 360 im Google Play Store:

<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.socialchorus.ebg.android.googleplay>



Nützliche Links – Westcon



Westcon Newsletter Anmeldung:
<https://p.westconcomstor.com/signup>



Westcon Eventkalender:
<https://www.westconcomstor.com/global/en/events.html>



Westcon Europe auf LinkedIn:
<https://www.linkedin.com/company/westconeurope/>



Extreme Networks Herstellerseite:
<https://www.westconcomstor.com/de/de/vendors/extreme-networks.html>

PartnerView:
<https://www.westconcomstor.com/store/DE/de/login>



Extreme Networks Herstellerseite:
<https://www.westconcomstor.com/at/de/vendors/extreme-networks.html>

PartnerView:
<https://www.westconcomstor.com/store/AT/de/login>



Extreme Networks Herstellerseite:
<https://www.westconcomstor.com/ch/de/vendors/extreme-networks.html>

PartnerView:
<https://www.westconcomstor.com/store/CH/de/login>





Kontaktieren Sie uns



Michael Kleene

michael.kleene@westcon.com

+49 170 455 41 45



Stefan Dobrisek

stefan.dobrisek@westcon.com

+43 699 14880082



Oliver Kaltenbrunner

oliver.kaltenbrunner@westcon.com

+41 76 6813760

Über Westcon-Comstor

Westcon-Comstor ist ein weltweit führender Technologiedistributor mit einem Jahresumsatz von über 3 Milliarden US-Dollar. Das Unternehmen, das in über 70 Ländern vertreten ist, bringt führende IT-Hersteller mit einem Netzwerk etablierter Technologiepartner, Systemintegratoren und Service Provider zusammen - und schafft auf diese Weise echten Mehrwert und neue Business-Chancen. Aufsetzend auf tiefe Marktkennntnis, umfassendes technisches Knowhow und mehr als 30 Jahre Erfahrung in der Distribution ist Westcon-Comstor hervorragend positioniert, um die Weichen für das erfolgreiche Wachstum der Hersteller und der Partner zu stellen. Westcon-Comstor ist mit zwei Marken auf dem Markt vertreten: Westcon und Comstor.