

# Versnel je zakelijke groei

met het Cisco Partner Experience Platform (PXP) en de Disti Partner View (DPV).



## Ben je een Cisco-partner die goed de weg wil kennen in de steeds veranderende wereld van Cisco-services, -oplossingen en -producten?

Zoek niet verder! In nauwe samenwerking met Cisco geeft Comstor Cisco-partners alle middelen in handen om geïnformeerde beslissingen te nemen die een versnelde zakelijke groei stimuleren.

Maak kennis met het Cisco Partner Experience Platform (PXP) dat nu is uitgebreid met de optie DPV en specifiek is ontworpen voor Cisco-partners zoals jij.

## Wat is DPV precies en hoe kan het de groei van je Cisco business stimuleren?

Met DPV kan Comstor je ongeëvenaarde zichtbaarheid en richtlijnen bieden door op te treden als jouw strategische partner die je helpt het volledige potentieel van de zakelijke Cisco-capaciteiten te ontsluiten. Door ons toegang te verlenen tot het PXP-platform open je de deuren naar een wereld met sterke betrokkenheid en ondersteuning op maat.

**Met DPV geven we je nog meer zicht op de weergaven en dashboards van je partners en op de gegevens die de basis van je succes zijn.**

Dankzij dit unieke perspectief kunnen we met jou samenwerken aan tal van initiatieven om jouw bedrijf verder te doen groeien.



### Optimalisatie van praktijken

Beoordeel hoe volwassen de praktijken van jouw bedrijf zijn en identificeer gebieden voor verbetering. Verbeter de prestaties van belangrijke zakelijke modellen om duurzame groei te stimuleren.



### Meer winstgevendheid

Maximaliseer de voordelen van CSPP, VIP-incentives en exclusieve kortingen. Optimaliseer de winstgevendheid om algeheel zakelijk succes te waarborgen.



### Gestroomlijnde operationele activiteiten

Benut automatisering en acceptaties met LCA en AutoQuote. Verbeter de zichtbaarheid, stroomlijn processen en verzorg uitzonderlijke klantervaringen. Reken op Comstor voor proactieve ondersteuning om de tevredenheid en loyaliteit van klanten te waarborgen.

## Waarom PXP met Comstor?



### Uitgebreide weergave

Het Partner Experience Platform (PXP) biedt een uitgebreide weergave van je opportuniteiten. Dit is met inbegrip van service attach en renewal, software renewal, penetratie van enterprise agreements, hardwarevernieuwing en zichtbaarheid van de LDS (Last day of Support). PXP geeft je duidelijk inzicht in je zakelijke potentieel.



### Kortingen maximaliseren

PXP helpt je manieren te identificeren om je kortingen te maximaliseren. Het biedt totale zichtbaarheid van niet-gedekte apparatuur en opportuniteiten voor productmigratie. Bovendien kun je jouw prestaties met die van je collega's vergelijken. Met PXP kun je je kortingen optimaliseren en voor meer winstgevendheid zorgen.



### Expertise van Comstor

Werk samen met Comstor en benut de kracht van PXP om waardevolle inzichten te verkrijgen, betere beslissingen te nemen en je zakelijke groei te versnellen. Dankzij Comstors diepgaande kennis van PXP kun je de capaciteiten van het platform volledig gebruiken en het potentieel ervan voor jouw bedrijf benutten.

## Je gaat gemakkelijk aan de slag

**Begin aan een transformatief traject met Cisco PXP en DPV.** Neem vandaag nog contact op met je Comstor accountmanager om het volledige potentieel van DPV en PXP in te zetten.

**Ga samenwerken met Comstor door 'Disti Partner View Relationship Management' te configureren.** Jouw PSS-beheerder (Partner Self-Service) helpt je bij dit proces en verleent je goedkeuring voor een eerste periode van 12 maanden, met optie voor verlenging.

Ga voor meer details over hoe DPV je kan helpen je zakelijke waarde te vergroten naar de **Distributor Partner View (DPV)-gebruikershandleiding voor resellers** (inloggegevens vereist).



Neem vandaag nog contact op met je Comstor accountmanager voor meer informatie over DPV en begin aan een transformatief traject met Cisco PXP en DPV.

