

# Kurbeln Sie Ihr

# Unternehmenswachstum an

Mit der Cisco Partner Experience Platform (PXP) und Disti Partner View (DPV).



## Sie sind Partner von Cisco und wollen den Überblick über die sich ständig verändernde Systemlandschaft von Cisco mit all seinen Services, Lösungen und Produkten behalten?

Dann haben wir genau das Richtige für Sie! Comstor arbeitet eng mit Cisco zusammen und unterstützt Cisco-Partner dabei, fundierte Entscheidungen zu treffen und ihre Unternehmenswachstum voranzutreiben.

In diesem Zusammenhang möchten wir Ihnen die Cisco Partner Experience Platform (PXP) vorstellen, die speziell für Cisco-Partner wie Sie um die Option Disti Partner View (DPV) erweitert wurde.

## Sie fragen sich, was DPV ist und wie die Option Ihrem Cisco-Geschäft neuen Schwung verleihen kann?

Mithilfe von DPV kann Comstor Ihnen eine einzigartige Übersicht und Hilfestellung anbieten und Ihnen als Ihr strategischer Partner dabei helfen, das volle Potenzial Ihrer geschäftlichen Möglichkeiten mit Cisco auszuschöpfen. Indem Sie uns Zugang zur PXP-Plattform gewähren, erschließen Sie sich selbst eine Welt der maßgeschneiderten Begleitung und des individuellen Supports.

Mit DPV bieten wir einen zusätzlichen Einblick in Ihre Partnerprogramme, Dashboards und die Daten, die Ihren Erfolg ausmachen.

Dank dieser einzigartigen Perspektive können wir mit Ihnen bei einer Reihe von Initiativen zusammenarbeiten, die Ihr geschäftliches Wachstum vorantreiben.



### Praxisoptimierung

Beurteilung der Praxisreife Ihres Unternehmens und Ermittlung von Bereichen mit Verbesserungspotenzial. Verbesserung der Performance in den wichtigsten Praxismodellen zur Förderung eines nachhaltigen Wachstums.



### Rentabilitätssteigerung

Optimale Ausschöpfung der Vorteile von CSPP, VIP Incentives und exklusiven Rabatten. Optimierung der Rentabilität, um den gesamten Geschäftserfolg sicherzustellen.



### Verbesserte Abläufe

Setzen Sie auf Automatisierung und bewährte Einführungsstrategien mit LCA und AutoQuote. Erhalten Sie einen besseren Überblick, optimieren Sie Verfahren und erreichen Sie eine herausragende Kundenzufriedenheit. Verlassen Sie sich auf Comstor und erhalten Sie einen proaktiven Support, der die Zufriedenheit und Treue Ihrer Kunden garantiert.

## Gründe für PXP mit Comstor



### Umfassender Überblick

Die Partner Experience Platform (PXP) bietet Ihnen einen umfassenden Überblick über Ihre Geschäftsmöglichkeiten über alle Vertriebswege hinweg. Dazu gehören Abschluss und Verlängerung von Service-Verträgen, Software-Verlängerungen und die Etablierung von Enterprise Agreements, Hardware-Refreshes und ein Überblick über auslaufende Support-Verträge. PXP verschafft Ihnen einen verständlichen Überblick über das Potenzial Ihres Unternehmens.



### Maximierung von Rabatten

PXP hilft Ihnen dabei, mögliche Rabatte voll auszuschöpfen. Die Plattform bietet einen lückenlosen Überblick über nicht abgedeckte Hardware und Möglichkeiten der Produktmigration. Zudem ermöglicht Sie einen Vergleich Ihrer Leistung mit der Ihrer Mitstreiter. Mit PXP können Sie Ihre Rabatte voll ausschöpfen und Ihre Rentabilität optimieren.



### Das Know-how von Comstor

Als Partner von Comstor können Sie die Vorteile von PXP nutzen, um wertvolle Erkenntnisse zu gewinnen, Ihre Entscheidungsfindung zu verbessern und das Wachstum Ihres Unternehmens zu beschleunigen. Das umfassende Wissen von Comstor bietet Ihnen die Möglichkeit, das Potenzial der Plattform voll auszuschöpfen und für Ihr Unternehmen zu erschließen.

## Der Einstieg ist ganz einfach

Begeben Sie sich auf eine Reise, die Ihr Unternehmen verändern wird – mit Cisco PXP und DPV. Wenden Sie sich noch heute an Ihren Comstor Account Manager und nutzen Sie das ganze Potenzial von DPV und PXP.

Mit der Einrichtung eines „Disti Partner View Relationship Management“ können Sie eine zuverlässige und langfristige Partnerschaft mit Comstor aufbauen. Ihr PSS-Administrator (Partner Self-Service) unterstützt Sie bei diesem Prozess und gewährt Ihnen Zugang zu einem anfänglichen Zeitraum von 12 Monaten mit der Option auf Verlängerung.

Weitere Einzelheiten darüber, wie DPV Ihnen bei der geschäftlichen Wertschöpfung helfen kann, finden Sie im **Distributor Partner View (DPV) Benutzerhandbuch für Reseller** (Anmeldedaten erforderlich).



Wenden Sie sich noch heute an Ihren Comstor Account Manager, erfahren Sie mehr über DPV und begeben Sie sich mit Cisco PXP und DPV auf eine Reise, die Ihr Unternehmen verändern wird.

