

Acelera el

crecimiento de tu empresa

Con la plataforma **Partner Experience (PXP)** de Cisco y **Disti Partner View (DPV)**.



¿Eres un partner que busca navegar el siempre cambiante panorama de servicios, soluciones y productos de Cisco?

¡Tu búsqueda ha terminado! Comstor, en estrecha colaboración con Cisco, se dedica a capacitar a los socios de Cisco para tomar decisiones informadas que impulsen un crecimiento empresarial en sus negocios.

Presentamos **Partner Experience Platform (PXP)** de Cisco, ahora mejorado con la opción **DPV** diseñada específicamente para partners de Cisco como tú.

¿Qué es exactamente DPV y cómo puede alimentar el crecimiento de tu negocio de Cisco?

DPV le permite a Comstor proporcionarte una orientación y una visibilidad sin igual actuando como tu partner estratégico para ayudarte a desplegar todo el potencial de tus capacidades empresariales de Cisco. Al concedernos acceso a la plataforma PXP, abres las puertas a un mundo de compromiso de alto nivel y asistencia personalizada.

Con DPV, ofrecemos una óptica adicional a las tuyas, así como de los paneles y los datos que impulsan tu éxito.

Esta perspectiva única nos permite colaborar contigo en toda una serie de iniciativas diseñadas para que tu negocio progrese.



Optimización de las prácticas

Evalúa la madurez de tus prácticas empresariales e identifica áreas de mejora. Mejora el rendimiento en todos los modelos de prácticas clave para impulsar un crecimiento sostenible.



Mejora de la rentabilidad

Maximiza los beneficios de CSPP, incentivos VIP y descuentos exclusivos. Optimiza la rentabilidad para garantizar el éxito global de tu negocio.



Operaciones racionalizadas

Aprovecha las prácticas de automatización y adopción con LCA y AutoQuote. Mejora la visibilidad, racionaliza los procesos y ofrece experiencias de cliente excepcionales. Cuenta con Comstor para una asistencia proactiva que garantice la satisfacción y la fidelidad de los clientes.

¿Por qué PXP con Comstor?



Visión completa

La **Partner Experience Platform (PXP)** te ofrece una visión completa de tus oportunidades en todos los movimientos de ventas. Esto incluye la adhesión y la renovación de servicios, la renovación de software y la penetración de acuerdos de empresa, además de la actualización de hardware y la visibilidad del último día de asistencia. Con PXP tendrás una comprensión clara del potencial de tu negocio.



Maximización de los descuentos

PXP te ayuda a identificar formas de maximizar tus descuentos. Ofrece una visibilidad total de equipos sin cubrir y oportunidades de migración de productos y te permite comparar tu rendimiento con el de tus colegas. Con PXP, puedes optimizar tus descuentos e impulsar una mayor rentabilidad.



La experiencia de Comstor

Asóciate con Comstor y aprovecha la potencia de PXP para adquirir información valiosa, mejorar tu toma de decisiones y acelerar el crecimiento de tu negocio. La comprensión profunda de Comstor sobre PXP te permite utilizar plenamente las capacidades de la plataforma y aprovechar su potencial para tu negocio.

Empezar es muy sencillo

Embárcate en un camino de transformación con PXP de Cisco DPV. Contacta hoy mismo con tu director de Cuentas de Comstor y empieza a aprovechar todo el potencial de DPV y PXP.

Crea una asociación sólida con Comstor estableciendo una «Disti Partner View Relationship Management». Tu administrador de autoservicio de partners (PSS) te ayudará en este proceso concediéndote la aprobación para un período inicial de 12 meses con opción de renovar.

Para obtener más detalles sobre cómo DPV puede ayudarte a ampliar el valor de tus prácticas, accede a la Guía de usuario de **Distributor Partner View (DPV) para distribuidores** (se requieren credenciales de acceso).



Contacta hoy mismo con tu director de Cuentas de Comstor para descubrir más a fondo DPV y embarcarte en un camino de transformación con PXP de Cisco y DPV.

