

Steigern Sie Ihre Umsatzchancen

mit Cisco Enterprise Agreement 3.0 und Comstor



Die digitale Transformation schreitet voran und IT-Fachkräfte suchen nach besseren Möglichkeiten, Software über den gesamten Lebenszyklus hinweg einfach zu verwalten.

Cisco Enterprise Agreement (EA) 3.0 bündelt die Leistung der Cisco-Plattform-Suite in einem einzigen Vertrag, wodurch Kauf, Nutzung und Verwaltung von Software vereinfacht werden.

Wie Cisco EA Ihr Geschäftswachstum vorantreiben kann



Unternehmenskunden steigern ihre Ausgaben

50% der Kunden des gewerblichen Segments nutzen die Vorteile von EAs

EA-Transaktionen sind im Durchschnitt 2x so hoch wie herkömmliche Einkäufe

Geschäftliche Vorteile von Cisco EA 3.0 für Ihre Kunden



Geschäftliche Flexibilität

Cisco EA 3.0 bietet einen einfacheren Zugang zu den Technologien von Cisco. So wird die geschäftliche Flexibilität in einer sich schnell verändernden digitalen Landschaft ermöglicht.



Erstklassige Erfahrung

Mit einer zentralen Ansicht und Verwaltung aller EA-Berechtigungen profitieren die Kunden von einer erstklassigen Erfahrung und einem vereinfachten Software-Management.



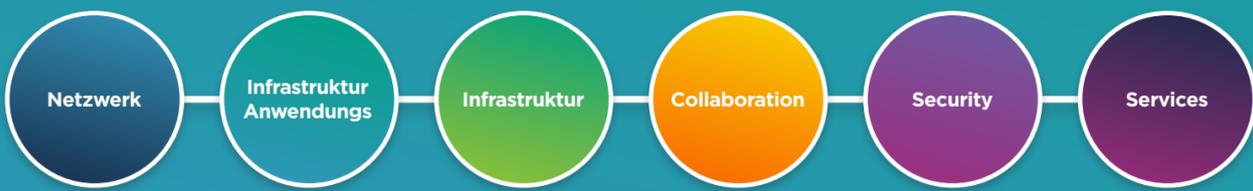
Unübertroffener Wert

Cisco EA 3.0 bietet Vorzugspreise, Cisco True Forward und Investitionssicherheit und somit einen unübertroffenen Wert für Kunden.

Gründe für Cisco EA 3.0

Als einziger Anbieter bietet Cisco einen Vertrag über fünf Portfolios an, die nun auch um Meraki und AppD erweitert wurden.

Diese Portfolios umfassen



Alle Architekturen sind Bestandteil eines einzigen, gemeinsam abgeschlossenen Vertrags mit vereinfachten rechtlichen Rahmenbedingungen. Das macht Cisco EA 3.0 zu einer ebenso umfassenden wie praktischen Lösung für Kunden.

So fördert Comstor die Rentabilität seiner Partner mit Cisco

Als Ihr Cisco-Distributor steht Ihr Erfolg für uns an erster Stelle. Wir bieten alles, was Sie für den Erfolg mit EA 3.0 benötigen

Gründe für Cisco Enterprise Agreement 3.0 mit Comstor



Das Programm „Simplify EA“

Verkaufen Sie die Cisco EAs schneller, indem Sie die Zertifizierungen von Comstor nutzen.



Partnerbefähigung

Umfassende Programme für das Wachstum der Partner.



Dediziertes Team

Kompetente Unterstützung für Lizenzierungs- und Software-Kaufmodelle.



Optimiertes Lifecycle Management

Förderung der Akzeptanz von EA und Verwirklichung von Geschäftsergebnissen.



Steigerung der Rentabilität

Ermittlung von EA-Möglichkeiten ohne zusätzliche Investitionen.



Kompetenz in Sachen EA-Verlängerungen

Verpassen Sie keine Verlängerungsmöglichkeiten.



Kontaktieren Sie noch heute Ihren Comstor Account Manager, um mehr über Cisco Enterprise Agreement 3.0 zu erfahren

