



Flexible Payment Solutions

Flex verbindet die Abrechnung von Lösungen mit dem traditionellen Vertrieb und flexiblen Zahlungsoptionen, um den Erfolg der Partner zu fördern.

Holen Sie sich jetzt die Technologie, die Sie brauchen - und bezahlen Sie später. Bieten Sie die Abonnements an, die Ihre Kunden erwarten, ohne Ihren Cashflow zu belasten. Erhalten Sie als bestehender Westcon-Partner schnell eine Bewilligung.

Vertragsabwicklung und Abrechnung geschieht durch Westcon-Comstor - keine Drittanbieter und eine flexible Finanzierung, auf die Sie sich verlassen können.

Was spricht für Flex?



Jetzt das beste Angebot erhalten, Zahlung im Laufe der Zeit

- Erhöhen Sie das Geschäftsvolumen, um maximale Rabatte zu erhalten.
- Sichern Sie sich Einsparungen bei mehrjährigen Abonnements.
- Verteilen Sie die Kosten über 1-5 Jahre in monatlichen, vierteljährlichen oder jährlichen Rechnungen.



Neue Technologien schnell implementieren

- Portfolios erweitern und Angebote ausdehnen
- Entlastung des Betriebskapitals durch verlängerte Zahlungsfristen.
- Ziehen Sie Geschäfte in dieses Haushaltsjahr vor.



Bieten Sie das Abonnement, das Ihr Kunde möchte

- Umwandlung von einmaligen Zahlungen in eine periodische Rechnungsstellung.
- Abgleich der Auszahlungen mit den Einzahlungen.
- Kommunikation der Abrechnungspläne an Ihren Endkunden.



Enjoy quick, easy transactions

- Schnelle Bewilligung.
- Vertragsabwicklung und Abrechnung durch Westcon-Comstor ohne Drittanbieter
- Dieselben Prozesse, die Sie jetzt schon schätzen

Ganz egal, wie komplex die Angebote oder Technologien sind - wir ermöglichen den Kauf.

Kontaktieren Sie Ihren Account Manager noch heute oder besuchen Sie die Webseite, um mehr zu erfahren.

<https://www.westconcomstor.com/flexiblepayments>

