

JUNIPER

NETWORKS

Was ist die Firewall der
nächsten Generation?

Westcon 

Was ist die Firewall der nächsten Generation?

Die Unterschiede zwischen einer NGFW und der herkömmlichen Firewall

Firewalls gehören in den meisten Unternehmen zur Standard-Sicherheitsausstattung, doch in der sich verändernden Bedrohungslandschaft von heute können nur Firewalls der nächsten Generation einen geeigneten Schutz bieten.

Laut Definition von Gartner ist eine Firewall der nächsten Generation (Next-Generation Firewall, NGFW) eine „eine Deep-Paket-Inspection-Firewall, die über die Protokoll- und Port-Inspection und -Blockierung hinausgeht und Inspection auf Anwendungsebene, Intrusion Prevention sowie Informationen von außerhalb der Firewall einbringt“.





Herkömmliche Firewalls und Firewalls der nächsten Generation im Vergleich

Wie die Bezeichnung vermuten lässt, stellen Firewalls der nächsten Generation eine Weiterentwicklung der herkömmlichen Firewall dar und bieten die gleichen Vorteile. Ebenso wie herkömmliche Firewalls stellen NGFWs mithilfe statischer und dynamischer Paketfilterung und VPN-Unterstützung sicher, dass alle Verbindungen zwischen Netzwerk, Internet und Firewall gültig und sicher sind. Beide Arten von Firewalls können in der Regel auch Netzwerk- und Port-Adressen übersetzen, um IPs abzubilden.

Aber es gibt auch grundlegende Unterschiede zwischen einer herkömmlichen Firewall und Firewalls der nächsten Generation. Der auffälligste Unterschied besteht darin, dass NGFWs Pakete anwendungsbezogen filtern können.

Diese Firewalls zeichnen sich durch eine weitreichende Kontrolle und Sichtbarkeit von Anwendungen aus, die sie anhand von Analysen und Signaturabgleichen bestimmen können. Sie können Whitelists oder ein signaturbasiertes IPS einsetzen, um zwischen sicheren und unerwünschten Anwendungen zu unterscheiden, die daraufhin per SSL-Entschlüsselung identifiziert werden. Anders als die meisten herkömmlichen Firewalls enthalten NGFWs auch einen Pfad, über den zukünftige Updates eingehen.

Vorteile von Firewalls der nächsten Generation

Durch die Unterscheidungsmerkmale von Firewalls der nächsten Generation ergeben sich einzigartige Vorteile für Unternehmen. So können NGFWs beispielsweise Malware vor dem Eindringen in ein Netzwerk blockieren. Dies wäre mit herkömmlichen Firewalls niemals möglich gewesen. Zudem schützen NGFWs besser vor Advanced Persistent Threats (APTs). Für Unternehmen, die ihre Sicherheitsinfrastruktur verbessern möchten, sind NGFWs möglicherweise eine kostengünstige Option, da sie die Aufgaben von Antivirenprogrammen, Firewalls und sonstigen Sicherheitsanwendungen in einer einzigen Lösung vereinen können. Anwendungsbewusstsein, Inspection Services sowie ein Schutzsystem und ein Awareness-Tool gehören zu den Merkmalen, die das Gesamtpaket in jedem Fall bereichern.

Warum Next Generation Firewalls so wichtig sind

Kein Unternehmen kann es sich leisten, auf eine Firewall zu verzichten. Und angesichts der heutigen Anforderungen sind Unternehmen gut beraten, eine Firewall der nächsten Generation zu installieren. Persönliche Geräte und größere Netzwerke sind täglich veränderten Bedrohungen ausgesetzt. Dank ihrer Flexibilität schützen NGFWs Geräte und Unternehmen vor einer wesentlich breiteren Spektrum von Angriffen durch Eindringlinge. Auch wenn NGFWs vielleicht nicht für jedes Unternehmen die ideale Lösung sind, sollten sich Sicherheitsexperten gründlich mit den großen Vorzügen dieser Firewalls befassen.



Vorteile der NGFW



Schützen Sie sich vor anwendungsspezifischen Sicherheitsbedrohungen und verwalten Sie die Bandbreitennutzung, indem Sie sich mit AppSecure mehr Kontrolle über Anwendungen sichern.



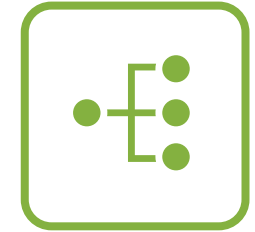
Sparen Sie Zeit und verringern Sie die Komplexität der Richtlinienverwaltung. Legen Sie dazu Sicherheitsrichtlinien anhand von benutzer- und rollenbasierten Informationen fest, einschließlich der Integration zwischen Ihrer Firewall der SRX-Serie und Ihrem Netzwerkverzeichnis.



Nutzen Sie ein Intrusion Prevention System (IPS) mit benutzerspezifischen Signaturen, um Ihre Organisationen vor netzwerkbasierten Exploit-Angriffen auf Schwachstellen in Ihren Anwendungen zu schützen.



Schützen Sie Ihr Unternehmen vor Malware, Viren, Phishing-Angriffen, Eindringlingen, Spam und anderen Bedrohungen - dank Unified Threat Management (UTM) mit Viren- und Spamschutz sowie Web- und Inhaltsfilterung.



Optimieren Sie Ihre Betriebsabläufe, indem Sie alle Ihre Firewalls der nächsten Generation zentral über den hochgradig skalierbaren Junos Space Security Director verwalten.

Gründe für Juniper

Juniper Networks hat sich das Ziel gesetzt, die weltweit größten Probleme im Zusammenhang mit Netzwerktechnologie zu lösen. Das Unternehmen sorgt für eine einfache Vernetzung mithilfe von Produkten, Lösungen und Dienstleistungen, die alle Teile der Welt miteinander verbinden. Sein Portfolio umfasst Router, Switches, Software zur Netzwerkverwaltung, Produkte für Netzwerksicherheit sowie softwaredefinierte Netzwerktechnologie.

Gründe für Westcon

Wir bei Westcon gestalten eine Zukunft auf Grundlage erfolgreicher Partnerschaften. Da Unternehmen ihre digitale Transformation planen, ergeben sich neue Möglichkeiten.

Wir sind auf Rechenzentren, Infrastrukturen, Zusammenarbeit und Sicherheit spezialisiert und unterstützen unsere Partner unter anderem dabei, Innovationen in den Bereichen Analytik, KI, Cloud, Cybersicherheit, IoT, SD-WAN zu ihrem Vorteil zu nutzen.

Wenn Sie sich für eine Partnerschaft auf dem höchsten Wertschöpfungs- und Serviceniveau des Channels entscheiden, sind Sie bereit, die Chance zu nutzen.

Unsere Partnerschaft in der Praxis

Unsere Partnerschaft in der Praxis

Wir halten Sie mit maßgeschneiderten Schulungen, Vertriebsunterstützung und One-to-One-Bootcamps auf dem neuesten Stand.

Leadgenerierung:

Engagierte Business Development Manager unterstützen Sie beim Wachstum und bei der Entwicklung einer Juniper-Pipeline.

Machbarkeitsnachweis:

Bieten Sie Ihren Kunden ein „Try-before-you-buy“-Programm mit erstklassigen Demogeräten und -komponenten.

Siegerteam:

Juniper hat uns zum Distributor Partner of the Year gekürt, weil wir für die Kunden des Unternehmens die bestmöglichen Ergebnisse erzielen.

Upselling, Cross-Selling oder Erschließung neuer Chancen – erweitern Sie Ihr Juniper-Geschäft mit Westcon

Kontaktieren Sie uns

Stefan Bontenackels
Business Development Manager

juniper.de@westcon.com
www.westconcomstor.com



JUNIPER
NETWORKS