



ICEBREAKER - der Kompass für Ihre Nokia Onboarding-Reise



NOKIA

Inhalt

- [Wer ist NOKIA?](#)
- [Mühelose Netzwerk-Erfahrungen](#)
- [Warum sollte NOKIA in Ihrem Portfolio nicht fehlen?](#)
- [Sind Sie bereit für mehr Business?](#)
- **[Die Meilensteine zum Erfolg](#)**
- [Ihr Weg zum Erfolg beginnt hier](#)
- [Das Ziel ist zum Greifen nah](#)
- [Anmeldung zum Programm](#)
- [Ihr Westcon Mehrwert](#)
- [Wie funktioniert das Programm](#)
- [Nützliche Links](#)
- [Über Westcon-Comstor](#)

Für jede Kundenpriorität gibt es eine Nokia Lösung

Marktführend mit der besten Technologie der Welt.

Gemeinsam mit unseren Partnern schafft Nokia die entscheidenden Netze, die Menschen, Maschinen und Geräte auf der ganzen Welt zusammenbringen, die in Echtzeit und in großem Maßstab wahrnehmen und handeln.

Mobile Netzwerke

5G, O-RAN und vRAN Führerschaft

Netzinfrastuktur

Systemleistung und Automatisierungslösungen

Cloud und Netzwerkdienste

Cloud-native Software und As-a-Service-Bereitstellung

Innovation und Monetarisierung

Kontinuierliche Forschung und Entwicklung bei Nokia, weltweit führendes geistiges Eigentum und Entwicklung neuer Lösungen

9 Nobelpreise

4 Turing-Preise

3 Emmys

2 Grammys

1 Oscar

Holen Sie sich den Innovationsführer auf Ihre Seite

Nokia, ein bewährter Marktführer im Bereich der digitalen Transformation, baut seit Jahrzehnten einige der weltweit umfangreichsten und modernsten unternehmenskritischen IP-, optischen und drahtlosen Netzwerke auf.

Weltweit führend #1 in privaten drahtlosen Technologie-Lösungen

Weltrekord für 5G-Geschwindigkeit und Marktführer bei 5G wesentliche Patente

Das schnellste Glasfasernetz der Welt arbeitet mit NOKIA 25GPON-Lösung

Weltweit führender #1 Anbieter von Telekommunikationssoftware, -dienstleistungen und -infrastruktur

Marktführer #1 im Bereich Routing für Dienstanbieter und #2 im Bereich optischer Transport in Europa und dem Nahen Osten

Entwickler der weltweit ersten automatisierten 4G/5G-Netz-Slicing-Lösung

Marktführer #2 bei globalen Glasfaserzugang

129 Mrd. €+ investiert in modernste F&E

5-malige Aufnahme in die Ethisphere-Liste der "Ethischste Unternehmen der Welt"

Gemeinsam mit unseren Kunden schafft NOKIA die Netze der Welt



Kommunikations-Dienstleister

Industrie und öffentlicher Sektor

Lizenzierungs-Möglichkeiten



7 Mrd+

Von NOKIA Mobilfunknetzen unterstützte Subskriptionen



2,200+

Geschäftskritische Kunden



20,000+

Patentfamilien



0,5 Mio+

Festnetz-Breitbandleitungen und Ports ausgeliefert



485+

Private Mobilfunkkunden



4000+

Patentfamilien als wesentlich für 5G erklärt

Sind Sie bereit, von einem unerschlossenen Markt im Wert von 64 Mrd. Dollar zu profitieren?

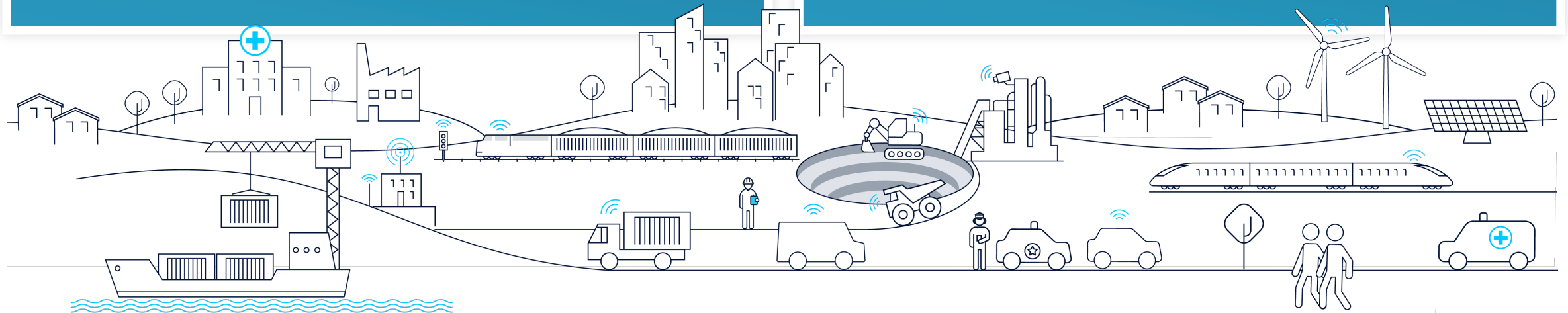
Der private Mobilfunkmarkt wird in den nächsten 10 Jahren explodieren und Nokia sucht nach spezialisierten Resellern wie Ihnen, um seine bewährte Technologie an Unternehmenskunden zu verkaufen.

Eine Partnerschaft mit Nokia verschafft Ihnen einen Vorsprung vor der Konkurrenz und positioniert Sie als zuverlässigen Experten zusammen mit Nokia, das seit über 10 Jahren in diesem Bereich tätig ist.

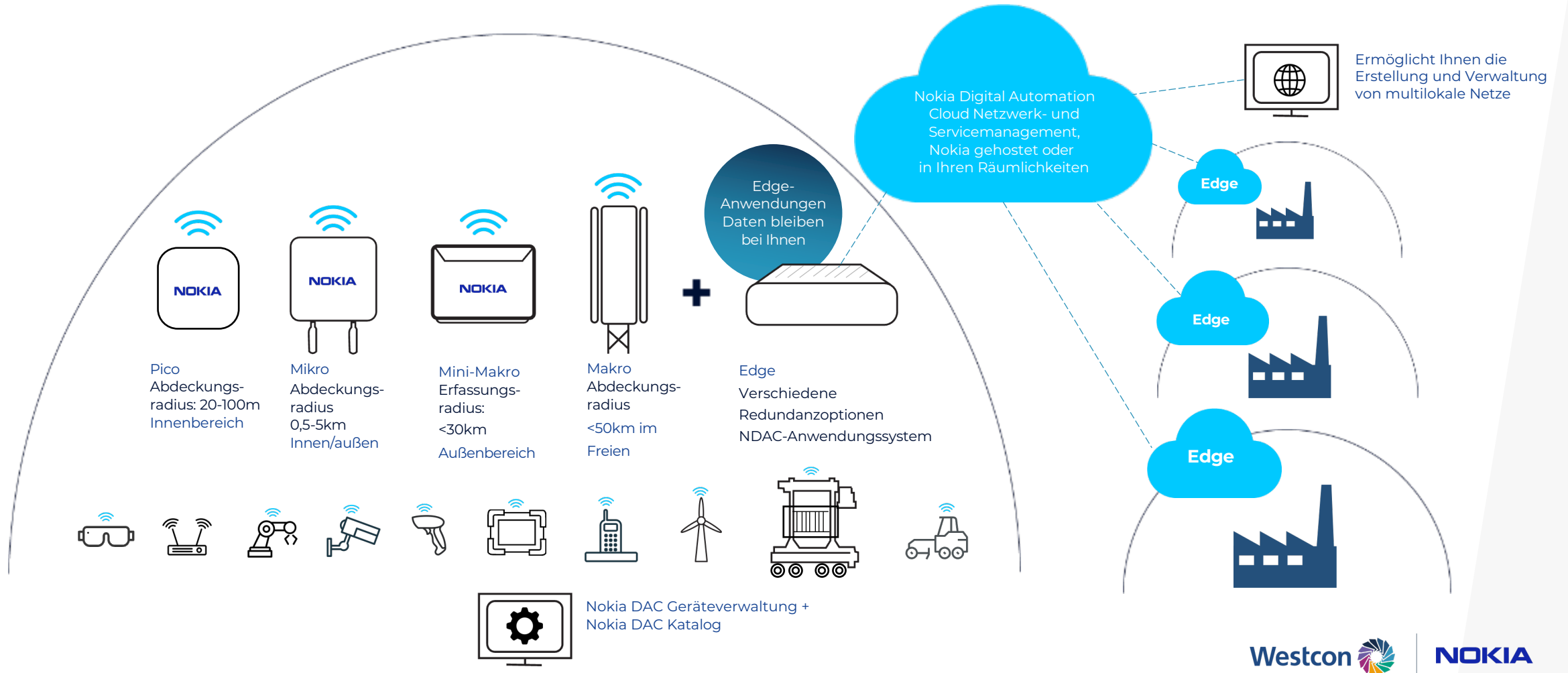
Darüber hinaus glauben wir, dass der private Mobilfunk profitable Geschäftsmöglichkeiten für Ihr Unternehmen bietet, und zwar durch die Möglichkeit, den Kundenstamm zu erweitern, Abommeneinnahmen zu erzielen und Ihre Dienste zu verkaufen.

Was ist ein privates drahtloses Netzwerk?

Ein privates drahtloses Netzwerk ist ein eigenständiges Netzwerk, das auf Mobilfunktechnologie wie 4.9G/LTE und 5G basiert und auf betriebliche Anlagen und Nutzer ausgerichtet ist. Ein privates drahtloses Netzwerk bietet Breitbandkonnektivität wie ein öffentliches drahtloses Netzwerk, befindet sich jedoch im Besitz und unter der Kontrolle der Organisation, die es aufgebaut oder gekauft hat. Durch die Platzierung von Mikrotürmen, kleinen Zellen, Edge-Routern und anderer Infrastruktur vor Ort können Unternehmen ein standardmäßiges öffentliches Mobilfunknetz nachahmen, jedoch mit weniger Überlastung, mehr Kosteneffizienz und zusätzlicher Sicherheit.



Nokia Digital Automation Cloud (DAC) ist eine leistungsstarke End-to-End-Plattform für private drahtlose Netzwerke und Edge-Computing, die speziell für die geschäftskritischen Anforderungen von anlagenintensiven Industrien, Behörden, Städten und Internetunternehmen entwickelt wurde. Nokia DAC wird als Service angeboten und bietet verschiedene Konnektivitätsoptionen mit lokalen Edge-Computing-Funktionen und einen Katalog von Click & Deploy-Anwendungen zur Unterstützung von OT-Anwendungsfällen.



Unsere Partnerschaft mit Nokia

Mit der Beschleunigung des digitalen Wandels wächst der Bedarf an Konnektivität. Von Smartphones bis hin zu intelligenten Fabriken bietet 5G das Potenzial und die Leistung für ressourcenintensive Big-Data- und IoT-Anwendungen.

Um Ihnen die Vorteile, insbesondere des 5G-Netzes, zu erschließen, sind wir als Westcon eine Partnerschaft mit Nokia eingegangen. Gemeinsam stellen wir und Nokia die grundlegenden Bausteine bereit, die erforderlich sind, um das volle Potenzial hochleistungsfähiger, privater drahtloser End-to-End-Netzwerke auszuschöpfen und die Herausforderungen der lokalen Konnektivität und Wi-Fi zu überwinden.

Warum Nokia?

- Erfinder der weltweit ersten automatisierten 4G/5G Netzwerk-Slicing-Lösung
- Weltrekordhalter für 5G-Geschwindigkeit
- Führend bei wichtigen 5G-Patenten
- Betreuung von über 2200 Kunden und über 485 privaten drahtlosen Netzen im Industriesektor



Wir helfen Ihnen, erfolgreich zu sein

▪ **Projektentwicklung**

- Spezialisiertes Team von Vertriebs- und Pre-Sales-Experten für Aufbau, Schulung und Enablement-Unterstützung
- Eingehende Kenntnisse des Nokia Partnerprogramms, einschließlich Preisgestaltung, Schulung und Zertifizierung
- Gründliche Kenntnisse der Netzplanung und -gestaltung

▪ **Unterstützungsdienste**

- Hardware-Installation und Level 1 / Level 2 Support
- Ingenieur vor Ort

▪ **Vertrieb mit Mehrwert**

- Flex-Finanzdienstleistung
- Lieferung und Verwaltung von Vorführgeräten oder Konzeptnachweisen

▪ **Geschäftsentwicklung**

- Gemeinsames Opportunity Mapping und datengesteuerte Vertriebs- und Marketingkampagnen
- iD Big Data-Analysen für Endkunden (Protect Expand Transform)

▪ **Schulung und Befähigung**

- Unterstützung bei der Registrierung von Geschäften, Stücklisten und Angeboten
- Schulungen, Demo



Sind Sie daran interessiert, ein erfolgreicher NOKIA-Partner zu werden?



**Hier ist Ihr Weg zum Erfolg
in Ihrem Unternehmen ...**

das Eis brechen und das Wachstum beschleunigen, gemeinsam. Eine starke Verbindung.

Würden Sie gerne ...

- Die Chancen für Ihr Unternehmen entdecken durch die Ausweitung der Vertriebschancen, durch Abonnementeinnahmen und den Verkauf Ihrer Dienstleistungen?
- Den Zugang zu Brancheninhalten und -nachrichten nutzen, um Kundengespräche zu fördern?
- Eine bewährte Technologie von Nokia verkaufen, die seit fast einem Jahrzehnt in Mobilfunk- und Infrastruktur-Netzen eingesetzt wird und nun auch für private Netze verfügbar und erschwinglich ist?
- Bei der Bereitstellung bahnbrechender LTE- und 5G-Lösungen an vorderster Front stehen?

Nokia's Private Wireless ist eine Ergänzung zu Ihrem bestehenden Wi-Fi & Wireless Networking Geschäft

Nokia und Westcon unterstützen Sie aktiv bei der Kundenbindung durch gemeinsames Marketing, Pre-Sales-Support und Co-Selling.



Nehmen Sie an unserem ICEBREAKER-Programm teil - brechen Sie das Eis und beschleunigen Sie Ihr Wachstum, machen Sie sich auf den Weg zu neuen Geschäftsmöglichkeiten mit Westcon & Nokia!



ICEBREAKER - der Kompass für Ihre Nokia Onboarding-Reise

Das **ICEBREAKER-Programm** ist ein exklusives Reseller-Programm von Westcon, das Ihrem Unternehmen hilft, sein Geschäft mit NOKIA einfach und profitabel aufzubauen und zu erweitern.

Auf einem klar definierten Weg, begleitet von umfassenden Informations- und Unterstützungsleistungen, führen wir Sie zu neuen unternehmerischen Höhen. Schritt für Schritt brechen Sie das Eis auf dem Weg, um wichtige Stufen zu erklimmen und für Ihr Engagement und Ihre Fortschritte belohnt zu werden.

Wenn Sie die Ziele erreicht haben, belohnt Westcon Ihr Unternehmen mit 500 Dollar für ein Teamevent Ihrer Wahl, damit Sie den Erfolg feiern können.

Weitere Informationen zu den Teilnahmebedingungen finden Sie auf unserer Webseite:
<https://www.westconcomstor.com/de/de/vendors/nokia.html>

Wie funktioniert das ICEBREAKER-Programm?

Unser Programm basiert auf einem einfachen, schrittweisen Weg. Die Reihenfolge der einzelnen Schritte ist variabel.

1. Onboarding

Anmeldung

Registrieren Sie sich als Westcon Partner und beantragen Sie Ihren Zugang zu PartnerCentral, dem 24x7 Self-Service Portal für Westcon Partner.

Meeting

Vereinbaren Sie einen persönlichen Termin oder ein Videomeeting mit unserem BDM, um Westcon kennen zu lernen und Ihre Fragen zu stellen.

Newsletter

Melden Sie sich für den Westcon- und den Nokia-Newsletter an, um die neuesten und wichtigsten Nachrichten für Ihr Unternehmen direkt in Ihren Posteingang zu erhalten.

LinkedIn

Folgen Sie Westcon und Nokia auf LinkedIn, erfahren Sie die neuesten Nachrichten, Promotionen und Veranstaltungen und teilen Sie interessante Beiträge mit Ihrem Netzwerk.

Registrierung

Registrieren Sie sich als Partner auf dem Nokia Partnerportal

Zertifizierung

Besuchen Sie die Nokia Lernplattform, absolvieren Sie die Basisschulungen, erfahren Sie mehr darüber, wie Sie Angebote registrieren können und nehmen Sie an der DAC-Schulung teil.

Herzlichen Glückwunsch!

Sie erhalten ein

Willkommensgeschenk

Start

Weiter

Wie funktioniert das ICEBREAKER-Programm?

Unser Programm basiert auf einem einfachen, schrittweisen Weg. Die Reihenfolge der einzelnen Schritte ist variabel.

4.

Marketing

Nutzen Sie eine gebrauchsfertige "Marketing Campaign in a Box" von Westcon, um Ihre Kunden zu einer Live-Demo / Hybrid-Veranstaltung einzuladen.

5.

PreSales

Vereinbaren Sie individuelle Einzelgespräche mit dem Westcon PreSales-Team über die Lösungen von Nokia und deren Einsatzmöglichkeiten

6.

Business

Reichen Sie eine Deal-Anmeldung im Nokia Partner Portal ein. Nutzen Sie Ihre Chancen für neue Geschäfte.

7.

Abschluss

Schließen Sie ein Projekt mit Westcon und Nokia ab.



Herzlichen Glückwunsch!

Feiern Sie den Erfolg mit Ihrem Team!

GUTSCHEIN



WELCOME
ON BOARD



Wachsen Sie mit dem ICEBREAKER-Programm und setzen Sie Ihren Kompass auf Erfolg!

Beginnen Sie Ihre Reise ... ist nur ein paar Schritte entfernt:

- Registrieren Sie Ihr Interesse an der Teilnahme am ICEBREAKER to Success Programm auf unserer Website:
<https://www.westconcomstor.com/de/de/vendors/nokia.html>
- Wir werden die Anforderungen prüfen.
- Nach einer positiven Bewertung erhalten Sie das "Go" für Ihren Aufstieg an die Spitze.
- Stellen Sie Ihr Team zusammen und folgen Sie unserem definierten Weg mit Unterstützung von Westcon & Nokia - Der Weg zum Erfolg ist ein gemeinsamer.
- Freuen Sie sich auf umfassende Informations- und Unterstützungsangebote sowie auf Prämien.
- Wenn Sie den Gipfel erklommen haben, erhalten Sie 500 Dollar für ein Teamevent Ihrer Wahl.

**Sind Sie bereit, das
Eis zu brechen?**



Nützliche Links

NOKIA Networks Webseiten

<https://www.nokia.com/networks/>

<https://www.dac.nokia.com/>

NOKIA auf LinkedIn

<https://www.linkedin.com/showcase/nokia-industries/>

NOKIA Partner Portal

<https://www.partners.nokia.com/s/>

NOKIA Partner Portal Registrierung

<https://customer.nokia.com/s/partner-registration>

Nokia Partner Support email

partner.support@nokia.com

Westcon Newsletter Anmeldung

<https://p.westconcomstor.com/signup>

Westcon Event Kalender

<https://www.westconcomstor.com/global/en/events.html>

Westcon-NOKIA-Anbieterseite

<https://www.westconcomstor.com/de/de/vendors/nokia.html>

Westcon Europe auf LinkedIn

<https://www.linkedin.com/company/westconeurope/>

Westcon PartnerCentral

<https://www.westconcomstor.com/store/global/en/login>

Services Business Modell

Westcon-Comstor Dienstleistungen

“Partner Success. It’s what we do”



Education Services



Support Services



Professional Services



Supply Chain Services



Financial Services



Partner-Netzwerk



Globale Reichweite



Menschen



Flexibilität



Lösungen

Academy

Maximierung der IT-Leistung durch Weiterbildung

Die Westcon-Comstor Academy ist das weltweit führende autorisierte Schulungszentrum für die größten und besten Technologieanbieter der Welt.

Wir helfen Unternehmen und Einzelpersonen, ihre Kompetenzen zu erweitern, bewährte Verfahren zu erlernen und Zertifizierungen zu erwerben, damit sie die für ihren Erfolg erforderlichen Fähigkeiten erwerben.

- In 40 verschiedenen Ländern und fünf Sprachen mit regelmäßigen öffentlichen Kursen
 - Englisch, Deutsch, Französisch, Spanisch, Italienisch, Arabisch
- Zertifizierte, vom Hersteller zugelassene, praxiserfahrene Ausbilder
- Eigene Labore mit offenem Zugang für jeden Studenten
- Von Ausbildern geleitete Schulungen im Klassenzimmer, Fernunterricht, Vor-Ort-Schulungen und digitales Lernen.

Westcon  Comstor
Academy



Warum Westcon-Comstor Academy?

- Verbesserung der Fähigkeiten der Mitarbeiter und Erfüllung der Anforderungen der Unternehmen
- Wettbewerbsvorteile entwickeln
- Senkung der mit der Personalfuktuation verbundenen Kosten
- Einhaltung der Partnerprogramme der Hersteller
- Spezialisierung mit internem Fachwissen vorantreiben
- Steigern Sie die Akzeptanz mit mehr Features und Funktionen
- Kundenbindung, Wert und Gewinnspanne erhöhen

[Westcon-Comstor Akademie](#)

Westcon Services

Fähigkeiten erweitern, Möglichkeiten ausbauen, Marge erhöhen

Mit ergänzenden Dienstleistungen in jeder Phase des Projektlebenszyklus, in den Bereichen Bildung, Lieferkette, Professionalität und Support, können wir Ihnen helfen, Ihr Unternehmen zu skalieren, die Effizienz zu verbessern, die Kosten zu senken und die Gewinnspanne zu erhöhen.

Nutzen Sie unsere globale Reichweite und unser Expertenteam, um mehr Dienstleistungsmöglichkeiten zu erschließen und bessere Kundenbeziehungen aufzubauen.

- **Support Services**
Unsere umfassenden und flexiblen Support-Services verwalten die IT-Infrastruktur mit virtuellem Support, Fernüberwachung und Technik vor Ort.
- **Professional Services**
Unser professionelles Serviceteam bietet flexible technische und beratende Ressourcen für den Einsatz mehrerer Anbieter und Technologien über den gesamten Projektlebenszyklus hinweg.
- **Supply Chain Services**
Unsere End-to-End-Logistiklösungen helfen Ihnen, den Wert Ihrer Hardware zu maximieren, und sorgen dafür, dass Sie flexibel bleiben und auf Kundenwünsche reagieren können.

Warum Westcon-Dienstleistungen?

- Easy to sell - Standardansatz für unser Dienstleistungsangebot, abgestimmt auf unsere neuen Technologien
- Use as you go - Verwenden Sie die Bausteine, die Sie für Ihr Angebot benötigen
- Approach - Klarer Ansatz auf Produkt/SKU-Ebene und Preisgestaltung



[Weitere Informationen](#)

Support Services

Assist Service / Service Desk

Virtueller Personalbestand verfügbar für:

- Technische Beratung
- Durchführung von Änderungen
- Tägliche IT-Aufgaben
- Kleine Projekte
- Fernberatung
- IT-Infrastruktur "Gesundheitscheck"

Global ETS Maintenance BreakFix

Engineer-To-Site ist unser kosteneffizienter zusätzlicher Support-Service, der folgendes bietet

- Lokale technische Ressourcen für den Austausch von Hardware während einer RMA
- Weltweit in über 150 Ländern erhältlich
- EOL & EOS Hardware-Unterstützung

Partner Success Delivery Manager

Ein einziger Ansprechpartner für Reseller oder Endverbraucher

- Eskalation, wenn Leistung und Probleme entdeckt werden
- Geschäftliche Bewertung der Serviceleistung

Professional Services

Global Rack & Stack

Vor Ort Service

- Technisches Personal vor Ort zur Installation des physischen Geräts
- Weltweit in über 150 Ländern erhältlich

WLAN-Abdeckung

Vor-Ort-Untersuchung einer drahtlosen Infrastruktur zum Verständnis der aktuellen Funkfrequenzen und der Merkmale eines Standorts

- Remote WIFI Erhebung
- Vor Ort WIFI Erhebung

PMO-Unterstützung

Wir bieten Projektmanagement-Dienstleistungen für

- Erfüllung der Projektanforderungen
- Anforderungen zur Konformitätseinhaltung
- Verwaltung von Budget und Risiko

Supply Chain Services

Lagerhaltung

Globaler Ansatz für das Hardware-Management durch unser Netzwerk internationaler Vertriebszentren

- Westcon-Lagerzentrum
- Projektbezogene Bevorratungsoptionen
- Staging & Vorkonfiguration
- Prüfung der Hardware

Vorwärts- und Rückwärtslogistik

Wir erweitern die globale Abdeckung unserer Kunden durch

- Versand von Produkten in 177 Länder
- Vermögenswert-Verwaltung
- Wiederherstellung vor Ort
- Recycling und Wiederverwendung
- Konforme Vernichtung von Vermögenswerten

PMO-Unterstützung

Wir bieten Projektmanagement-Dienstleistungen für

- Erfüllung der Projektanforderungen
- Anforderungen zur Konformitätseinhaltung
- Verwaltung von Budget und Risiko

FLEX

Flexible Finanzierung, damit Sie mehr Technologie verkaufen können

Die Hersteller verlagern sich auf Software. Die Endnutzer erwarten zunehmend, dass sie per Abonnement bezahlen. Bei dieser Umstellung sind jedoch große finanzielle und betriebliche Herausforderungen zu bewältigen.

Finanzierung für ein zukunftsfähiges Unternehmen

Flex verbindet die Abrechnung von Lösungen mit dem herkömmlichen Vertrieb, um die Einführung neuester Technologien zu beschleunigen und die von den Kunden erwarteten Abonnements anzubieten, indem Budgetbeschränkungen aufgehoben werden.

Einfache, problemlose Finanzierung, um die Budgets von Partnern und Endkunden zu erhöhen.

- Finanzierung von Hardware, Software, Dienstleistungen und Renewals
- Unterstützt das gesamte Portfolio von Westcon-Comstor
- Schnelle, einfache Transaktionen, die von Westcon-Comstor in Auftrag gegeben und in Rechnung gestellt werden

Warum Flex?

- Sichern Sie sich jetzt die besten Angebote und verteilen Sie die Kosten auf 1-5 Jahre
- Aktualisierung von Nachlässen und Erweiterung von Geschäften mit zeitlich begrenzter Zahlung
- Bieten Sie die flexiblen Abonnementmodelle an, die Ihre Kunden wünschen
- Schließen Sie Geschäfte in wenigen Tagen ab, und lassen Sie sich von Westcon-Comstor direkt abrechnen



Klicken Sie [hier](#), um mehr über Westcon Flex zu erfahren



**Kontaktieren Sie Ihren Westcon
Account Manager für weitere
Informationen!**

Über Westcon-Comstor

Westcon-Comstor ist ein globaler Technologieanbieter und Spezialdistributor, der in mehr als 70 Ländern tätig ist.

Westcon-Comstor bringt die weltweit führenden IT-Anbieter mit Technologie-Wiederverkäufern, Systemintegratoren und Dienstleistern zusammen und schafft so Mehrwert und neue Geschäftsmöglichkeiten.

Das Unternehmen kombiniert Branchenkenntnisse, technisches Know-how und mehr als 30 Jahre Vertriebserfahrung, um Mehrwert zu schaffen und den Geschäftserfolg von Anbietern und Partnern zu beschleunigen.

Das Unternehmen vermarktet seine Produkte über zwei Geschäftszweige: Westcon und Comstor.