

# Zeit für Veränderung – Das Milestone-Programm

## Mit Extreme Networks auf der Überholspur zum Umsatz

Die Vernetzung boomt. Unternehmen modernisieren ihre Netzwerke, um flexible, hybride Arbeitskräfte zu optimieren. Agile Cloud-Technologien wie SD-WAN, SASE und vollständig verwaltete Services eröffnen dem Channel die Möglichkeit, den Markt neu zu definieren und die Voraussetzungen für zukünftiges Wachstum zu schaffen. Extreme Networks führt diese Transformation mit einem strukturierten Ansatz zur Einbindung von Channel-Partnern an.

### Wichtigste Vorteile

- ✓ Gemeinsame Entwicklung eines jährlichen Geschäftsplans mit Ihren lokalen Vertriebsteams
- ✓ Geführter Registrierungs- und Onboarding-Prozess
- ✓ Attraktive Rabatte
- ✓ Professionelle Dienstleistungen für Konfiguration, Installation und Inbetriebnahme
- ✓ Technische Ressourcen von Westcon als Unterstützung bei Ihren ersten Projekten
- ✓ Anreize, Rabatte, Deal-Registrierungen und Service mit Westcon
- ✓ Breites Angebot an kostenlosen und kostenpflichtigen Schulungen und Weiterbildungen für alle Partner
- ✓ Erreichen der vollständigen Partnerzertifizierung
- ✓ Pre-Staging-Fähigkeiten
- ✓ Netzwerkbewertungen
- ✓ Innovative Finanzlösungen
- ✓ Marketing-as-a-Service-Unterstützung
- ✓ Anreize und Vergünstigungen
- ✓ Zugriff auf das Extreme Partner Portal und das Partner Marketing Campaign Centre
- ✓ Regelmäßige Besprechungen mit Ihren lokalen Vertriebsteams, um den Erfolg sicherzustellen
- ✓ Fachkundige Unterstützung bei Endkundenterminen und Live-Demos
- ✓ Entwicklung von Kampagnen zur Kundenakquise und zum Ausbau bestehender Geschäfte
- ✓ Aufbau einer vielversprechenden Beziehung zu Partnern, um Lieferung und Lösungen sicherzustellen

# Was Sie beim Beitritt erwartet

Das Programm folgt einem strategischen Schritt-für-Schritt-Fahrplan, der Ihnen hilft, Ihre Unternehmensziele schnell und effektiv zu erreichen.



Einigung auf gemeinsame Verpflichtungen und Ziele und Erstellung eines Plans zur Umsetzung



Gemeinsame Konzeption Ihrer ersten Projekte



Westcon unterstützt Sie bei der Deal-Registrierung



Greifen Sie auf unsere Experten zurück, die Sie bei Ihren ersten Chancen unterstützen



Einrichtung von MDF, Servicepläne und Schulung



Zugang zum NFR-Programm, zu Demo-Ressourcen, technischen Workshops und Webinaren



Teilnahme am Workshop von Westcon zur Verkaufs-Qualifizierung



Arbeiten Sie mit uns an der EDS-Qualifizierung (Extreme Design Specialist)



Extreme Networks bietet subventionierte Post-Sales-Trainings



Zusammenarbeit mit unserem Marketingteam beim Aufbau von Kampagnen und Pipelines



Werden Sie ein vollständig zertifizierter Partner



Ausbau und Erweiterung neuer

