



Hora de cambiar. Únase a la vía rápida de generar ingresos con Extreme Networks.

Las redes están en auge. Las organizaciones están modernizando sus redes para optimizar las plantillas flexibles e híbridas. Las tecnologías ágiles en la nube, como SD-WAN, SASE y los servicios totalmente gestionados, están abriendo la oportunidad para que el canal redefina el mercado y sienta las bases para el crecimiento futuro. Extreme Networks está liderando esta transformación con un enfoque estructurado para incorporar a los partners de canal.

Principales ventajas:

- ✓ Desarrollo de un plan de negocio anual en colaboración con sus equipos de ventas locales. Proceso de registro e incorporación guiado.
- ✓ Atractivos descuentos en oportunidades de Extreme Networks.
- ✓ Servicios profesionales de configuración, instalación y puesta en marcha con recursos técnicos de Westcon como apoyo durante sus primeros proyectos.
- ✓ Incentivos, rebajas, registros de ofertas, grandes máquinas y amplia gama de formación y educación gratuita y de pago para todos los partners.
- ✓ Obtenga la certificación completa de partner. Evaluaciones de red. Soluciones financieras innovadoras. Apoyo al marketing como servicio. Incentivos y tarifas adicionales.
- ✓ Acceso al Extreme Partner Portal y al Centro de Campañas de Marketing para Partners. Revisiones periódicas con sus equipos de ventas locales para garantizar el éxito.
- ✓ Asistencia de expertos durante las citas con los clientes finales y las demostraciones en vivo.
- ✓ Desarrollo de campañas para la captación de clientes y la expansión del negocio existente. Establecimiento de una relación prometedora con los socios para garantizar la entrega y las soluciones.

Lo que puede esperar cuando se afilie

El programa sigue una hoja de ruta estratégica paso a paso para ayudarle a alcanzar sus objetivos empresariales de forma rápida y eficaz.



Acordar un compromiso y unos objetivos conjuntos y elaborar un plan de ejecución.



Diseño conjunto de sus proyectos iniciales y ROMs.



Westcon le ayuda con el registro.



Acceda a nuestros expertos para que le ayuden con sus oportunidades iniciales.



Establecer el programa de socios: MDF, registro de acuerdos, planes de servicio y formación.



Acceda al programa NFR, a los recursos de demostración, a los talleres técnicos y a los seminarios web.



Asista al taller ESS de Westcon para la cualificación de la formación en ventas.



Trabaje con nosotros en la calificación de EDS (especialista de Extreme) previa a la venta.



Extreme ofrece formación posventa subvencionada para obtener la cualificación ECS.



Trabaje con nuestro equipo de marketing para crear campañas y proyectos.



Conviértase en un partner totalmente certificado.



Crear y ampliar nuevas oportunidades de negocio.

