



L'heure du changement

Accélérez votre business avec Extreme Networks

Le marché du Réseau est en plein essor. Les organisations modernisent leurs réseaux afin d'optimiser les effectifs flexibles et hybrides. Les technologies agiles du cloud telles que SD-WAN, SASE et les services entièrement gérés donnent l'occasion au Channel de redéfinir le marché et de préparer le terrain pour la croissance future. Extreme Networks mène cette transformation avec une approche structurée pour intégrer les partenaires revendeurs.

Principaux avantages

- ✓ Développement d'un plan d'affaires annuel en collaboration avec vos équipes de vente
- ✓ Procédure d'inscription et d'onboarding facilitée
- ✓ Des remises attractives sur les opportunités d'Extreme Networks
- ✓ Services professionnels pour la configuration, l'installation et la mise en service
- ✓ Ressources techniques Westcon en support lors de vos premiers projets
- ✓ Incentives, remises, deal registrations et de nombreux services avec Westcon
- ✓ Formations gratuites et payantes pour tous les partenaires
- ✓ Obtenir une certification complète
- ✓ Evaluation Réseau & Préconfiguration
- ✓ Solutions financières innovantes
- ✓ Marketing-as-a-Service
- ✓ Incentives & remises
- ✓ Accès au portail partenaires Extreme Networks et à la plateforme des campagnes marketing
- ✓ Points réguliers avec vos équipes de vente pour garantir le succès de votre projet
- ✓ Support d'experts lors des rendez-vous avec les clients finaux et des démonstrations en direct
- ✓ Campagnes d'acquisition de nouveaux projets et l'expansion des affaires existantes Établissement d'une relation prometteuse avec les partenaires pour assurer la livraison et les solutions

Ce à quoi vous pouvez vous attendre lorsque vous vous joignez à nous

Le programme suit une feuille de route stratégique étape par étape pour vous aider à atteindre vos objectifs commerciaux rapidement et efficacement.



Convenir d'un engagement commun, d'objectifs et d'un plan d'exécution.



Westcon vous aide à vous enregistrer



Conception conjointe de vos projets et ROMs initiaux



Faites appel à nos experts pour vous aider à saisir vos premières opportunités



Mettre en place un programme de partenariat : MDF, deal reg, plans de service et formation



Accédez au programme NFR, aux ressources de démonstration, aux ateliers techniques et aux webinaires.



Assister à l'atelier ESS de Westcon pour la qualification de la formation à la vente



Travaillez avec nous sur la qualification EDS (Extreme Design Specialist) avant la vente.



Extreme offre une formation après-vente subventionnée pour obtenir la qualification ECS



Travailler avec notre équipe de marketing pour mettre en place des campagnes et des filières.



Devenir un partenaire entièrement certifié



Développer et étendre les nouvelles opportunités commerciales

