

# È tempo di cambiare

## Unisciti alla corsia preferenziale per le entrate con Extreme Networks

Le reti sono in piena espansione. Le organizzazioni stanno modernizzando le loro reti per ottimizzare la forza lavoro flessibile e ibrida. Le tecnologie cloud agili come SD-WAN, SASE e i servizi completamente gestiti stanno offrendo al canale l'opportunità di ridefinire il mercato e di porre le basi per la crescita futura. Extreme sta guidando questa trasformazione con un approccio strutturato per l'inserimento dei partner di canale.

### Vantaggi principali

- ✓ Sviluppo collaborativo di un business plan annuale con i team di vendita locali Processo guidato di registrazione e onboarding
- ✓ Sconti interessanti sulle opportunità Extreme
- ✓ Servizi professionali per la configurazione, l'installazione e la messa in servizio Risorse tecniche Westcon come supporto durante i primi progetti
- ✓ Incentivi, sconti, registrazioni di offerte, grandi macchine e assistenza con Westcon Ampia gamma di formazione e addestramento gratuiti e a pagamento per tutti i partner
- ✓ Ottenere la certificazione completa dei partner Capacità di pre-staging Valutazioni della rete Soluzioni finanziarie innovative Supporto marketing-as-a-Service Incentivi e bonus
- ✓ Accesso all'Extreme Partner Portal e al Partner Marketing Campaign Centre Revisioni regolari con i team di vendita locali per garantire il successo.
- ✓ Assistenza di esperti durante gli appuntamenti con i clienti finali e le dimostrazioni dal vivo
- ✓ Sviluppo di campagne per l'acquisizione di clienti e l'espansione del business esistente Stabilire una relazione promettente con i partner per garantire la consegna e le soluzioni

# Cosa aspettarsi quando ci si unisce a noi

Il programma segue una tabella di marcia strategica passo dopo passo per aiutarvi a raggiungere i vostri obiettivi aziendali in modo rapido ed efficace.



Concordare l'impegno comune, gli obiettivi e costruire un piano di esecuzione.



Progettazione congiunta dei progetti iniziali e delle ROM



Westcon vi supporta nella registrazione



Accedete ai nostri esperti per aiutarvi con le vostre opportunità iniziali



Impostazione del programma per i partner: MDF, deal reg, piani di servizio e formazione



Accesso al programma NFR, alle risorse demo, ai workshop tecnologici e ai webinar



Partecipare al seminario ESS di Westcon per la qualificazione della formazione alle vendite



Lavorate con noi alla qualificazione EDS (Extreme Design Specialist) pre-vendita.



Extreme offre una formazione post-vendita sovvenzionata per ottenere la qualifica ECS



Collaborare con il nostro team di marketing per costruire campagne e pipeline



Diventare un partner completamente certificato



Crescere ed estendere nuove opportunità di business

