



Asóciate con Westcon

Juntos, impulsamos tus ventas de Palo Alto Networks



Aumenta tus ventas de Palo Alto Networks con Westcon



Benefíciate de una asociación con Westcon: estamos en una posición única para ayudarte a ofrecer valor a tus clientes mediante ventajas como:

- Stock de Strata disponible en nuestros almacenes para su rápido envío a toda Europa
- Formación para su equipo que permite obtener las certificaciones
- Actualizaciones técnicas y de ventas periódicas
- Apoyo a las actividades de preventa con sus clientes para incrementar las ventas
- Una amplia gama de servicios posventa, como instalaciones y migración de plataformas, para garantizar la satisfacción del cliente
- Creación de perfiles de clientes para identificar nuevas oportunidades de negocio

Podemos ayudarte a aumentar los ingresos que obtiene con Palo Alto Networks.

Podemos ayudarte a ampliar y escalar tus ventas actuales de Palo Alto Networks.



7 años de experiencia

Desarrollo de socios de canal para Palo Alto Networks



- Distribuidor global del año 2020
- Distribuidor del año 2019 y 2020 en EMEA
- Distribuidor del año 2019 y 2020 en APAC



Alcance global

Un distribuidor con una cobertura verdaderamente global en más de 70 países



Stock de Strata

Actualmente tenemos stock de PA-220, PA-820 y PA-850 para Europa



Recogidas diarias

de Palo Alto Networks y envíos a EMEA



50.000 unidades servidas

Equipos de Palo Alto Networks enviados el año pasado



Partners de formación global autorizado

Hemos formado a más alumnos de Palo Alto



Centro de Asistencia Autorizado de élite

Pertecemos al 1% de los mejores Centros de Asistencia Autorizados de Palo Alto Networks



Apoyo a las demostraciones

Acceso a un conjunto centralizado de equipos

Asóciate con los expertos



Nuestra experiencia te ayuda a:

- Entender cómo posicionar la última tecnología de seguridad de Palo Alto Networks
- Identificar las soluciones adecuadas para sus clientes
- Apoyar la migración de sus clientes a las nuevas tecnologías
- Optimizar las oportunidades de generar ingresos



Enfoque y especialización:

Westcon cuenta con Unidades de Negocio de Palo Alto Networks especializadas en toda Europa, Oriente Medio y África para ofrecer un soporte de ventas, técnico y de desarrollo de negocio insuperable.



Pilares de apoyo:

- **Ventas:** accede a planes comerciales, evaluaciones de las mejores prácticas, revisiones del ciclo de vida de la seguridad, Ultimate Test Drive y evaluaciones de la postura de prevención
- **Marketing:** aprovecha las promociones y crea demanda de nuevas tecnologías en su base de clientes
- **Capacidades técnicas:** genera confianza para posicionar las nuevas tecnologías y optimizar la postura de seguridad de tus clientes
- **Renovaciones:** optimiza las renovaciones e identifica las oportunidades de venta y actualización

El
distribuidor de
seguridad
empresarial
al núm. 1
del
mundo

La vía rápida para generar ingresos

KEY: ● Westcon
● Palo Alto Networks
○ Reseller



Acuerde conjuntamente un plan de negocio anual para su implementación



Comienza a capacitar a su equipo mediante la formación en ventas y preventa



Únete al NextWave Partner Programme



Obtén la acreditación de ventas (ASE) y la acreditación técnica (PCNSE) con el apoyo de Westcon



Soporte de Westcon para crear diseños, listas de materiales y registro de acuerdos



Soporte de Westcon para el mapeo de cuentas



Recursos proporcionados por Westcon para ayudar a la captación de nuevos clientes y la generación de proyectos.



Benefíciate de los talleres técnicos y el acceso a equipos de demostración



Apoyo en la planificación y ejecución de campañas de marketing para generar leads



Haz crecer tu negocio y acceda a nuevas oportunidades con Westcon y Palo Alto Networks

Asciende en tu nivel de socio de NextWave al aumentar los ingresos y las certificaciones

Nuestros servicios te ayudan a:

- Adoptar nuevas tecnologías
- Obtener nuevas fuentes de ingresos
- Mejorar su enfoque comercial y acelerar el ciclo de ventas
- Aumentar el éxito y la fidelidad de los clientes para mejorar el retorno de la inversión
- Facilitar la adaptación a los contratos anuales y beneficiarse de ellos



Servicios de formación

Formación técnica y comercial práctica para la certificación óptima de tus equipos de ingenieros. Formación de usuarios finales para impulsar la adopción y el retorno de la inversión.



Servicios de asistencia

El mejor soporte L1/L2 de su categoría*. Equipos de asistencia formados por varios proveedores para ayudar de forma óptima a tus clientes finales en sus consultas de seguridad. Opciones de asistencia ampliadas para obtener ayuda a medida en todas las necesidades de los clientes finales.



Servicios profesionales

Un equipo de ingeniería altamente cualificado y certificado por Palo Alto Networks para cubrir las lagunas de capacidades. Soporte de proyectos a lo largo de todo el ciclo de vida del producto para garantizar un óptimo retorno de la inversión para tu negocio y tus clientes.



Servicios gestionados

Supervisión remota automatizada de la infraestructura de seguridad de TI. Mantenimiento ampliado del entorno de seguridad de TI adaptado a las necesidades específicas del cliente final. Transforma las inversiones en costes operativos para una mayor flexibilidad financiera.



Servicios de formación

Westcon ofrece una amplia gama de opciones de formación para Palo Alto Networks:

- Materiales formativos acreditados por el proveedor
- Los últimos laboratorios digitales inmersivos e instalaciones avanzadas
- Formadores certificados en inglés, francés, español, italiano, árabe y chino con experiencia en el mundo real
- Las opciones de entrega admiten la certificación estándar del proveedor, así como contenido personalizado y a medida



Somos un proveedor de formación global de Palo Alto Networks, que imparte cursos y formación en más de 60 países.

Cómo la formación puede ayudarte a alcanzar tus objetivos comerciales:

- Aumente las tasas de cierre y fidelización de los clientes, mejorando el retorno de la inversión

92.7%

los alumnos de la Academia califican a nuestros formadores como buenos o muy buenos

83.3%

los alumnos de la Academia califican la documentación de los cursos como excelente o buena

Servicios de asistencia

La oferta de asistencia de Westcon está disponible para su empresa con cualquier dispositivo de Palo Alto Networks e incluye los servicios que se indican a continuación:

Soporte L1/L2 de primera clase: accesible por teléfono, correo electrónico y web

Gestión y control total de las incidencias de L3 por parte de los profesionales de soporte de Westcon

Seguimiento fácil del progreso de los tickets a través de nuestro portal 24/7

Ingenieros con conocimientos de múltiples proveedores para una asistencia óptima

Amplía tu soporte

Además de tu contrato de asistencia de Westcon, puedes adquirir las opciones siguientes:

Opciones de llamada/gestión de tickets para incidentes no cubiertos por el soporte técnico

Acceso directo con SLA a ingenieros certificados para asistirle en sus preguntas o solicitudes

Soluciones remotas flexibles para ayudarle con cualquier laguna de habilidades o conocimientos

Apoyo a los cambios/ampliaciones de las normas de seguridad para que pueda reaccionar con rapidez y eficacia



Servicios profesionales

Ponemos a tu disposición a nuestros experimentados ingenieros certificados por Palo Alto Networks para ayudarte a resolver cualquier laguna de habilidades o conocimientos a lo largo del ciclo de vida de la seguridad de TI de tus usuarios finales

Nuestros ingenieros expertos pueden ayudarte a aclarar y especificar las necesidades de los clientes, además de apoyarte en la búsqueda de las soluciones más adecuadas.

- Análisis de resultados SLR/BPA y creación de planes de acción*
- Taller de cliente final (por ejemplo, para la creación de TRAPS y el diseño de reglas)

Garantiza la disponibilidad óptima, la estabilidad y el crecimiento necesario durante la vida útil del sistema.

Ejemplos:

- BPA Health Check: análisis de resultados, definición de puntos de acción y ejecución del proyecto
- Apoyo a la gestión del cambio
- Soporte para la configuración
- Gestión de las actualizaciones



Soluciones claramente definidas y especificadas, diseñadas para garantizar un ajuste óptimo a las necesidades de los clientes y la pila de seguridad existente.

Ejemplos:

- Configuración del sistema
- Planificación de la integración
- Apoyo a la gestión del cambio
- Diseño e integración de sistemas de múltiples proveedores

Apoyo al cliente final para la integración y activación de la solución de la forma más rápida posible.

Ejemplos:

- Rack & Stack (ETS)
- Instalación
- Migración de sistemas
- Configuración
- Soporte para la puesta en marcha

Servicios gestionados

Nuestra oferta de Asistencia Proactiva apoya a los partners con los siguientes servicios:



Supervisión remota automatizada de la infraestructura de seguridad de TI



Resolución de problemas basada en SLA (incluida la gestión de cambios) para garantizar un rendimiento y una disponibilidad óptimos



Cuota mensual fija



Opción de incluir el coste del dispositivo en los pagos mensuales - Tecnología como servicio (TaaS)

Por qué debería considerar la posibilidad de ofrecer servicios gestionados:

Ventajas para los partners

Aumento del margen de tus soluciones y servicios

Supervisión continua de la infraestructura del cliente a lo largo de su ciclo de vida

Creación de una base instalada renovable que amplía sus oportunidades de venta

Ventajas para los clientes finales

Reducción de costes, mayor disponibilidad de efectivo y liberación de recursos de ingeniería in situ

Soluciones de mantenimiento eficaces para un rendimiento y una disponibilidad óptimos del sistema

Anticipación y resolución de posibles problemas; reducción efectiva de los riesgos de responsabilidad

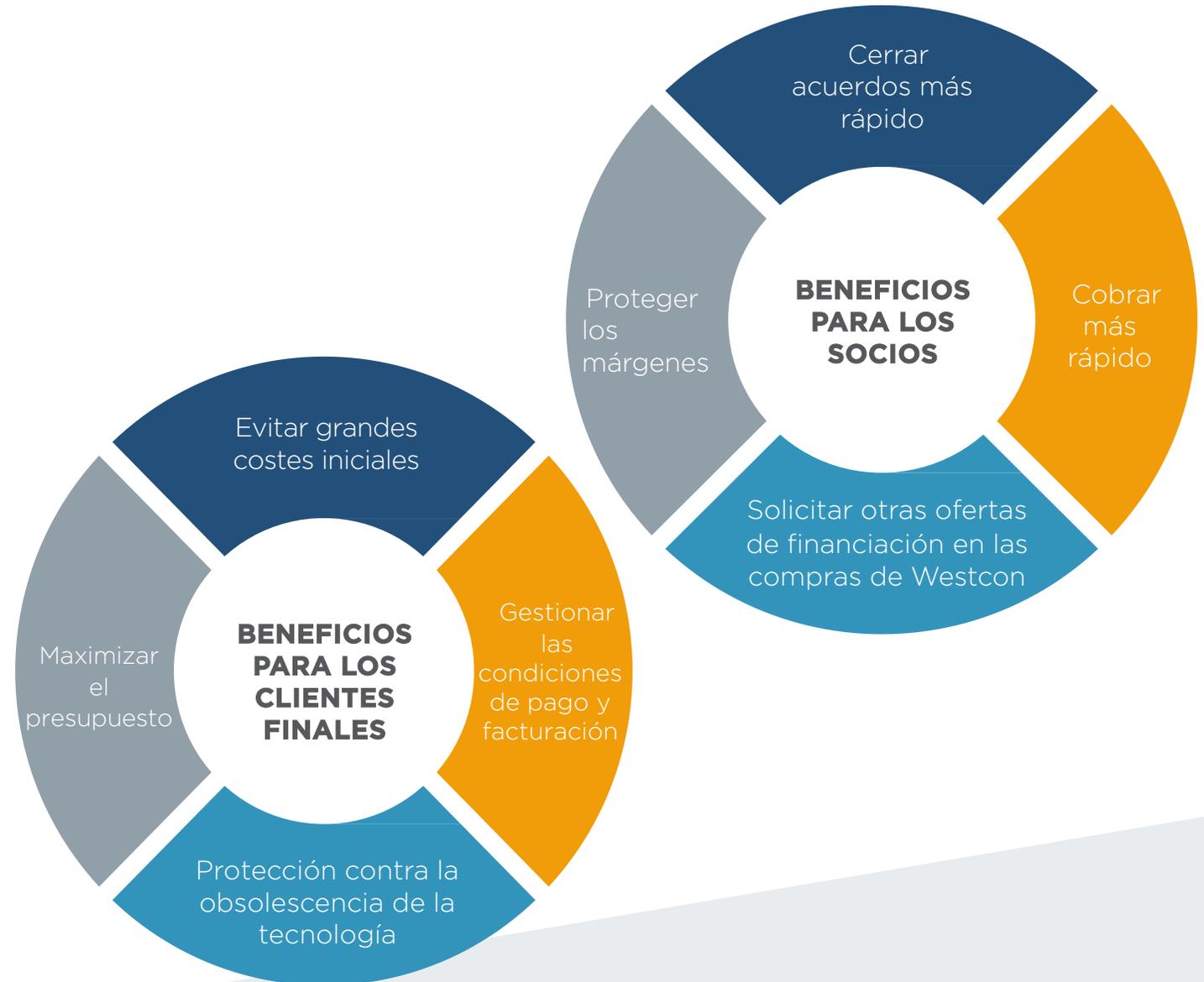
Servicios financieros



Te ayudamos a cerrar acuerdos más rápido, a cobrar antes y a proteger sus márgenes

Westcon simplifica la financiación, liberando capital para futuras inversiones empresariales*. Nuestro programa de financiación, diseñado por expertos, te ayuda a mejorar su posición competitiva, convirtiéndolo no solo en un experto en tecnología, sino también en un proveedor de soluciones de servicios completos, con una ventaja competitiva que se adapta a las necesidades financieras de tus clientes finales.

- Gran variedad de opciones de financiación
- Adaptables a los presupuestos y necesidades específicas de las empresas
- Estructuras de pago flexibles



¿Qué es GSCS?

Global Supply Chain Solutions es un equipo de expertos en comercio internacional.

Piense en nosotros como su "oficina comercial" especializada de Westcon-Comstor.

Nuestra experiencia colectiva y nuestros conocimientos únicos nos permiten ayudarte a ti y a tus cuentas a:



Navegar por las complejidades del comercio internacional



Reducir los costes, los riesgos y los retrasos en las implementaciones globales



Ofrecer mejores conocimientos y soluciones a través de los datos



Optimizar la logística y la cadena de suministro



Aprovechar nuestra estructura de distribución y experiencia



Nuestro personal y estructura

Global Supply Chain Solutions cuenta con más de 100 ETC en las regiones de EMEA, APAC y NA.

Nuestra estructura de equipos funcionales favorece la responsabilidad, el enfoque, la eficiencia y la gestión de SLA.

Gestión de programas



- Puesta en marcha de nuevas oportunidades
- Cumplimiento de los requisitos
- Creación de SOW

Gestión de proyectos



- Incorporación de nuevos proyectos
- Garantía de ejecución
- Seguimiento del progreso de los proyectos

Prestación de servicios



- Respuesta a las consultas
- Apoyo a la elaboración de informes
- Recurso de primer nivel de escalada

Especialistas en presupuestos de venta



- Gestión de los precios
- Respuesta a las solicitudes de propuestas
- Garantía de cumplimiento de los acuerdos de nivel de servicio

Especialistas en ventas



- Gestión de pedidos
- Garantía de la exactitud de los datos de los clientes
- Apoyo para las consultas de pedidos en curso

Actualización y análisis



- Gestión de los productos y programas de Cisco Refresh
- Entrega de informes a los clientes



¿Estas listo para dar el siguiente paso?

Juntos, aceleramos tu negocio de Palo Alto Networks.

Trabaja con el Distribuidor del Año 2019 y 2020 en EMEA y el Distribuidor Global del año 2020 para llevar tu negocio de Palo Alto Networks al siguiente nivel.

Acelera su incorporación

Te guiaremos a través del proceso de incorporación, ayudándote a inscribirte en el programa de socios NextWave de Palo Alto Networks lo antes posible.

Generación de demanda

Los expertos de Westcon pueden ayudarte a crear su plan de marketing de Palo Alto Networks. Obtenga acceso a una amplia gama de materiales de marketing y a los programas de marketing de Westcon.

Herramientas de cierre de Palo Alto Networks

Probadas para generar ventas: permite que Westcon te ayude a usarlas de la forma más eficaz.

- Ultimate Test Drive
- Revisión del ciclo de vida de la seguridad
- Evaluación de las mejores prácticas
- Evaluación de la postura de prevención

Internacionaliza tu negocio de Palo Alto Networks

Con el apoyo de las Soluciones de Implementación Global de Westcon, nunca tendrá que renunciar las oportunidades internacionales.

1

2

3

4

5

6

7

8

Confianza en la venta

Palo Alto Networks y Westcon ayudarán a tu equipo de ventas e ingenieros a formarse y obtener la certificación.

Cierre de oportunidades

Permite que los expertos en preventa de Westcon te ayuden a identificar, atraer y cerrar las oportunidades de venta de forma remota o presencial, por ejemplo con pruebas de concepto.

Cartera de servicios y asistencia inigualable

Westcon ofrece una completa cartera de servicios, desde formación y asistencia hasta servicios gestionados, que te ayudarán en cada paso de tu viaje con Palo Alto Networks.

Mantente a la vanguardia del mercado

Westcon ofrece regularmente eventos para socios, seminarios web y actualizaciones que te permitirán proporcionar las últimas tecnologías, respondiendo y anticipándose a las tendencias y cambios del mercado.

**Ponte en contacto con tu Account Manager
hoy mismo Alberto.Algarra@Westcon.com**

Acerca de



Westcon-Comstor (Westcon International) es un distribuidor de tecnología líder a nivel mundial desde hace más de 30 años. En la actualidad, seguimos liderando el mercado gracias a un apoyo al canal inigualable y a nuestra experiencia en las implementaciones globales, la distribución digital y los servicios. El profundo conocimiento del mercado y las relaciones con los proveedores, junto con un enfoque de colaboración único, permiten a nuestros socios en toda la cadena de suministro ofrecer las soluciones que necesitan para crecer y prosperar en el mundo digital actual.