

Développez vos ventes Palo Alto Networks avec Westcon



Bénéficiez d'un partenariat avec Westconnous avons un positionnement unique pour vous aider à apporter de la valeur à vos clients en :

- Disposant de stocks de Strata dans nos entrepôts pour une expédition rapide dans toute l'Europe
- Fournissant une formation qui mène à une certification
- Apportant des mises à jour commerciales et techniques régulières
- Soutenant les opérations de prévente afin de stimuler les ventes auprès de vos clients.
- Offrant une gamme de services après-vente tels que des installations et des migrations de plateforme pour garantir la satisfaction des clients.
- Dressant le profil des clients pour identifier de nouvelles opportunités commerciales

Nous pouvons vous aider à développer et accélérer vos ventes avec Palo Alto Networks.



7 ans d'expertise

Développement de partenaires pour Palo Alto Networks



- Distributeur mondial de l'année en 2020.
 Distributeur EMEA de l'année en 2019 et 2020
- Distributeur APAC de l'année en 2019 et 2020



Portée mondiale

Distributeur avec une véritable présence mondiale couvrant plus de 70 pays



Stockage de Strata

Nous avons actuellement un stock de PA-220, PA-820 et PA-850 pour l'Europe.



Enlèvements quotidiens

de Palo Alto Networks et expéditions dans la région EMEA



50,000 unités expédiées

Équipement Palo Alto Networks expédié l'année dernière



Partenaire de formation mondial agréé.

A forme plus d'apprenants Palo Alto Networks dans la région



Support agréé Elite Authorized

Nous figurons dans le top ' % des centres d'assistance agréés de Palo Alto Networks.



Demo support

Accès à un stock centralisé d'équipements

Faites appel à des experts



Notre expertise vous aide à :

- Comprendre comment positionner la dernière technologie de sécurité de Palo Alto Networks.
- Identifier les bonnes solutions pour vos clients
- Accompagner la migration de vos clients vers de nouvelles technologies
- Optimiser les opportunités de revenus



Ciblé et spécialisé :

Westcon dispose de Business Units dédiées Palo Alto Networks à travers l'Europe, le Moyen-Orient et l'Afrique afin de fournir un support technique et commercial inégalé.



Les piliers du support :

- **Ventes :** Business plan, évaluation des meilleures pratiques, Security Lifecycle, Ultimate Test Drive, évaluation des profils de sécurité
- Marketing: promotions, Demand Generation
- Capacités techniques : Renforcer la confiance pour positionner les nouvelles technologies et optimiser la sécurité de vos clients.
- **Renouvellements**: Optimiser les renouvellements et identifier les opportunités de ventes incrémentales

premier distributeur mondial de produits de sécurité pour es entreprises

Accélération des revenus



Convenir d'un business plan annuel commun à exécuter



Comencez à former votre équipe grâce à des formations pour les ventes et les préventes



KEY: Westcon

() Revendeur

Palo Alto Networks

Rejoignez le programme partenaire NextWave



Obtenez l'accréditation commerciale (ASE) et l'accréditation technique (PCNSE) avec le soutien de Westcon.



Assistance Westcon pour la création des offres, des factures produits et de l'enregistrement des projets (deal registration)



Soutien de Westcon pour le mapping de comptes



Des ressources fournies par Westcon pour aider à l'acquisition de nouveaux clients et à la création d'un pipeline Profitez des ateliers techniques et de l'accès aux équipements de

démonstration



Accompagnement pour le plan Marketing et son exécution pour générer des prospects



Développez de nouvelles opportunités commerciales avec Westcon et Palo Alto Networks. Développez de nouvelles opportunités commerciales avec Westcon et Palo Alto Networks.

Nos services vous aident à :

- Adopter de nouvelles technologies
- Créer de nouvelles sources de revenus
- Vous concentrer davantage sur la vente et accélérer votre cycle de vente.
- Renforcer la réussite et la fidélité des clients pour améliorer le retour sur investissement
- Faciliter l'adaptation aux propositions basées sur des échéances annuelles et en tirer profit



Services de formation

Formation technique et commerciale opérationnelle pour une certification la plus efficace pour vos équipes d'ingénieurs. Formation des utilisateurs finaux pour favoriser l'adoption et le retour sur investissement.



Services d'assistance

Support L1/L2 de premier ordre.

Des équipes d'assistance formées par plusieurs fournisseurs pour une aide efficace aux questions de sécurité de vos clients finaux.

Possibilités de support avancé pour une aide sur mesure répondant à tous les besoins des clients finaux.



Services professionnels

Une équipe d'ingénieurs hautement qualifiés et certifiés par Palo Alto Networks pour combler les lacunes en termes de capacités ou de compétences.

Support de projet tout au long du cycle de vie du produit pour garantir un retour sur investissement optimal pour vous et vos clients.



Services de maintenance

Surveillance automatisée à distance de l'infrastructure de sécurité informatique.

Maintenance élargie de l'infrastructure de sécurité adaptée aux besoins spécifiques des clients finaux.

Les coûts Capex sont transformés en Opex pour des investissements plus flexibles.



Services de formation

Westcon offre un large éventail d'options de formation pour Palo Alto Networks :

- Des cours accrédités par les fournisseurs.
- Des labs digitaux récents et des équipements de grande qualité.
- Des instructeurs certifiés parlant anglais, français, espagnol, italien, arabe et mandarin, avec une expérience concrète.
- Les options de livraison prennent en charge la certification standard des fournisseurs, ainsi que le contenu personnalisé et sur mesure.



Nous sommes un fournisseur mondial de formation Palo Alto Networks, offrant des cours et des formations dans plus de 60 pays

Comment la formation peut vous aider à atteindre vos objectifs commerciaux :

- Accélérer votre cycle de vente et développer votre pipeline
- Améliorer le succès et la fidélité des clients et améliorer le retour sur investissement

92.7%

83.3%

de nos participants de notre Académie ont jugé nos formateurs bons ou très bons. de nos participants de notre Académie ont qualifié la documentation du cours exceptionnelle ou bonne.

Services d'assistance

Notre offre d'assistance Westcon est disponible pour tout équipement Palo Alto Networks et comprend les services mentionnés ci-dessous :

Support L1/L2 de premier choix - accessible par téléphone, email, internet

Gestion et contrôle complets des incidents L3 par nos professionnels du support Westcon

Suivi facile de la progression des tickets grâce à notre portail en ligne 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7

Ingénieurs qualifiés multifournisseurs pour un support efficace

Étendez votre support

En plus de votre contrat de support Westcon, vous pouvez acheter les options ci-dessous :

Options d'appel/de ticket pour les incidents non couverts par l'assistance

Accès direct basé sur les SLA à des ingénieurs certifiés, sur la base d'un accord de niveau de service, pour répondre à vos questions/demandes

Des solutions flexibles à distance pour vous aider à combler les lacunes en termes de capacités ou de compétences.t.

Assistance pour les changements de règles de sécurité afin de vous permettre de réagir rapidement et efficacement.



Services professionnels

Nos ingénieurs expérimentés et certifiés Palo Alto Networks sont là pour vous aider à combler les lacunes en termes de capacités et de compétences tout au long du cycle de vie de la sécurité informatique de vos utilisateurs finaux.

Des ingénieurs experts peuvent aider à clarifier et à préciser les besoins des clients et à trouver les solutions les plus adaptées.

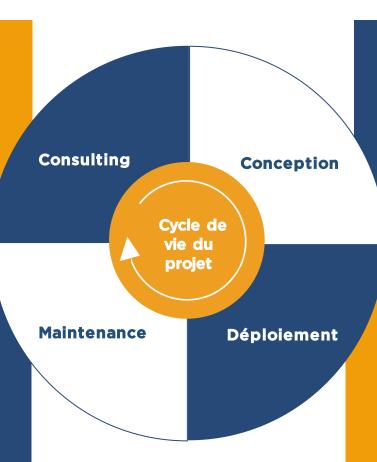
Exemples:

- Analyse des résultats SLR/BPA et création d'un plan d'action.
- Atelier (client final) (par exemple pour la mise en place de TRAPS et la conception de règles)

Assurer la disponibilité optimale, la stabilité e la croissance nécessaire pendant la durée de vie du système.

Exemples:

- Bilan de santé BPA : analyse des résultats et définition des points d'action et réalisation de projets
- Aide à la gestion des changements
- Soutien à la configuration
- Gestion des mises à jour



Solutions définies et clairement spécifiées, conçues pour garantir une adaptation efficace aux besoins du client et aux systèmes de sécurité existants.

Exemples:

- Configuration du système
- Planification de l'intégration
- Assistance à la gestion du changement
- Conception et intégration de systèmes multifournisseurs

Aider le client final à intégrer et à activer la solution le plus rapidement possible.

Examples:

- Rack and Stack (ETS)
- Installation
- Migration système
- Configuration
- Support de mise en service

Services de maintenance

Notre offre Proactive Care soutient nos partenaires avec les services suivants :



Surveillance automatisée à distance de l'infrastructure de sécurité informatique



Dépannage basé sur les SLA (y compris la gestion des changements) pour garantir des performances et une disponibilité efficaces.



Frais mensuels fixes



Possibilité d'inclure le coût de l'équipement dans les paiements mensuels - Technologie en tant que service (TaaS)

Pourquoi vous devriez envisager de proposer des services gérés :

Avantages pour les partenaires

Augmenter la marge sur vos solutions et services

Surveiller en permanence l'infrastructure du client tout au long de son cycle de vie

Créer une base installée des renouvellements et augmenter vos opportunités de vente incrémentales

Avantages pour les clients finaux

Coûts réduits, fonds de roulement amélioré et ressources d'ingénierie libérées sur site

Des solutions de maintenance efficaces pour une performance et une disponibilité optimales du système

Anticipation et résolution des problèmes potentiels - réduction significative des risques de mise en cause de la responsabilité.

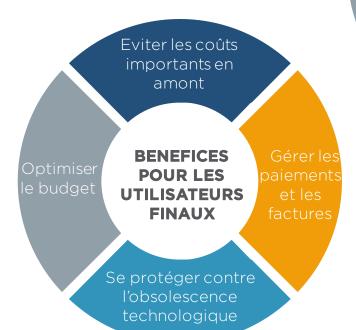
Services Financiers Westcon

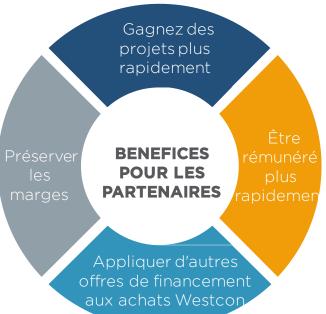


Vous aider à conclure des contrats plus rapidement, à être rémunéré plus rapidement et à préserver vos marges.

Westcon simplifie le financement, libérant ainsi du capital pour de futurs investissements commerciaux*. Notre programme de financement structuré par des experts contribue à renforcer votre position sur le marché, faisant de vous non seulement l'expert en technologie, mais aussi le fournisseur de solutions complètes avec un avantage concurrentiel satisfaisant les exigences financières uniques de vos clients finaux.

- Grande variété d'options de financement
- Personnalisable en fonction des budgets et des besoins spécifiques des entreprises.
- Structures de paiement flexibles





Qu'est-ce que GSCS?

Global Supply Chain Solutions est une équipe d'experts en commerce international.

Voyez-nous comme votre "bureau commercial" Westcon-Comstor dédié.

Grâce à notre expérience commune et à notre expertise unique, nous pouvons vous aider, vous et vos comptes, à :



Naviguer à travers les complexités du commerce international



Réduire les coûts, les risques et les retards liés aux déploiements internationaux.



Améliorer les connaissances et les solutions grâce à la Data



Optimiser la logistique et la chaîne d'approvisionnement



Bénéficier de notre distribution et de notre expertise

Notre équipe et notre structure

Nos solutions logistiques mondiales comptent plus de 100 FTE répartis dans les régions EMEA, APAC et NA.

Notre structure d'équipe fonctionnelle permet la responsabilisation, la concentration, l'efficacité et la gestion des SLA.

Program Management



- Exploiter les nouvelles opportunités
- Finaliser les exigences
- Créer un cahier des charges

Project management



- Intégrer les nouveaux projets
- Assurer l'exécution
- Suivre l'état d'avancement du projet

Service delivery



- Répondre aux questions
- Créer les rapports
- Ressource de 1er niveau d'intervention

Sales quoting specialists



- Gèrent les offres commerciales
- Répondent aux appels d'offres
- S'assurent que les SLAs sont respectés

Sales Op specialists



- Gèrent les commandes
- Assurent l'exactitude des données clients
- Répondent aux questions liées au passage des commandes

Actualisation et analyses



- Gérer les produits et programmes Palo Alto Networks
- Fournir des rapports aux clients



Prêt à passer à l'étape suivante ?

Accélérons vos ventes Palo Alto Networks... ensemble.

Travaillez avec le Distributeur EMEA de l'année 2019 et 2020 et le Distributeur mondial de l'année 2020 pour faire passer vos ventes Palo Alto Networks au niveau supérieur.

Accélérez votre partenariat.

Nous vous guiderons pendant toutes les étapes liées au démarrage de votre activité afin de vous aider à vous inscrire au programme de partenariat NextWave de Palo Alto Networks le plus rapidement possible.

Générez de la demande.

Les experts Westcon peuvent vous aider à élaborer votre plan marketing Palo Alto Networks. Bénéficiez d'un accès à une large gamme de supports et de programmes marketing.

Les outils de conversion de Palo Alto Networks

sont des outils fiables pour générer des ventes - laissez Westcon vous aider à les utiliser de la manière la plus efficace possible..

- Ultimate Test Drive
- · Security Lifecycle Review
- Best Practice Assessment
- Prevention Posture Assessment

Développez vos ventes Palo Alto Networks à l'international.

Avec les solutions de déploiement Global de Westcon, vous n'aurez jamais à renoncer aux opportunités internationales.

1 2

4

5

6

7

8

Confiance dans les ventes.

Palo Alto Networks et Westcon aideront votre équipe commerciale et vos ingénieurs à être formés et certifiés.

Gagnez vos projets.

Laissez les experts pre-sales Westcon vous aider à repérer, engager et convertir les opportunités à distance ou sur site, par exemple avec des cas concrets.

Un portfolio de services et de support inégalé.

Westcon propose une gamme complète de services, allant de la formation et du support aux services de maintenance, vous aidant à chaque étape de votre projet Palo Alto Networks.

Restez à la pointe du marché.

Westcon propose régulièrement des événements partenaires, des webinars et des mises à jour Produits pour vous permettre de vendre les toutes dernières technologies tout en répondant et en anticipant les tendances et les changements du marché.

Contactez votre commercial(e) ou votre équipe dédiée Palo alto Networks sur

paloaltonetworks.fr@westcon.com

A propos



Westcon-Comstor (Westcon International) est l'un des principaux distributeurs mondiaux de technologies depuis plus de 30 ans. Aujourd'hui, nous continuons à dominer le marché en offrant un soutien inégalé au Channel et une expertise en matière de déploiement mondial, de distribution digitale et de services. Notre connaissance approfondie du marché et nos relations avec les fournisseurs, associée à une approche collaborative unique, permettent à nos partenaires logistiques de fournir les solutions dont ils ont besoin pour se développer et prospérer dans le monde digital d'aujourd'hui.