**Anleitung wie man diese Inhalte verwendet:**

Bitte verwenden Sie die folgenden E-Mail-Vorlagen als Orientierung für Ihre vierwöchige Kampagne. Zu den Ressourcen, die Sie verlinken können, zählen:

* Ihre eigene Cross-Selling-Startseite
* Das CommScope End-to-End-E-Book
* CommScope Videos
* Infografiken
* Kundenreferenzen (Leigh Academy)

Für diese E-Mails gibt es eine empfohlene Verteilungsreihenfolge; Sie können die Inhalte aber gerne so verwenden, wie Sie sie für nützlich erachten.

Ihnen wird Raum gelassen, diese E-Mails zu personalisieren, um sicherzustellen, dass unsere Partnerschaft stets gut zur Geltung kommt. Sollten Sie weitere Materialien benötigen, setzen Sie sich bitte mit uns in Verbindung.

**E-Mail Woche 1**

Betreffzeile A: **Entwickeln Sie ein zukunftsfähiges Netzwerk dank CommScope und [Partnername]**

**Betreffzeile B: Ein veraltetes Netzwerk steht Ihrem Erfolg im Weg?**

**Betreffzeile C: Machen Sie Ihr Netzwerk bereit für die Zukunft**

Hallo XXX

Die Weltwirtschaft wird zunehmend von digitalen Produkten und Dienstleistungen dominiert. Heutzutage werden mehr datenintensive und unternehmenskritische Anwendungen und Services über das Netzwerk betrieben als je zuvor, was die Kapazitäten alternder Netzwerke und Infrastrukturen an ihre Grenzen bringt. **Wie können Unternehmen also mit technologischen Innovationen Schritt halten?**

[Partnername] hat sich der Aufgabe verschrieben, Sie bei der Skalierung und Vorbereitung Ihres Unternehmens für die Zukunft zu unterstützen, ganz gleich, was kommt. Dank CommScopes Ruckus-Technologie können wir Ihnen bei der Einrichtung Ihres „Pay-as-you-grow“-Netzwerks helfen.

Branchenforschung hat ergeben, dass bis 2024 die Anzahl an Anwendungen an der Netzwerkperipherie voraussichtlich um 800 % zunehmen wird. Angesichts der Tatsache, dass Unternehmen ihre Netzwerke zunehmend dezentralisieren und Edge-Computing an Fahrt aufnimmt, werden [Partnername] und CommScope die fortgeschrittenen Wireless-Zugangspunkte Ihres Unternehmens und Edge-Geräte mit bis zu 90 W/Port und der neuesten PoE-Technologie unterstützen.

[Edge-Video hier einbetten]

Klicken Sie hier, um mehr darüber zu erfahren, wie unsere Netzwerklösungen Ihr Unternehmen dabei unterstützen, wettbewerbsfähig und flexibel zu bleiben. [Link zur Partner-Startseite]

**E-Mail Woche 2**

Betreffzeile A: **Bleiben Sie einen Schritt voraus dank CommScope und [Partnername]**

Betreffzeile B: Ist Ihr Netzwerk bereit für die Zukunft?

Betreffzeile C: Beschleunigen Sie das Wachstum Ihres Unternehmens mit zukunftsfähiger Technologie

Hallo XXXX,

kann Ihr Unternehmen die Datenanforderungen von heute und morgen meistern? In den nächsten Jahren wird der Druck auf Ihre Kernnetzwerkinfrastruktur dramatisch zunehmen, da das Datenwachstum explosionsartig ansteigen wird. Neue Trends bei Unternehmensnetzwerken stehen bereit, die Herangehensweise von IT-Abteilungen für das Netzwerkmanagement zu revolutionieren:

* 50 % aller IT-Ausgaben 2020 werden digitalen Innovationen gewidmet sein.
* 20 % des Umsatzwachstums von Unternehmen werden aus neu erschaffenen Angeboten stammen, die von Unternehmen aus bislang nicht eingebundenen Branchen entwickelt wurden.
* 63 % aller Organisationen unterhalten IT-Technologien auch außerhalb der IT-Abteilung.

Dank der Ruckus-Technologie von [Partnername] und CommScope können wir ein konvergentes Netzwerkmanagement mit Hochleistungslösungen anbieten, die Ihrem Team zugutekommen. Wenn Sie alle Netzwerkkomponenten von einem Anbieter kaufen, verbessert das ihre Bilanz erheblich und spart Ihnen Investitionskosten.

[Infografik einbetten]

Weitere Informationen finden Sie unter/CTA: [Link zur Partner-Startseite]

**E-Mail Woche 3**

Betreffzeile A: **Machen Sie mehr aus Ihren Investitionen dank CommScope und [Partnername]**

Betreffzeile B: Stellen Sie sich ein Netzwerk vor, das entsprechend Ihres Wachstums mitwächst

Betreffzeile C: Schrumpfendes Budget und höhere Netzwerkanforderungen? Wir können Ihnen helfen.

Hallo XXXX,

Netzwerke sind bei Transformationsprozessen und Innovationsprojekten von entscheidender Bedeutung, allerdings kann der Ausbau von Kapazitäten ein schwieriges Unterfangen sein, besonders wenn das Budget für IT [unverändert](https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2019-10-07-gartner-says-global-it-spending-to-grow-06-in-2019) bleibt.

Ausschließlich in Wireless zu investieren kann eine fragliche wirtschaftliche Entscheidung sein, wenn nicht gleichzeitig eine robuste verkabelte Infrastruktur vorhanden ist, die die neuesten Wireless-Technologien unterstützt.

Erfahren Sie, wie die Leigh Academy ihr Netzwerk auf mehrere Standorte skaliert und ausgeweitet hat.

[Leigh-Academy-Video einbetten]

Dank der Ruckus-Technologie von [Partnername] und CommScope kann Ihre Kernnetzwerkinfrastruktur unter Verwendung eines „Pay-as-you-grow“-Modells erweitert werden, um Ihre Unternehmensanforderungen zu meistern.

Weitere Informationen darüber, was Sie aus Ihren Investitionen machen können, finden Sie unter/alternativer CTA: [Link zur Partner-Startseite]

**E-Mail Woche 4**

Betreffzeile A: **Nutzen Sie die Chance dank CommScope und [Partnername]**

Betreffzeile B: Bringen Sie Ihr Netzwerk jetzt in Ordnung

Betreffzeile C: Vier Schritte zur Einrichtung eines skalierbaren Netzwerksystems

Hallo XXXX,

die Einbindung neuer Technologien ist nicht mehr nur das Privileg großer Unternehmen, da inzwischen mindestens ein Fünftel aller Organisationen Systeme, die traditionell eigenständig waren, wie physische Sicherheit, Gebäudekontrolle oder digitale Beschilderung, in das Netzwerk migrieren. Darüber hinaus führen Unternehmen immer mehr für Verzögerungen anfällige Echtzeit-Anwendungen ein, die das Netzwerk zusätzlich belasten.

Die Weltwirtschaft wird zunehmend von digitalen Produkten und Dienstleistungen dominiert. Laut [IDC](https://www.idc.com/getdoc.jsp?containerId=US45599219) wird bis 2023 die Hälfte des weltweiten Bruttoinlandsprodukts aus Produkten und Services aus digital transformierten Branchen bestehen. Ausgaben für an der Netzwerkperipherie eingesetzte Unternehmens-IT-Infrastrukturen werden bis 2023 von heute 10 % auf 50 % anwachsen. Es ist von entscheidender Bedeutung, die Industrie und Technologietreiber zu verstehen, um wettbewerbsfähig zu bleiben und Investitionen voll auszuschöpfen.

**Man sollte jetzt nicht zögern.** Unternehmen, die jetzt nicht in wichtige Technologien und neue Betriebsmodelle investieren, werden es später schwer haben, Anpassungen vorzunehmen, Chancen zu ergreifen und Neuerungen in einem angemessenen Maßstab einzuführen, um wirklich erfolgreich zu sein.

Erfahren Sie mehr darüber, wie die Ruckus-Technologie von [Partnername] und CommScope Sie bei den vier nötigen Schritten unterstützen kann, damit Sie Geld und Zeit sparen und die Leistung Ihres Netzwerks verbessern können [Link zum (vom Partner gehosteten) E-Book]