

Mit Symantec die Nase vorn haben

Wie die Symantec Security-Plattform Ihr Geschäft auf die Überholspur bringen kann



Wie die Symantec Security-Plattform Ihr Geschäft auf die Überholspur bringen kann



Haben Sie die große Anzahl der Security-Hersteller auf dem Markt satt?



Sind die Netzwerke Ihrer Kunden zu komplex, um sie zu schützen?



Haben Sie Probleme, die Aktivitäten Ihrer Kunden in der Cloud zu schützen?



Entgehen Ihnen Geschäftsmöglichkeiten?

Dann ist es an der Zeit, einen neuen Security-Partner zu wählen, der Ihren Erfolg im Auge hat.



Was ist für Sie drin?

Symantec ist der einzige Hersteller, der branchenführenden Schutz über das gesamte Netzwerk hinweg bietet:

1 Schutz von Daten: DLP, Authentifizierung, PKI, Encrypted Traffic Management

2 Schutz für jedes Gerät, an jedem Ort: Endpoint, Data Center, Gewährleistung von Compliance

3 Web-Schutz: Cloud, Inhaltsanalysen, Sicherheitsanalysen

4 Schutz von Nachrichten: E-Mail, Anti-Phishing, Messaging, Verschlüsselung

Wenn Sie diese Technologien anbieten, erfahren Sie hier, wie Symantec heute ein noch rentableres Security-Geschäft bereitstellen kann.





MIT SYMANTEC DIE FÜHRUNG ÜBERNEHMEN: EINE NEUE ÄRA IN SACHEN SECURITY

**Internet Security ist heute
ein kritisches Thema
für alle Unternehmen
und Organisationen.**

Zerstörerische Ransomware, Zero-Day-Angriffe, IoT-Botnets, Datenschutzverletzungen und mobile Malware. Die Sicherheitslandschaft verändert sich und Cyber-Angriffe werden immer raffinierter.

Um den Bedrohungen zu begegnen, bieten immer mehr Hersteller zu viele Lösungen an, die teuer und schwer zu implementieren sind, die nicht miteinander kommunizieren und so Sicherheitslücken offen lassen.

Partner benötigen eine vereinfachte, vollständig integrierte End-to-End-Lösung, die den Benutzer, die Informationen, die Cloud und das Netzwerk schützt, um Margen zu bewahren und ein rentables Geschäft zu ermöglichen. Diese Lösung ist Symantec – All-in-One-Security für heute und morgen.

Warum Westcon?

Wir arbeiten eng mit Hersteller- sowie Kundenpartnern zusammen und **liefern Ergebnisse**, indem wir **Fach- und Marktkenntnisse** mit einer **kooperativen Zusammenarbeit** und **branchenführenden Unterstützungsprogrammen** kombinieren.

Wir verstehen das Geschäft, die Prozesse, Programme, Promotions, Incentives und das Portfolio von Symantec und sorgen dafür, dass die Bereitstellung der Symantec-Sicherheitslösungen **einfach und profitabel** ist.

Unsere flexiblen technischen und Professional Services ermöglichen es Ihnen, im Zuge der Weiterentwicklung von technologischen Geschäftsmodellen in der sich schnell verändernden digitalen Welt **weiter zu wachsen und erfolgreich zu sein**.

Unsere Global Deployment Solutions ermöglichen **erfolgreiche länderübergreifende Implementierungen** und Lieferungen in über 180 Länder weltweit.

„Westcon ist für uns ein strategischer Partner. Als spezialisierter IT-Security Fachhandelspartner sind wir immer auf der Suche nach erstklassigen Partnern und einen solchen haben wir mit Westcon in vielerlei Hinsicht gefunden: effizientes Management, solide finanzielle Unterstützung, ein hilfsbereites, engagiertes und freundliches Team.“

Zaid Rufaie, CTO, Fireware

„Westcon und die TÜV Rheinland i-sec GmbH pflegen eine vertrauensvolle Partnerschaft bei der Abwicklung von Hardware-, Software-, Lizenz- und Wartungsgeschäften verschiedener Hersteller und insbesondere mit Symantec. Durch diese gute Zusammenarbeit können die unterschiedlichsten Herausforderungen bei Lieferungen und im Wartungsgeschäft stets reibungslos und in kürzester Zeit gemeinsam gelöst werden.“

TÜV Rheinland i-sec GmbH

„Ich arbeite schon lange mit Symantec und Westcon zusammen, da meiner Ansicht nach beide Partner auf die Bedürfnisse unserer Kunden ausgerichtet sind. Westcon versteht unsere Bedürfnisse und Anforderungen und steht uns bei Bedarf immer mit einer schnellen Antwort und einem Lösungsvorschlag zur Seite. Westcon ist aufgrund seiner Flexibilität und Expertise, seiner Dienstleistungen und seiner persönlichen Note – die ich sehr schätze – mein bevorzugter Lieferant.“

Marinus den Hertog,
Manager Beschaffung & Logistik
QSight IT (März 2018)

SCHNELLER WEG ZUM UMSATZ



Vereinbarung von gemeinsamen Verpflichtungen und Zielen – Erstellen eines Plans zur Umsetzung



Westcon unterstützt Partner bei der Registrierung



Schritt für Schritt durch Partnerprogramm, MDF, Deal Registrierung, Servicepläne und Schulungen



Zusammenarbeit mit Westcon und Symantec, um Symantec Sales Professional zu werden



Unterstützung bei der Erstellung von ersten Designs und Stücklisten



Mit dedizierten Ressourcen hilft Ihnen Westcon bei neuen Geschäftsmöglichkeiten



Unterstützung mit Demo-Material, technischen Workshops, Webinaren, On-Site-Support



Zertifizierung Ihrer Pre-Sales-Teams mit Unterstützung von Westcon



Marketing-Support von Symantec, um bei Ihren Kunden zu werben



Anstreben einer höheren Zertifizierung, um bessere Vorteile zu erzielen



Wachstum und Erweiterung neuer Geschäftsmöglichkeiten
Fachhandelspartner werden erfolgreich in Symantec-Prozesse integriert

LEGENDE:

- Westcon
- Symantec
- Fachhandelspartner



Technische Services

Westcon ist ein Secure One Services Partner. Wir können Ihr Unternehmen mit einer Reihe von Mehrwert-Services unterstützen.



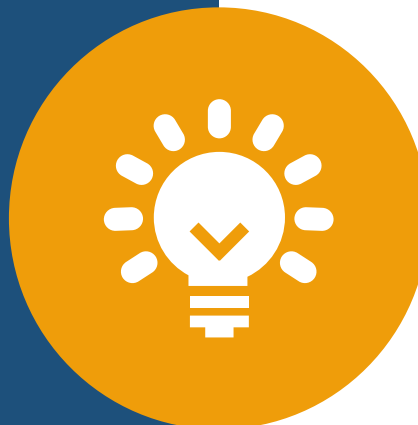
Support Services

Unsere mehrsprachigen Support Center gehen über den Standard-Support hinaus: Technische Spezialisten stehen **rund um die Uhr und 365 Tage im Jahr** zur Verfügung, um Sie **fachkundig zu beraten** und Ihnen Remote-Unterstützung bei spezifischem Level 1 & Level 2-Incident Management zu bieten. Wir sparen Ihnen Zeit und Geld für die Entwicklung eines eigenen Support Desks.



Education Services

Als Symantec Trainingscenter bieten wir ein **umfangreiches Angebot an technischen Kursen**, um Ihre Mitarbeiter und Kunden zu schulen. **Individuelle Schulungseinheiten** stellen zudem sicher, dass Sie immer das **volle Potenzial** der Symantec-Lösungen ausschöpfen können.



Professional Services

Unser Team zertifizierter Symantec-Techniker kann Sie in jeder Projektphase unterstützen. Wir helfen Ihnen, **die richtige Lösung für Ihre Kunden zu entwickeln und zu implementieren**. Unsere Installationsservices, ob vor Ort oder remote, helfen Ihnen, Zeit und Kosten zu reduzieren und sicherzustellen, dass die Lösung unter Befolgung der Best Practices von Symantec bereitgestellt wird.



Sind Sie bereit, Ihr Security- Geschäft zu beschleunigen?

**Kontaktieren Sie jetzt das
Westcon-Team und steigen
Sie bei Symantec ein.**

Dennis Fiege

dennis.fiege@westcon.com

Office: +49 5251 1456 248

Mobile: +49 151 18870016

Über Westcon-Comstor

Westcon-Comstor ist ein Value-Added Distributor führender Security-, Collaboration-, Netzwerk- und Data Center-Technologien. Mit innovativen Cloud-, Global Deployment- und Professional Services haben wir die Lieferketten in der IT revolutioniert.

Westcon-Comstor erweitert die globale Reichweite seiner Partner und stellt gleichzeitig die lokale Fachkompetenz bereit, um erfolgreich Chancen in der ganzen Welt wahrnehmen zu können. Wir kombinieren technisches Know-how und fundierte Marktkenntnisse mit branchenführenden Partner-Enablement-Programmen.