

# Lidere la carrera con Symantec

Cómo puede acelerar su negocio con la plataforma Security Platform de Symantec



## Cómo puede acelerar su negocio con la plataforma Security Platform de Symantec



¿Está harto del número de fabricantes de seguridad que existen en el mercado?



¿Las redes de sus clientes son demasiado complejas para protegerlas?



¿Tiene problemas a la hora de proteger las actividades de sus clientes en el cloud?



¿Está perdiendo oportunidades de negocio?

Entonces, ha llegado la hora de elegir un nuevo socio de seguridad creado para garantizar su éxito.



# ¿En qué le beneficiará?

Symantec es el único fabricante que ofrece protección líder de su clase en toda la red:

- 1 Proteja los datos: DLP, autenticación, PKI, gestión de tráfico cifrado.
- 2 Proteja cualquier dispositivo en cualquier lugar: endpoint, Data Center, cumplimiento de controles.
- 3 Proteja la web: cloud, análisis de contenido, análisis de seguridad.
- 4 Proteja la mensajería: email, anti-phishing, mensajería, cifrado.

Ofrezca estas tecnologías y descubra de qué manera Symantec puede ayudarle a rentabilizar su negocio de ciberseguridad desde el primer momento.





## **TOME LA INICIATIVA CON SYMANTEC: UNA NUEVA ERA EN SEGURIDAD**

**En la actualidad, la seguridad de Internet constituye un asunto fundamental para todos los negocios y organizaciones.**

Ransomware destructivo, vulnerabilidades de día cero, botnets de IoT, fugas de datos y malware móvil. El panorama de la seguridad está cambiando y los ataques se están volviendo cada vez más sofisticados.

Para responder a la amenaza, cada vez hay más fabricantes que ofrecen demasiadas soluciones que son caras y difíciles de implementar, que no funcionan de manera conjunta y que dejan brechas de seguridad que los hackers pueden aprovechar.

Los partners necesitan una solución integral, simplificada y completamente integrada que proteja al usuario, a la información, al cloud y a la red para mantener márgenes y ofrecer un negocio rentable. Esa solución es Symantec: una seguridad «todo en uno» para hoy y para el futuro.

# ¿Por qué Westcon?

Trabajamos en estrecha colaboración con fabricantes y clientes para **ofrecer resultados** al combinar el **conocimiento especializado técnico y del mercado** con un **modelo de implicación de colaboración** y **programas de capacitación líderes del sector**.

Comprendemos el negocio, los procesos, los programas, las promociones, los incentivos y el portfolio de Symantec, lo que hace que la entrega de sus soluciones de seguridad sea **sencilla y rentable**.

Conforme evolucionan los modelos de negocio tecnológico, nuestros Servicios Profesionales y Técnicos flexibles le permiten **continuar creciendo y prosperando** en el mundo digital de rápida transformación.

Nuestras Global Deployment Solutions permiten el **éxito de las implementaciones en varios países**, con envíos a más de 180 países de todo el mundo.

«Westcon es un partner estratégico para nosotros. Siendo un reseller especializado en seguridad de IT, siempre buscamos partners de alta calidad, lo cual encontramos en Westcon de muchas maneras diferentes, incluida una gestión eficiente, un sólido apoyo financiero, y un equipo servicial, comprometido y amable.»

Zaid Rufaie, CTO, Fireware

«Westcon y TÜV Rheinland i-sec GmbH mantienen una relación de colaboración de confianza en la gestión del hardware, software y licencias, así como en el negocio de mantenimiento de diversos fabricantes y, en particular, con Symantec. Sobre la base de esta magnífica cooperación, los retos más diversos en el negocio del suministro y mantenimiento se pueden resolver sin problemas de manera conjunta y en el mínimo tiempo posible.»

TÜV Rheinland i-sec GmbH

«He estado trabajando con Symantec y Westcon durante mucho tiempo, puesto que creo que ambos partners trabajan en consonancia para satisfacer las necesidades de nuestros clientes. Westcon comprende nuestras necesidades y requisitos, y está a nuestra disposición para ofrecernos respuestas rápidas y propuestas para soluciones si lo necesitamos. Westcon es mi proveedor preferido debido a su flexibilidad y experiencia, sus servicios y su toque personal, lo cual valoro mucho.»

Marinus den Hertog,  
Responsable de compras y logística  
QSight IT (marzo de 2018)

# FAST TRACK PARA LOS INGRESOS



Acuerdo de objetivos y compromiso conjunto: creación de un plan para su ejecución



Partner de Westcon Support con proceso de registro



Guía paso a paso a través del programa de partners, MDF, registro de ofertas, planes de servicio y formación



Trabajo con Westcon y Symantec para lograr la certificación Symantec Sales Professional



Apoyo en la creación de sus diseños iniciales y listas de materiales



Recurso dedicado proporcionado por Westcon como ayuda para darle soporte con nuevas oportunidades



Soporte a resellers con material de demostración, talleres técnicos, webinars, visitas onsite



Certificación de sus equipos preventas con soporte de Westcon



Obtención de soporte de marketing de Symantec para promocionarlo a sus clientes



Posibilidad de una certificación mayor para obtener mejores ventajas



**Haga crecer y amplíe su negocio con nuevas oportunidades.**

El reseller se integra con éxito en los procesos de Symantec.

**CLAVE:**

- Westcon
- Symantec
- Reseller



# Servicios técnicos

Westcon es un Secure One Services Partner. Podemos dar soporte a su negocio con una variedad de servicios de valor añadido, como los siguientes:



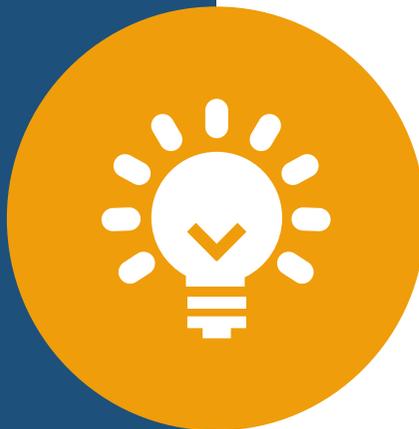
## Servicios de Soporte

Nuestros Centros de Soporte multilingües van más allá de la prestación de soporte estándar: los especialistas técnicos están **disponibles las 24 horas del día, los 7 días de la semana y durante los 365 días del año** para proporcionar **asesoramiento especializado** y asistencia remota con gestión específica de incidentes de Nivel 1 y 2. Le ahorramos tiempo y dinero en el desarrollo de la capacidad de soporte técnico.



## Servicios de Educación

Como Centro de Formación de Symantec, ofrecemos una **gama completa de cursos técnicos** diseñados para formar a su personal y a sus clientes. **Las sesiones de formación individuales** también garantizan que siempre podrá aprovechar **todo el potencial** de las soluciones Symantec.



## Servicios Profesionales

Nuestro equipo de ingenieros certificados de Symantec puede proporcionarle soporte en cualquier fase del proyecto. Le ayudamos a **crear e implementar la solución adecuada** para sus clientes. Nuestros servicios de instalación, ya sea onsite o remotos, le ayudan a reducir tanto el tiempo como los gastos, así como a garantizar que la solución se implementa de acuerdo con las prácticas recomendadas de Symantec.



# ¿Está preparado para acelerar su negocio de seguridad?

**Póngase en contacto con  
el equipo de Westcon ahora  
y empiece con Symantec.**

**Westcon España**  
+ 34 91 419 61 00  
[marketing.es@westconcomstor.com](mailto:marketing.es@westconcomstor.com)

## **Acerca de Westcon-Comstor**

Westcon-Comstor es un distribuidor de tecnología de valor añadido que ofrece soluciones líderes en los ámbitos de seguridad, colaboración, networking y data center. Estamos transformando la cadena de suministro de tecnología a través de nuestras capacidades en el Cloud, servicios y despliegue a nivel mundial.

Westcon-Comstor amplía el alcance a nivel mundial de nuestros partners a la vez que proporciona la experiencia local necesaria para navegar con éxito por las oportunidades mundiales. Combinamos conocimientos técnicos expertos y conocimientos del mercado con programas de capacitación de partners líderes en el sector.