



Es ist Zeit, sich zu ändern Das Milestone-Programm

Das Fast-Track-Partnerprogramm für Extreme Networks



Warum ist es Zeit für einen Wechsel?

Wollen Sie ...

- einen Wettbewerbsvorteil?
- bessere Gewinnspannen für Ihr Netzwerkgeschäft?
- mit einem der am schnellsten wachsenden Cloud-Anbieter zu arbeiten?
- mit einem 4-fachen Gartner Magic Quadrant Leader arbeiten?
- mit einem am schnellsten wachsenden Anbieter im Cloud-Managed Networking Report 2020 von Omdia arbeiten?
- Abkehr von komplexen, kostenintensiven Netzen?
- einen End-to-End-Anbieter, der SD-WAN-Funktionen bietet?
- umfassende Projektunterstützung durch Ihren Anbieter?
- einen Vendor-Lock-In vermeiden?
- mit unserem Marketing-Support arbeiten?
- Zugang zu zusätzlichen Demo-Geräten?
- Lösungen individuell gestalten, um sich von der Masse abzuheben?
- einen vertriebsorientierten Anbieter, der seinen Partnern und Kunden zuhört?
- einen Anbieter mit einem engagierten Team, das Ihre Entwicklung unterstützt?
- einen Anbieter, der auf allen Ebenen ansprechbar und zugänglich ist?

Wenn Sie eine dieser Fragen mit Ja beantwortet haben, ist es an der Zeit, etwas zu ändern.

Wenn Sie Ihr Geschäft mit aufregenden neuen Technologien ausbauen wollen, um den Markt für Unternehmensnetzwerke neu zu definieren, sind Sie bei uns genau richtig. Unser Fast-Track-Akkreditierungsprogramm bietet Ihnen alle maßgeschneiderten Tools, Unterstützung und Anreize, die Sie benötigen, um schnell ein autorisierter Partner zu werden und attraktive neue Umsätze zu erzielen.

Was ist das Milestone-Programm?

Das Milestone-Programm ist ein exklusives Programm von Westcon, das darauf ausgelegt ist, neue autorisierte Partner auf einfache Weise zu integrieren oder bestehende Partner zu entwickeln, die ihr Geschäft mit Extreme Networks ausbauen wollen.

Es ist das umfassendste, strukturierteste und modularste Partnerprogramm für den Vertrieb. Die schrittweise Roadmap bietet exklusive Vorteile wie kostenlose Schulungen und Demo-Kits, PreSales-Support, finanzielle Anreize, Hilfe bei der Business-Planung, Marketingunterstützung und Lead-Generierung.



Wie Westcon Werte schafft

Wir setzen uns mit Leidenschaft für den Erfolg unserer Partner ein und wollen sicherstellen, dass Sie Ihr Potenzial bei Extreme Networks voll ausschöpfen.

Wir beginnen das Onboarding mit einem strategischen Abgleich, um Ihr Unternehmen besser zu verstehen, und bieten Ihnen anschließend in jeder Phase des Prozesses einen einzigartigen Partner-Support. Sie können sich auf uns verlassen. Wir wissen, wie man die täglichen Herausforderungen im IT-Vertrieb meistert, und wir sind stolz darauf, Zuverlässigkeit mit Innovation zu verbinden.



Strategische Lieferantenbeziehungen

Wir vereinfachen Anbietertechnologien, -prozesse und -programme, damit Sie sich auf dem Markt durchsetzen können. Wir kümmern uns um das Fulfillment und die Implementierung von Anbietern, damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.



Ausweitung auf Ihr Unternehmen

Global und lokal, wir bleiben in Ihrer Nähe. Mit maßgeschneiderter Unterstützung sind wir eine nahtlose Ergänzung zu Ihrem Unternehmen. Wir übernehmen Verantwortung, wenn es hart auf hart kommt.



Ergänzende Dienstleistungen

Sollten die Dinge komplex werden, können Sie sich jederzeit auf unsere Serviceleistungen verlassen. Wenn eine Kundengelegenheit Ihre Ressourcen überfordert, können wir Ihnen mit dem Zugang zu unseren talentierten Experten helfen, flexibel und skalierbar zu sein.



5 Gründe, sich für Extreme Networks zu entscheiden

Extreme's Technologiepartner-Ökosystem beschleunigt die Lösungsentwicklung und erweitert das Marktbewusstsein

1

Erstklassige Netzwerklösungen, die neue und bestehende Funktionen mit hochleistungsfähiger Unternehmenstechnologie kombinieren und die IT-Abteilung in die Lage versetzen, bessere Geschäftsergebnisse zu erzielen.

2

Zum vierten Mal in Folge führend in Gartner's Magic Quadrant für die kabelgebundene und drahtlose LAN-Zugangsinfrastruktur

3

Bewährte, auf den Vertrieb ausgerichtete Strategie zur Förderung des Partnerwachstums und zur Stärkung von Markteinführungsinitiativen

4

Das Partnerprogramm von Extreme Networks wurde von CRN als 5-Sterne-Partnerprogramm ausgezeichnet

5

ExtremeCloud IQ, das von Network Computing als Produkt des Jahres ausgezeichnet wurde, rationalisiert und automatisiert den Betrieb von kabelgebundenen und drahtlosen Netzwerken mithilfe von KI, um neue Erkenntnisse durch maschinelles Lernen zu gewinnen

ExtremeCloud IQ: der perfekte Partner für Ihre Cloud-Reise

ExtremeCloud IQ ist eine Cloud-Management-Lösung für kabelgebundene und drahtlose Netzwerke. Einfach, flexibel und intuitiv, damit Sie schon heute die Weichen für die Zukunft stellen können.



Einfach: Mit den leistungsstarken Automatisierungsfunktionen war die Vernetzung noch nie so einfach, von der Bereitstellung bis zum Support



Schnell: Regelmäßige Plattform-Updates sorgen dafür, dass Sie immer von technischen Neuerungen profitieren



Gemeinsame Nutzung: Einfacher und schneller Austausch relevanter Daten mit Kunden und Partnern



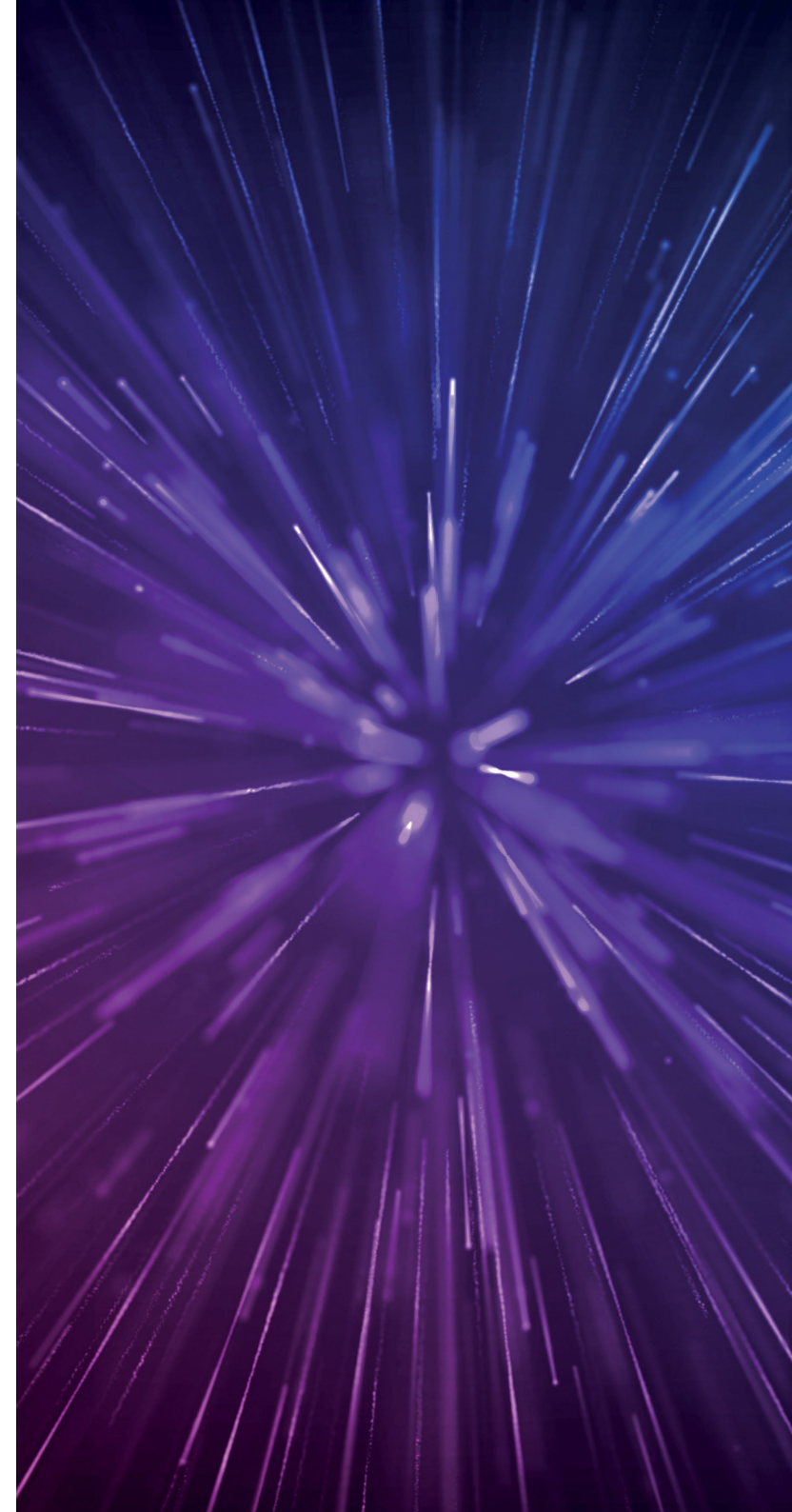
Skalierbar: Passt sich jederzeit flexibel an Ihre Anforderungen an, von einem einzelnen Gerät bis hin zu mandantenfähigem, mehrstufigem Management



Sicher: nahtloser Schutz vom Kunden bis zur Cloud, der die strengsten Sicherheits- und Compliance-Anforderungen erfüllt



Erschwinglich: Flexible Bereitstellung und Lizenzierung sowie attraktive Betriebskosten sorgen dafür, dass sich die Lösung vom ersten Tag an rechnet



Cloud der 4. Generation

Jedes Unternehmen hat sich durch die Pandemie verändert, so dass die Grenzen des Netzes deutlich werden. Partner müssen diesen Wandel nun annehmen und sich weiterentwickeln, um neue Geschäftsergebnisse zu erzielen. Optimieren Sie Ihr Netzwerk, indem Sie die Benutzer dort erreichen, wo sie sich befinden, die Geschäftskontinuität sicherstellen und innovative Fähigkeiten dort und dann beschleunigen, wo es am wichtigsten ist.

Unendlich verteilt

Organisationen müssen unendlich verteilt werden, um die Nutzer dort zu treffen, wo sie sind. Der Arbeitsplatz muss zum Nutzer kommen. Die Dienstleistung muss zum Nutzer kommen.

Nutzerzentriert

Ein nutzerorientiertes Erlebnis verwendet Technologien, die sich um die Bedürfnisse der Nutzer drehen und weiterentwickeln. Unternehmen müssen Technologielösungen anbieten, die von den Nutzern gewünscht werden.

In grossem Umfang

Jede Lösung muss in großem Umfang bereitgestellt werden. Das bedeutet, dass Dienste, Technologien und sogar Arbeitskräfte skaliert werden müssen, um überall und für jeden zuverlässige und sichere Erfahrungen zu bieten.



Eine Partnerschaft, der Sie vertrauen können

Wenn Sie eine Partnerschaft mit den besten Anbietern von Mehrwert und Service eingehen, können Sie die Chance ergreifen

- Mit über 25 Jahren Erfahrung kennt niemand Extreme Networks besser als wir
- 2020 Momentum Distributor of the Year für unsere Arbeit mit Extreme Networks
- #1 Distributor für Extreme Networks in EMEA
- Globales Fachwissen über die Lieferkette, einschließlich der Bereitstellung von Netzeinführungen und -aufrüstungen
- Mehr als 300.000 Einheiten von Extreme-Geräten wurden 2021 ausgeliefert
- Diamond-Distributor für Extreme Networks
- PartnerWorks-akkreditiert für Cloud-Lösungen



AUSZEICHNUNGEN

- Extreme Networks zum vierten Mal in Folge von Gartner 2021 Peer Insights als "Customers' Choice" für kabelgebundene und drahtlose LAN-Zugangsinfrastruktur ausgezeichnet
- Das Partnerprogramm von Extreme Networks erhält eine 5-Sterne-Bewertung im CRN 2021 Partner Program Guide
- Westcon ist der Distributor des Jahres bei den CRN Channel Awards 2021

Was Sie beim Beitritt erwartet

Das Programm folgt einem strategischen Schritt-für-Schritt-Fahrplan, der Ihnen hilft, Ihre Unternehmensziele schnell und effektiv zu erreichen.



Agree to joint commitment, goals and build plan to execute



Westcon supports you with registration



Set up partner programme: MDF, deal reg, service plans and training



Attend Westcon's ESS workshop for Sales Training Qualification



Joint design of your initial projects and ROMs



Access our experts to help with your initial opportunities



Access NFR programme, demo resources, tech workshops and webinars



Work with us on pre-sales EDS qualification (Extreme Design Specialist)



Extreme offers subsidised post-sales training to get ECS qualification



Work with our marketing team to build campaigns and pipeline



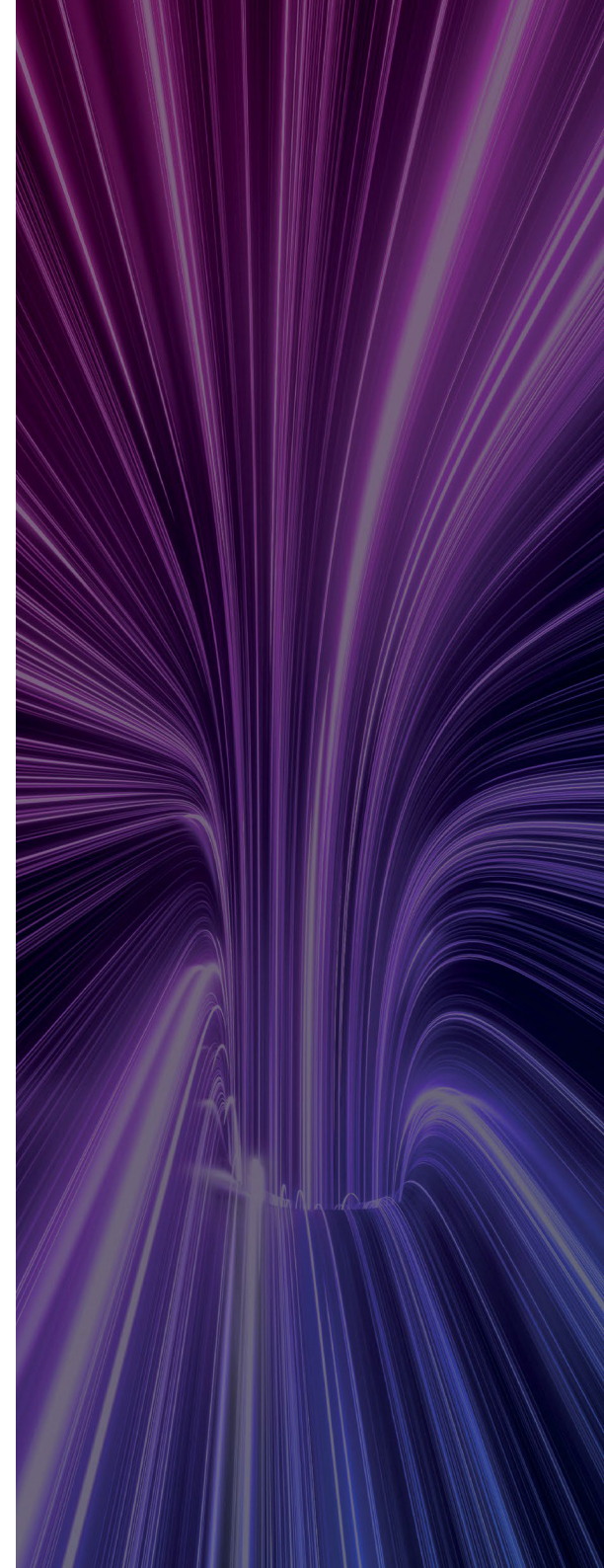
Become a fully certified partner



Grow & Extend
new business opportunities

Die wichtigsten Vorteile unseres Programms

- ✓ Gemeinsame Entwicklung eines jährlichen Geschäftsplans mit Ihren lokalen Vertriebsteams
- ✓ Geführter Registrierungs- und Onboarding-Prozess
- ✓ Attraktive Rabatte
- ✓ Professionelle Dienstleistungen für Konfiguration, Installation und Inbetriebnahme
- ✓ Technische Ressourcen von Westcon als Unterstützung bei Ihren ersten Projekten
- ✓ Anreize, Rabatte, Deal-Registrierungen und Service mit Westcon
- ✓ Breites Angebot an kostenlosen und kostenpflichtigen Schulungen und Weiterbildungen für alle Partner
- ✓ Erreichen der vollständigen Partnerzertifizierung
- ✓ Pre-Staging-Fähigkeiten
- ✓ Netzwurkbewertungen
- ✓ Innovative Finanzlösungen
- ✓ Marketing-as-a-Service-Unterstützung
- ✓ Anreize und Vergünstigungen
- ✓ Zugriff auf das Extreme Partner Portal und das Partner Marketing Campaign Centre
- ✓ Regelmäßige Besprechungen mit Ihren lokalen Vertriebsteams, um den Erfolg sicherzustellen
- ✓ Fachkundige Unterstützung bei Endkundenterminen und Live-Demos
- ✓ Entwicklung von Kampagnen zur Kundenakquise und zum Ausbau bestehender Geschäfte
- ✓ Aufbau einer vielversprechenden Beziehung zu Partnern, um Lieferung und Lösungen sicherzustellen





Über Westcon

Westcon-Comstor ist ein globaler Technologiedistributor mit einem Jahresumsatz von über 3 Milliarden US-Dollar. Wir arbeiten mit führenden Herstellern zusammen, um Lösungen über einen Kanal von Partnern auf den Markt zu bringen.

Wir kombinieren Branchenwissen, technisches Know-how und mehr als 35 Jahre Erfahrung, um den Erfolg von Anbietern und Partnern zu fördern. Wir stellen unseren Partnern ein Portfolio von Weltklasse-Technologien zur Verfügung. Unsere globale Präsenz und unser Dienstleistungsangebot sorgen dafür, dass keine Herausforderung zu groß oder zu komplex ist.

About Extreme Networks

Extreme Networks ist ein führendes Netzwerkunternehmen, das kabelgebundene und drahtlose Netzwerkinfrastrukturen entwirft, entwickelt und herstellt. Darüber hinaus entwickelt das Unternehmen Software für Netzwerkmanagement, Richtlinien, Analysen, Sicherheit und Zugangskontrollen.

Kontakt

**Sie haben eine Frage oder benötigen
Unterstützung?**

Bitte kontaktieren Sie unsere Westcon-Spezialisten:

https://p.westconcomstor.com/emea_ext_ttc.html