

¿Por qué es el momento de cambiar?

¿Quiere...

- ¿Una ventaja competitiva?
- ¿Mejores márgenes en su negocio de redes?
- ¿Trabajar con uno de los proveedores de la nube de más rápido crecimiento?
- ¿Trabajar con un líder del Cuadrante Mágico de Gartner 4 veces consecutivas?
- ¿El proveedor de más rápido crecimiento en el Informe de Redes Gestionadas en la Nube 2020 de Omdia?
- ¿Alejarse de las redes complejas y costosas...
- ¿Un proveedor integral que incluya capacidades de SD-WAN?
- ¿Un apoyo integral al proyecto por parte de su proveedor?
- ¿Evitar el bloqueo de los proveedores?
- ¿Trabajar con nuestro soporte de marketing?
- ¿Acceder a equipos demo adicionales?
- ¿Personalizar sus soluciones para diferenciarse?
- ¿Un proveedor centrado en el canal que escucha a sus partners y clientes?
- ¿Un proveedor con un equipo dedicado a apoyar su desarrollo?
- ¿Un proveedor que responda y sea accesible a todos los niveles?

Si ha respondido afirmativamente a alguna de estas preguntas, es el momento de cambiar. Si quiere hacer crecer su negocio con nuevas y emocionantes tecnologías para redefinir el mercado de las redes empresariales, le queremos. Nuestro programa de acreditación rápida cuenta con todas las herramientas, el apoyo y los incentivos que necesita para convertirse rápidamente en socio autorizado y empezar a obtener nuevos y atractivos ingresos.

¿Qué es Time to Change?

Time to Change es un programa exclusivo de Westcon diseñado para incorporar fácilmente a los nuevos partners autorizados o desarrollar a los existentes que quieran hacer crecer su negocio de Extreme Networks.

Es el programa de partners más completo, estructurado y modular del canal. Su hoja de ruta paso a paso permite obtener ventajas exclusivas, como formación gratuita y kits de demostración, apoyo preventa, incentivos financieros, planificación comercial, apoyo de marketing y generación de clientes potenciales.



¿Cómo crea valor Westcon?

Nos apasiona ofrecer el éxito asegurado a nuestros partners y nos comprometemos a garantizar que se aproveche todo el potencial de Extreme Networks.

Comenzamos la incorporación con una alineación estratégica para comprender mejor su negocio, seguida de un apoyo inigualable al socio en cada paso del camino. Puede confiar en nosotros. Sabemos cómo superar los retos diarios del canal IT y nos enorgullecemos de combinar la fiabilidad con la innovación.



Relaciones estratégicas con los fabricantes.

Simplificamos las tecnologías, los procesos y los programas de los fabricantes para que pueda ganar en el mercado. Gestionamos el cumplimiento y la implantación de los fabricantes para que usted pueda centrarse en su negocio principal.



Ampliación de su negocio

A nivel global y local, nos mantenemos cerca. Con un apoyo a medida, somos una extensión sin fisuras de su negocio. Asumimos la responsabilidad cuando las cosas se ponen difíciles.



Servicios complementarios

Si las cosas se complican, siempre puede confiar en nuestras capacidades de servicio. Si la oportunidad de un cliente pone a prueba sus recursos, podemos ayudarle a flexibilizar y ampliar con el acceso a nuestros talentosos expertos.





5 razones para elegir Extreme Networks:

El ecosistema de partners tecnológicos de Extreme acelera el desarrollo de soluciones y amplía el conocimiento del mercado.

- Las mejores soluciones de red de su clase, que combinan capacidades nuevas y existentes con tecnología empresarial de alto rendimiento, diseñadas para permitir que la IT ofrezca mejores resultados empresariales.
- Líder por cuarto año consecutivo en el Cuadrante Mágico de Gartner para la infraestructura de acceso a redes LAN inalámbricas y por cable.
- Estrategia probada centrada en el canal para impulsar el crecimiento de los partners y reforzar las iniciativas de salida al mercado.
- El programa de partners de Extreme ha sido clasificado como Programa de Partners 5 Estrellas de CRN para 2021.
- ExtremeCloud IQ, galardonado con el premio al producto del año de Network Computing, agiliza y automatiza las operaciones de redes cableadas e inalámbricas utilizando la IA para desbloquear nuevas perspectivas impulsadas por el aprendizaje automático.

ExtremeCloud IQ: el socio perfecto para su viaje a la nube

ExtremeCloud IQ es una solución de gestión en la nube para redes cableadas e inalámbricas. Fácil, flexible e intuitiva para ayudarle a fijar el rumbo del futuro, hoy mismo.



Fácil: con las potentes funciones de automatización, la conexión en red nunca ha sido tan fácil, desde la implantación hasta la asistencia.



Rapidez: las actualizaciones periódicas de la plataforma le permiten beneficiarse siempre de las innovaciones técnicas.



Compartible: comparta los datos relevantes de forma fácil y rápida con clientes y partners.



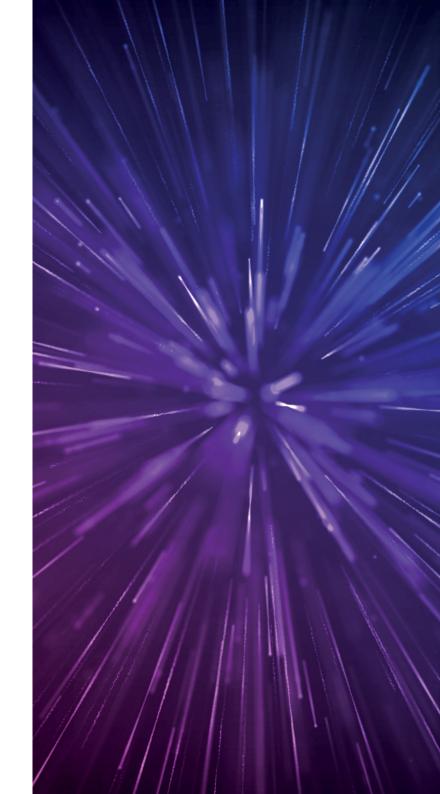
Escalable: se adapta de forma flexible a sus necesidades en cualquier momento, desde un único dispositivo hasta una gestión multicliente y de varios niveles.



Seguro: protección sin fisuras desde el cliente hasta la nube, cumpliendo los requisitos de seguridad y cumplimiento más estrictos.



Asequible: la flexibilidad en la implantación y las licencias y los atractivos costes de funcionamiento garantizan que la solución sea rentable desde el primer día.



Cloud 4º generación

La pandemia ha cambiado todos los negocios, lo que ha hecho que las limitaciones de la red se vuelvan críticas. Los partners deben ahora aceptar esta transformación y evolucionar para alcanzar nuevos resultados empresariales. Optimice su red llegando a los usuarios dondequiera que estén, garantizando la continuidad del negocio y acelerando las capacidades innovadoras donde y cuando más importa.

Distribución infinita

Las organizaciones deben distribuirse infinitamente para atender a los usuarios dondequiera que estén. El lugar de trabajo debe llegar al usuario. El servicio debe llegar al consumidor.

Centrado en el consumidor

Una experiencia centrada en el consumidor utiliza una tecnología que gira y evoluciona en torno a las necesidades del usuario. Las organizaciones deben ofrecer soluciones tecnológicas que los usuarios deseen.

A escala

Todas las soluciones deben ofrecerse a escala. Esto significa escalar los servicios, la tecnología e incluso las personas para ofrecer experiencias fiables y seguras en todas partes y para todos.



Una asociación en la que puede confiar.

Cuando se asocia con los niveles de valor y servicio más destacados del canal, está preparado para aprovechar la oportunidad

- Con más de 25 años de experiencia, nadie conoce Extreme mejor que nosotros.
- En 2020 hemos sido Distribuidor del Año de Momentum por nuestro trabajo con Extreme.
- Distribuidor número 1 de Extreme Networks en EMEA.
- La experiencia en la cadena de suministro global incluye la puesta en escena para el despliegue y la actualización de la red.
- Más de 300.000 unidades de equipos Extreme enviadas en 2021.
- Distribuidor Diamond para Extreme Networks.
- Acreditado por PartnerWorks para soluciones en la nube.

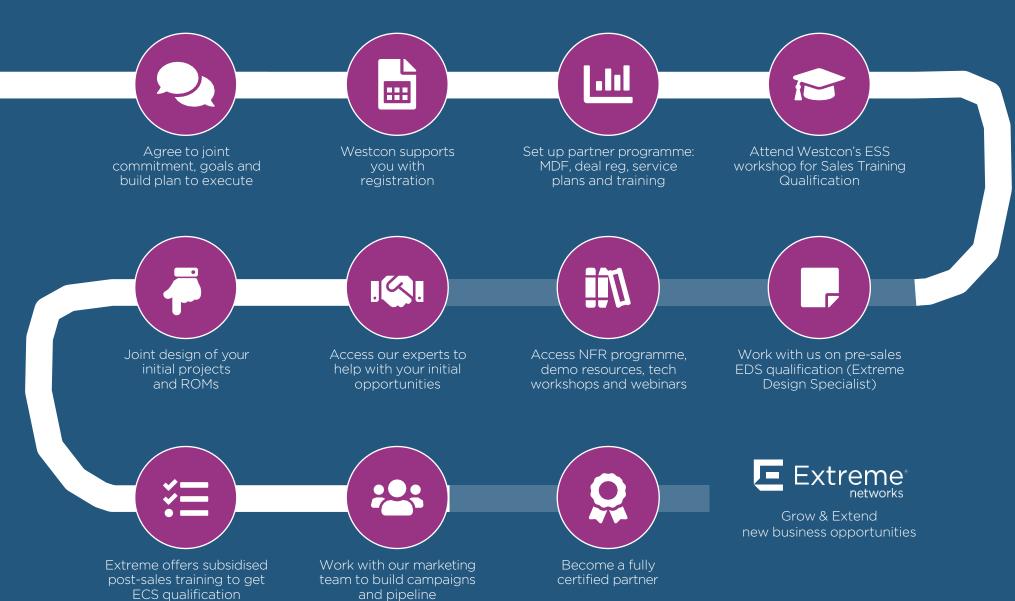




- Extreme Networks es reconocida por cuarto año consecutivo como la elección de los clientes de Gartner 2021. La elección de los clientes para la infraestructura de acceso LAN alámbrica e inalámbrica
- <u>El programa de partners de Extreme ha recibido una calificación de 5 estrellas en la guía de programas de partners de CRN 2021.</u>
- Westcon es el distribuidor del año (más de 251 millones de libras) de los premios CRN Channel Awards 2021.

¿Qué puede esperar cuando se afilie?

El programa sigue una hoja de ruta estratégica paso a paso para ayudarle a alcanzar sus objetivos empresariales de forma rápida y eficaz.



Principales beneficios de nuestro programa:

- Desarrollo de un plan de negocio anual en colaboración con sus equipos de ventas locales. Proceso de registro e incorporación guiado.
- Atractivos descuentos en oportunidades de Extreme.
- Servicios profesionales de configuración, instalación y puesta en marcha con recursos técnicos de Westcon como apoyo durante sus primeros proyectos.
- Incentivos, rebajas, registros de ofertas, grandes máquinas y amplia gama de formación y educación gratuita y de pago para todos los partners.
- Obtenga la certificación completa de partner.
- Evaluaciones de red. Innovadoras soluciones financieras. Apoyo de marketing. Incentivos y tarifas adicionales.
- Acceso al Extreme Partner Portal y al Centro de Campañas de Marketing para Partners de Extreme. Revisiones periódicas con sus equipos de ventas locales para garantizar el éxito.
- Asistencia de expertos durante las citas con los clientes finales y las demostraciones en vivo.
- Desarrollo de campañas para la captación de clientes y la expansión del negocio existente Establecimiento de una relación prometedora con los partners para garantizar la entrega y las soluciones.





Acerca de Westcon

Westcon-Comstor es un distribuidor tecnológico global con unos ingresos anuales que superan los 3.000 millones de dólares. Trabajamos con los principales fabricantes para llevar las soluciones al mercado a través de un canal de partners.

Combinamos la visión del sector, los conocimientos técnicos y más de 30 años de experiencia para ser el catalizador del éxito tanto de los fabricantes como de los partners en el canal. Ofrecemos a nuestros partners una cartera de tecnologías de primera clase. Nuestra presencia global y nuestra gama de servicios garantizan que ningún reto sea demasiado grande o complejo.

Acerca de Extreme Networks

Extreme Networks es una empresa líder en el sector de las redes que diseña, desarrolla y fabrica equipos de infraestructura de redes alámbricas e inalámbricas. También desarrolla el software de gestión de redes, políticas, análisis, seguridad y controles de acceso.

Contact us

¿Tiene alguna pregunta o necesita ayuda?

Póngase en contacto con nuestros especialistas de Westcon:

https://p.westconcomstor.com/emea_ext_ttc.html

