

# Il est temps de changer

Le programme de partenariat  
accéléré d'Extreme Networks



# Pourquoi est-il temps de changer ?

Voulez-vous...

Un avantage concurrentiel ?

De meilleures marges sur votre activité de réseau ?

Vous souhaitez travailler avec l'un des fournisseurs de services en nuage qui connaît la plus forte croissance ?

Travailler avec un leader du Magic Quadrant de Gartner 4x?

Le fournisseur qui connaît la croissance la plus rapide dans le rapport 2020 d'Omdia sur les réseaux gérés en nuage?

Pour s'éloigner des réseaux complexes et coûteux?

Un fournisseur de bout en bout qui inclut des capacités SD-WAN?

Un soutien complet au projet de la part de votre fournisseur ?

Pour éviter un verrouillage du vendeur dans?

Travailler avec notre support marketing?

Pour accéder à des équipements de démonstration supplémentaires?

Personnaliser vos solutions pour vous démarquer ?

Un fournisseur axé sur les canaux de distribution et à l'écoute de ses partenaires et de ses clients?

Un fournisseur disposant d'une équipe dédiée pour soutenir votre développement ?

Un fournisseur réactif et accessible à tous les niveaux?

Si vous avez répondu oui à l'une de ces questions, il est temps de changer. Si vous souhaitez développer votre activité grâce à de nouvelles technologies passionnantes qui redéfiniront le marché des réseaux d'entreprise, nous vous attendons. Notre programme d'accréditation rapide vous offre tous les outils, le soutien et les incitations dont vous avez besoin pour devenir rapidement un partenaire agréé et commencer à percevoir de nouveaux revenus intéressants.

# Qu'est-ce que "Time to Change" ?

**Time to Change est un programme exclusif de Westcon conçu pour faciliter l'intégration de nouveaux partenaires agréés ou le développement de partenaires agréés existants.veulent développer leur activité Extreme Networks.**

Il s'agit du programme de partenariat le plus complet, le plus structuré et le plus modulaire du secteur. Sa feuille de route étape par étape permet de débloquer des avantages exclusifs, notamment des formations et des kits de démonstration gratuits, une assistance avant-vente, des incitations financières, une planification commerciale, une assistance marketing et une génération de pistes.



# Comment Westcon crée de la valeur

**Nous sommes passionnés par la réussite de nos partenaires et nous nous engageons à faire en sorte que vous réalisiez pleinement le potentiel d'Extreme Networks.**

Nous commençons l'intégration par un alignement stratégique pour mieux comprendre votre activité, suivi d'une assistance partenaire inégalée à chaque étape du processus. Vous pouvez compter sur nous. Nous savons comment surmonter les défis quotidiens du canal informatique et nous sommes fiers de combiner fiabilité et innovation.



## Relations stratégiques avec les fournisseurs

Nous simplifions les technologies, les processus et les programmes des fournisseurs afin que vous puissiez gagner sur le marché. Nous gérons l'exécution et le déploiement des contrats avec les fournisseurs afin que vous puissiez vous concentrer sur votre activité principale.



## Extension à votre activité

Globalement et localement, nous restons proches. Avec un soutien sur mesure, nous sommes une extension transparente de votre entreprise. Nous prenons nos responsabilités lorsque les choses se compliquent.



## Services complémentaires

Si les choses deviennent complexes, vous pouvez toujours compter sur nos capacités de services. Si une opportunité client met vos ressources à rude épreuve, nous pouvons vous aider à faire preuve de souplesse et d'adaptabilité en vous donnant accès à nos experts talentueux.



# 5 raisons de choisir Extreme Networks

**L'écosystème de partenaires technologiques d'Extreme accélère le développement de solutions et accroît la sensibilisation au marché**

1

Des solutions de mise en réseau de premier ordre qui combinent des capacités nouvelles et existantes avec une technologie d'entreprise performante, conçues pour permettre à l'informatique d'obtenir de meilleurs résultats commerciaux.

2

Leader pour la quatrième année consécutive dans le Magic Quadrant de Gartner pour les infrastructures d'accès aux réseaux locaux câblés et sans fil.

3

Une stratégie éprouvée, axée sur les canaux de distribution, visant à stimuler la croissance des partenaires et à renforcer les initiatives de mise sur le marché.

4

Le programme de partenariat d'Extreme a été classé par CRN comme programme de partenariat 5 étoiles pour 2021.

5

ExtremeCloud IQ, qui a remporté le prix du produit de l'année décerné par Network Computing, rationalise et automatise les opérations des réseaux câblés et sans fil en utilisant l'IA pour dégager de nouvelles informations grâce à l'apprentissage automatique.

# Extremecloud IQ : le partenaire idéal pour votre voyage dans le nuage

**ExtremeCloud IQ est une solution de gestion du cloud pour les réseaux câblés et sans fil. Facile, flexible et intuitive, elle vous aide à mettre le cap sur l'avenir, dès aujourd'hui.**



**Facile:** grâce aux puissantes fonctions d'automatisation, la mise en réseau n'a jamais été aussi simple, du déploiement au support.



**Rapide:** les mises à jour régulières de la plate-forme vous permettent de bénéficier en permanence des innovations techniques.



**Partageable:** partagez facilement et rapidement les données pertinentes avec vos clients et partenaires.



**Évolutif:** s'adapte en souplesse à vos besoins à tout moment, d'un dispositif unique à une gestion multi-clients et multi-niveaux.



**Sécurité:** protection transparente du client au cloud, répondant aux exigences les plus strictes en matière de sécurité et de conformité.



**Abordable:** la souplesse du déploiement et de l'octroi de licences et les coûts d'exploitation attrayants garantissent la rentabilité de la solution dès le premier jour.



# Cloud de 4ème génération

**Toutes les entreprises ont été transformées par la pandémie, ce qui a mis en évidence les limites du réseau. Les partenaires doivent maintenant s'adapter à cette transformation et évoluer pour atteindre de nouveaux résultats commerciaux. Optimisez votre réseau en atteignant les utilisateurs où qu'ils se trouvent, en garantissant la continuité de l'activité et en accélérant les capacités d'innovation où et quand cela compte le plus.**

## Distribué à l'infini

Les organisations doivent être distribuées à l'infini pour répondre aux besoins des utilisateurs où qu'ils se trouvent. Le lieu de travail doit venir à l'utilisateur. Le service doit venir au consommateur.

## Centré sur le consommateur

Une expérience centrée sur le consommateur utilise une technologie qui tourne et évolue autour des besoins de l'utilisateur. Les organisations doivent fournir des solutions technologiques que les utilisateurs désirent.

## À l'échelle

Chaque solution doit être fournie à grande échelle. Cela implique de mettre à l'échelle les services, la technologie et même les personnes afin de fournir des expériences fiables et sécurisées partout et pour tous.



# Un partenariat de confiance

Lorsque vous vous associez aux niveaux les plus élevés de valeur et de service de la chaîne, vous êtes prêt à saisir l'opportunité.

- Avec plus de 25 ans d'expérience, personne ne connaît Extreme mieux que nous.
- Distributeur Momentum de l'année 2020 pour notre travail avec Extreme.
- Distributeur n°1 d' Extreme Networks dans la région EMEA
- L'expertise de la chaîne d'approvisionnement mondiale comprend l'organisation du déploiement et de la mise à niveau des réseaux.
- Plus de 300 000 unités d'équipement Extreme livrées en 2021.
- Distributeur Diamant pour Extreme Networks
- Accréditation de PartnerWorks pour les solutions en nuage.



- Extreme Networks est reconnu pour la quatrième année consécutive comme le choix des clients de Gartner 2021 Peer Insights pour les infrastructures d'accès aux réseaux locaux câblés et sans fil.
- Le programme de partenariat d'Extreme reçoit une note de 5 étoiles dans le guide des programmes de partenariat de CRN 2021.
- Westcon est le Distributeur de l'année (£251m+) des 2021 CRN Channel Awards



# Ce que vous pouvez attendre de votre adhésion

Le programme suit une feuille de route stratégique étape par étape pour vous aider à atteindre vos objectifs commerciaux rapidement et efficacement.



Agree to joint commitment, goals and build plan to execute



Westcon supports you with registration



Set up partner programme: MDF, deal reg, service plans and training



Attend Westcon's ESS workshop for Sales Training Qualification



Joint design of your initial projects and ROMs



Access our experts to help with your initial opportunities



Access NFR programme, demo resources, tech workshops and webinars



Work with us on pre-sales EDS qualification (Extreme Design Specialist)



Extreme offers subsidised post-sales training to get ECS qualification



Work with our marketing team to build campaigns and pipeline



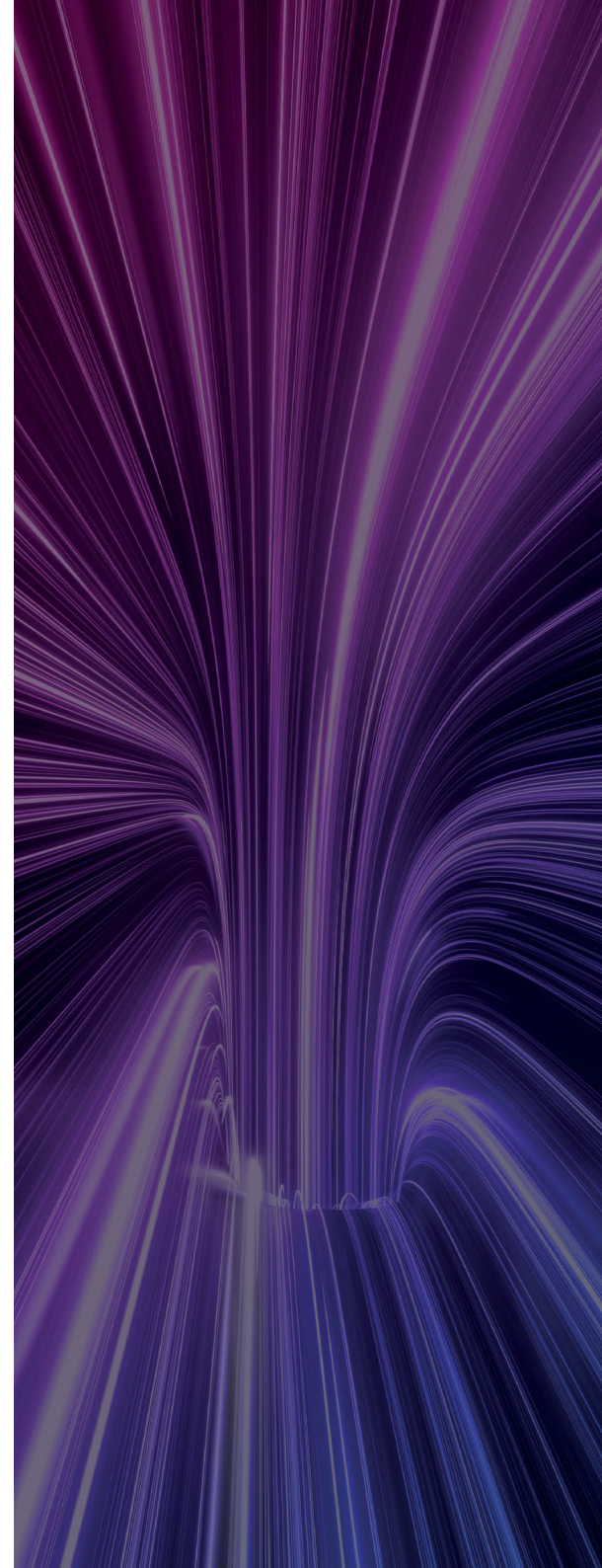
Become a fully certified partner

 **Extreme**<sup>®</sup>  
networks

Grow & Extend  
new business opportunities

# Principaux avantages de notre programme

- ✓ Développement collaboratif d'un plan d'affaires annuel avec vos équipes de vente locales Processus d'inscription et d'embarquement guidé
- ✓ Des remises intéressantes sur les opportunités d'Extreme
- ✓ Services professionnels pour la configuration, l'installation et la mise en service Ressources techniques Westcon comme support lors de vos premiers projets
- ✓ Incitations, remises, enregistrements d'offres, grosses machines et service avec Westcon Large éventail de formations et d'enseignements gratuits et payants pour tous les partenaires
- ✓ Obtenir une certification complète de partenaire Capacités de pré-staging Évaluations de réseau Solutions financières innovantes Soutien au marketing en tant que service Incitations et rabais
- ✓ Accédez au portail des partenaires Extreme et au centre de campagne marketing des partenaires. Faites régulièrement le point avec vos équipes de vente locales pour garantir le succès de votre projet.
- ✓ Assistance d'experts lors des rendez-vous avec les clients finaux et des démonstrations en direct.
- ✓ Développement de campagnes pour l'acquisition de clients et l'expansion des affaires existantes Établissement d'une relation prometteuse avec les partenaires pour assurer la livraison et les solutions





## À propos de Westcon

Westcon-Comstor est un distributeur mondial de technologies dont les revenus annuels dépassent les 3 milliards de dollars US. Nous travaillons avec des fournisseurs de premier plan pour mettre des solutions sur le marché par le biais d'un réseau de partenaires.

Nous combinons la connaissance du secteur, l'expertise technique et plus de 30 ans d'expérience pour être le catalyseur de la réussite des fournisseurs et des partenaires. Nous fournissons à nos partenaires un portefeuille de technologies de classe mondiale. Grâce à notre présence mondiale et à notre gamme de services, aucun défi n'est trop grand ou trop complexe.

## À propos d'Extreme Networks

Extreme Networks est une société de réseaux de premier plan qui conçoit, développe et fabrique des équipements d'infrastructure de réseaux câblés et sans fil. Elle développe également des logiciels de gestion de réseau, de politique, d'analyse, de sécurité et de contrôle d'accès.

# Nous contacter

**Vous avez une question ou besoin d'aide ?**

Veillez contacter nos spécialistes Westcon :

[https://p.westconcomstor.com/emea\\_ext\\_ttc.html](https://p.westconcomstor.com/emea_ext_ttc.html)

