



Het is tijd om te veranderen

Het “Fast-Track” partnerprogramma
voor Extreme Networks



Waarom is het tijd om te veranderen?

Wilt u...

- een concurrentievoordeel?
- betere marges op je netwerk deals?
- werken met een van de snelst groeiende cloud vendors?
- werken met een 4x Gartner Magic Quadrant leider?
- van de snelst groeiende leverancier in Omdia's 2020 het Cloud-Managed Networking Report?
- afstappen van complexe, kostenintensieve netwerken?
- een end-to-end leverancier die SD-WAN mogelijkheden omvat?
- uitgebreide projectondersteuning van uw leverancier?
- een vendor-lock-in vermijden?
- werken met onze marketing ondersteuning?
- toegang krijgen tot extra demo apparatuur?
- uw oplossingen aanpassen en uzelf onderscheiden?
- een channel gerichte verkoper die luistert naar zijn partners en klanten?
- een verkoper met een toegewijd team om uw ontwikkeling te ondersteunen?
- een verkoper die op elk niveau reageert en toegankelijk is?

Als u op een van deze vragen ja hebt geantwoord, is het tijd om te veranderen.

Als u uw bedrijf wilt laten groeien met opwindende nieuwe technologieën om de markt voor bedrijfsnetwerken opnieuw te definiëren, dan willen wij u. Ons programma voor snelle accreditatie biedt alle op maat gemaakte hulpmiddelen, ondersteuning en stimulansen die u nodig hebt om snel een geautoriseerde partner te worden en aantrekkelijke nieuwe inkomsten te gaan genereren.

Wat is “Time to Change”?

Time to Change is een exclusief programma van Westcon dat ontworpen is om nieuwe of bestaande Authorised Partners op een eenvoudige manier aan boord te krijgen en hun Extreme Networks business willen laten groeien.

Het is het meest uitgebreide, gestructureerde en modulaire partnerprogramma voor het kanaal. Het stapsgewijze stappenplan biedt exclusieve voordelen, waaronder gratis training en demokits, pre-sales ondersteuning, financiële incentives, bedrijfsplanning, marketingondersteuning en leadgeneratie.



Hoe Westcon waarde creëert

Wij zijn gepassioneerd over het leveren van partnersucces en toegewijd om ervoor te zorgen dat u uw volledige Extreme Networks potentieel benut.

We beginnen de onboarding met een strategische afstemming om uw bedrijf beter te begrijpen, gevolgd door ongeëvenaarde partnerondersteuning bij elke stap die u zet. U kunt op ons vertrouwen. Wij weten hoe we de dagelijkse uitdagingen in het IT-kanaal moeten overwinnen en we zijn er trots op dat we betrouwbaarheid kunnen combineren met innovatie.



Strategische relaties met leveranciers

Wij vereenvoudigen vendor technologieën, processen en programma's zodat u kunt winnen op de markt. Wij beheren het leveranciersproces en de implementatie, zodat u zich kunt richten op uw kernactiviteiten.



Uitbreiding tot uw bedrijf

Wereldwijd en lokaal, we blijven dichtbij. Met ondersteuning op maat zijn wij een naadloos verlengstuk van uw bedrijf. Wij nemen onze verantwoordelijkheid wanneer het moeilijk wordt.



Aanvullende diensten

Mocht het complex worden, dan kunt u altijd terugvallen op onze servicemogelijkheden. Als een gelegenheid voor een klant uw middelen overstijgt, kunnen wij u helpen bij het flexibiliseren en opschalen met toegang tot onze getalenteerde experts.



5 redenen om voor Extreme Networks te kiezen

Extreme's technologische Partner Ecosysteem versnelt de ontwikkeling van oplossingen en vergroot de marktbekendheid

1

Best-in-class netwerkoplossingen die nieuwe en bestaande mogelijkheden combineren met high-performance bedrijfstechologie, ontworpen om IT in staat te stellen betere bedrijfsresultaten te leveren.

2

Voor het vierde achtereenvolgende jaar leider in Gartner's Magic Quadrant voor Enterprise Wired and Wireless LAN-infrastructuur

3

Bewezen kanaalgerichte strategie om partnergroei te stimuleren en go-to-market initiatieven te versterken

4

Extreme's partnerprogramma gerangschikt als CRN's 5-Star Partner Program voor 2021

5

ExtremeCloud IQ, dat Network Computing's Product of the Year award heeft gewonnen, stroomlijnt en automatiseert bedrade en draadloze netwerkactiviteiten met behulp van AI om nieuwe inzichten te ontsluiten die worden aangedreven door machine learning

ExtremeCloud IQ: de perfecte partner voor uw cloudreis

ExtremeCloud IQ is een cloudbeheeroplossing voor bekabelde en draadloze netwerken. Gemakkelijk, flexibel en intuïtief om u te helpen de koers voor de toekomst uit te zetten - vandaag.



Gemakkelijk: met de krachtige automatiseringsfuncties is netwerken nog nooit zo eenvoudig geweest, van implementatie tot ondersteuning



Snel: regelmatige platformupdates zorgen ervoor dat u altijd profiteert van technische innovaties



Deelbaar: deel relevante gegevens gemakkelijk en snel met klanten en partners



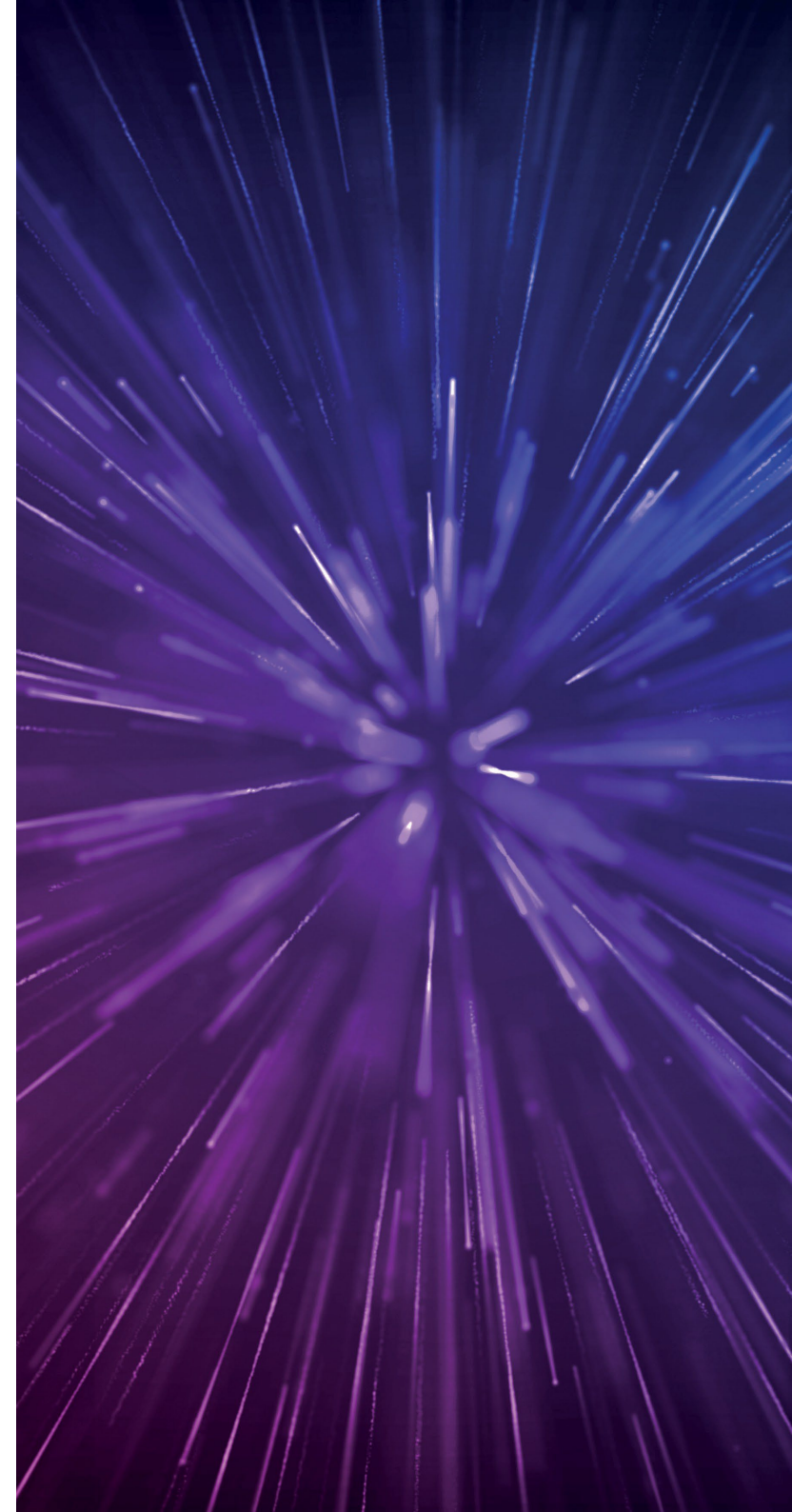
Schaalbaar: past zich op elk moment flexibel aan uw eisen aan, van één apparaat tot multi-client-geschikt, multi-tier beheer



Veilig: naadloze bescherming van de klant tot de cloud, die voldoet aan de strengste security- en compliance-eisen



Betaalbaar: flexibele implementatie en licenties en aantrekkelijke gebruikskosten zorgen ervoor dat de oplossing vanaf dag één rendabel is



4e generatie cloud

Elk bedrijf is veranderd door de pandemie, waardoor de beperkingen van het netwerk op kritische wijze aan het licht zijn gekomen. Partners moeten deze transformatie nu omarmen en zich ontwikkelen om nieuwe bedrijfsresultaten te behalen. Optimaliseer uw netwerk door gebruikers te bereiken waar ze zich ook bevinden, de bedrijfscontinuïteit te garanderen en innovatieve mogelijkheden te versnellen waar en wanneer dat het belangrijkste is.

Oneindig gedistribueerd

Organisaties moeten oneindig gedistribueerd worden om de gebruikers te ontmoeten waar zij zich ook bevinden. De werkplek moet naar de gebruiker komen. De dienst moet naar de consument komen.

Consumentgericht

Een consumentgerichte ervaring maakt gebruik van technologie die draait en evolueert rond de behoeften van de gebruiker. Organisaties moeten technologische oplossingen bieden die de gebruikers wensen.

Op schaal

Elke oplossing moet op schaal worden geleverd. Dit betekent het schalen van diensten, technologie en zelfs mensen om overal en voor iedereen betrouwbare en veilige ervaringen te bieden.



Een partnerschap waarop u kunt vertrouwen

Wanneer u samenwerkt met ons, bent u klaar om de kansen te grijpen

- Met meer dan 25 jaar ervaring, kent niemand Extreme beter dan wij
- 2020 Momentum Distributeur van het Jaar voor ons werk met Extreme
- #1 distributeur voor Extreme Networks in EMEA
- Globale supply chain expertise inclusief staging voor netwerk roll-outs en upgrades
- Meer dan 300.000 eenheden van Extreme apparatuur verscheept in 2021
- Diamond Distributeur voor Extreme Networks
- PartnerWork-geaccrediteerd voor cloud-oplossingen



- Extreme Networks voor het vierde achtereenvolgende jaar erkend als Gartner 2021 Peer Insights-klantenkeuze voor Enterprise Wired and Wireless LAN-infrastructuur
- Extreme's partnerprogramma krijgt 5 sterren in de CRN 2021 Partner Program Guide
- Westcon is de Distributeur van het jaar (£251m+) van de 2021 CRN Channel Awards

Wat kunt u verwachten als u toetreedt

Het programma volgt een strategisch stappenplan om u te helpen uw bedrijfsdoelstellingen snel en doeltreffend te bereiken.



Agree to joint commitment, goals and build plan to execute



Westcon supports you with registration



Set up partner programme: MDF, deal reg, service plans and training



Attend Westcon's ESS workshop for Sales Training Qualification



Joint design of your initial projects and ROMs



Access our experts to help with your initial opportunities



Access NFR programme, demo resources, tech workshops and webinars



Work with us on pre-sales EDS qualification (Extreme Design Specialist)



Extreme offers subsidised post-sales training to get ECS qualification



Work with our marketing team to build campaigns and pipeline



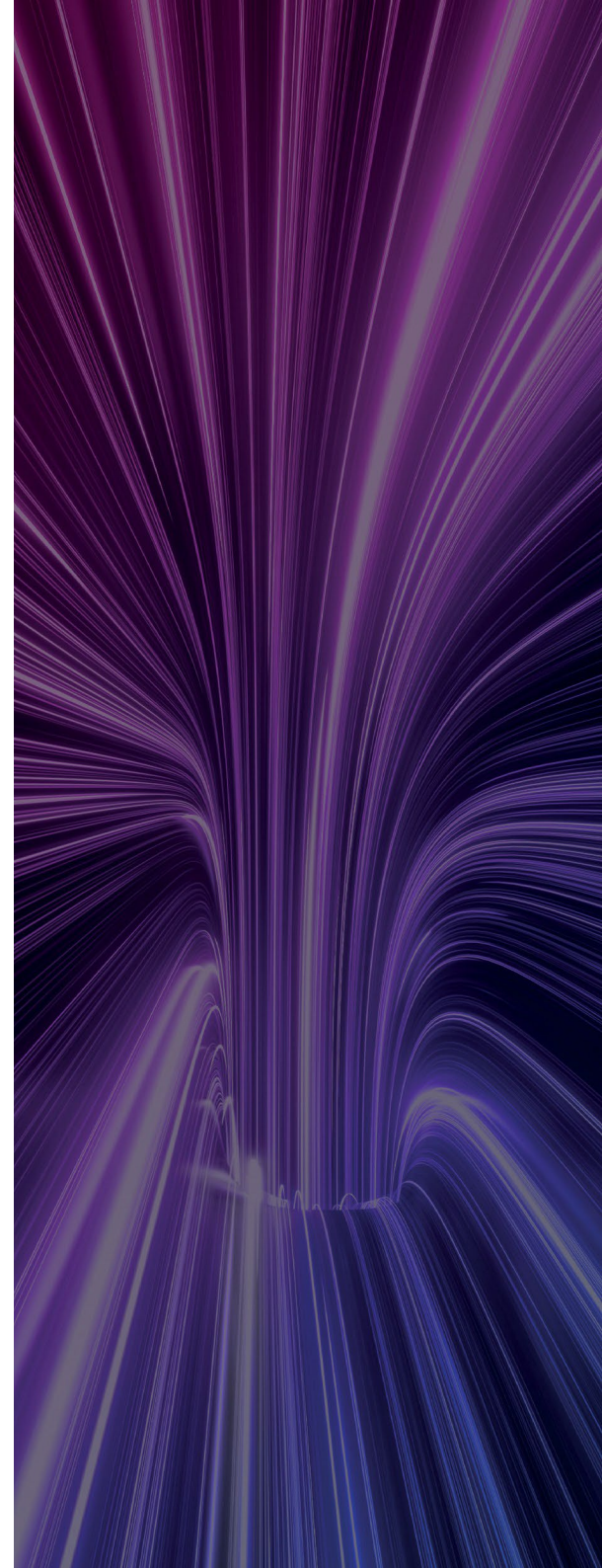
Become a fully certified partner



Grow & Extend
new business opportunities

Belangrijkste voordelen van ons programma

- ✓ Gezamenlijke ontwikkeling van een jaarlijks businessplan met uw lokale verkoopteams Begeleid registratie- en inwerkproces
- ✓ Aantrekkelijke kortingen op Extreme mogelijkheden
- ✓ Professionele diensten voor configuratie, installatie en inbedrijfstelling Technische middelen van Westcon als ondersteuning tijdens uw eerste projecten
- ✓ Incentives, kortingen, dealregistraties en service bij Westcon Breed scala aan gratis en betaalde trainingen en opleidingen voor alle partners
- ✓ Volledige partnercertificering Verkrijgen van pre-staging mogelijkheden
- ✓ Netwerkbeoordelingen Innovatieve financiële oplossingen Marketing-as-a-Service ondersteuning Incentives en spiffs
- ✓ Toegang tot het Extreme Partner Portal en het Partner Marketing
- ✓ Campaign Centre Regelmatige evaluaties met uw lokale verkoopteams om succes te garanderen
- ✓ Deskundige ondersteuning tijdens afspraken met eindgebruikers en live demo's
- ✓ Ontwikkeling van campagnes voor klantenwerving en uitbreiding van bestaande business Opbouwen van een veelbelovende relatie met partners om levering en oplossingen te garanderen





Over Westcon

Westcon-Comstor is een wereldwijde technologiedistributeur met een jaaromzet van meer dan 3 miljard dollar. Wij werken samen met toonaangevende leveranciers om oplossingen op de markt te brengen via een kanaal van partners.

Wij combineren inzicht in de industrie, technische expertise en meer dan 30 jaar ervaring om de katalysator te zijn voor zowel vendor- als partnersucces. Wij leveren een portfolio van technologieën van wereldklasse aan onze partners. Onze wereldwijde aanwezigheid en ons dienstenaanbod zorgen ervoor dat geen uitdaging te groot of te complex is.

Over Extreme Networks

Extreme Networks is een toonaangevend netwerkbedrijf dat apparatuur voor bekabelde en draadloze netwerkinfrastructuur ontwerpt, ontwikkelt en vervaardigt. Het ontwikkelt ook de software voor netwerkbeheer, beleid, analyse, security en toegangscontrole.

Contacteer ons

Heeft u een vraag of heeft u ondersteuning nodig?

Neem dan contact op met onze Westcon Specialisten:

https://p.westconcomstor.com/emea_ext_ttc.html

