



Juniper

Partner Toolbox

Erzielen Sie mit unserem einfachen 8-stufigen Onboarding-Programm maximalen Erfolg für Ihr Unternehmen.



JUNIPER
NETWORKS



Inhalt

Was ist die Partner-Toolbox?	3
Warum die Partner-Toolbox?	4
Warum Juniper	5
Warum Westcon	8
Was Sie erwarten können	10

Was ist die Partner-Toolbox?

Die Partner Toolbox ist ein exklusives Programm von Westcon, das darauf ausgelegt ist, neue registrierte Partner, die ihr Geschäft mit Juniper Networks ausbauen möchten, schnell an Bord zu holen oder bestehende Partner zu fördern. Die schrittweise Roadmap gewährt Zugang zu exklusiven Vorteilen wie:

- Juniper-Partnerprogramme
- zahlreiche Juniper-Ressourcen
- Vertriebs- und Technischulungen
- Lernen, wie man eine Live-Demo bereitstellt
- Go-to-Market-Plan
- PoC-Bereitstellungsunterstützung
- Deal-Reg-Training



Warum die Partner-Toolbox?

Mit unserem unkomplizierten 8-stufigen Onboarding-Ansatz können Sie den Erfolg Ihres Unternehmens maximieren. Mit der vollen Unterstützung unseres Sales- und Pre-Sales-Teams können Sie in Ihrem eigenen Tempo vorgehen und erhalten einen Brico-Werkzeugkasten

Nehmen Sie an dem Programm teil, wenn Sie:

- Ihren Mitbewerbern voraus sein wollen.
- Ihren Gewinn im Netzwerkgeschäft steigern wollen.
- mit einem Marktführer im Cloud-Geschäft zusammenarbeiten wollen.
- auf komplizierte, teure Netzwerke verzichten wollen.
- mit einem All-in-One-Anbieter mit SD-WAN-Fähigkeiten zusammenarbeiten wollen.

Warum Juniper

Seit seiner Gründung hat Juniper kontinuierlich marktführende Lösungen und Services entwickelt und bereitgestellt - darunter Router, Switches, Sicherheitslösungen und Software -, die den Standard für die Vernetzung, Zusammenarbeit und Kommunikation in Unternehmen setzen. Juniper ist der Anbieter der Wahl für die weltweit führenden Service Provider, Unternehmen und Regierungsbehörden. Juniper hat sich über die Jahre einen Ruf als Innovator erarbeitet indem es den Wettbewerb und die Erwartungen der Kunden übertrifft.

JUNIPER
NETWORKS



Der Unterschied

Silizium

Die Junos-One-Prozessorfamilie ist eine beispiellose Integration von Silizium und Software, die die Grenzen der Netzwerkleistung verschiebt.

Systeme

Die leistungsstarke, einfache Netzwerkarchitektur umfasst die Bereiche Routing, Switching und Security. Juniper geht an jede architektonische Herausforderung mit einem neuen Blick heran und betrachtet physikalische Hindernisse wie Leistung, Stromverbrauch, Zuverlässigkeit, Kühlung und Erwärmung.

Software

Das Junos-Betriebssystem, das in Routing-, Switching- und Security-Produkte integriert ist, ist im Vergleich zu anderen Anbietern unübertroffen, um Netzwerke einfacher zu warten und zu betreiben.

Juniper-Zahlen

92

der Fortune Global 100-Unternehmen arbeiten mit Juniper Networks zusammen.

33

der 35 größten Mobilfunknetzbetreiber der Welt arbeiten mit Juniper.

44

der 50 weltweit führenden Banken und Versicherungsunternehmen vertrauen auf Juniper Networks.

5

der größten Social-Media-Anbieter arbeiten mit Juniper Networks.

Wichtigste Technologien

AIDE

Der Markt für Unternehmensnetzwerke befindet sich im Umbruch. Der Datenverkehr nimmt rapide zu. Mehr und mehr Dienste werden drahtlos bereitgestellt. Und Unternehmen stellen fest, dass die Anforderungen von heute nicht mit den Konzepten von gestern erfüllt werden können. Juniper, angetrieben von Mist AI, stellt sich diesen Herausforderungen mit einer intelligenten, cloudbasierten KI-Plattform.

Funktionen und Vorteile:

- Cloud-basierte KI-Plattform
- Leistungsstarke WLAN-APs
- Kundenspezifische Cloud-Services
- Vereinfachtes Onboarding
- Flexible Bereitstellung
- Automatisierte Durchsetzung von kabelgebundenen und drahtlosen Service Level Erwartungen (SLE)
- Virtueller Netzwerkassistent Marvis

Apstra

Die absichtsbasierte Netzwerksoftware Apstra von Juniper automatisiert und validiert den Entwurf, die Bereitstellung und den Betrieb von Rechenzentrumsnetzwerken - von Tag 0 bis Tag 2+. Apstra ist die einzige Lösung dieser Art mit Multivendor-Unterstützung und ermöglicht Unternehmen die Automatisierung und Verwaltung ihrer Netzwerke an praktisch jedem Rechenzentrumsstandort, bei jedem Anbieter und in jeder Topologie. Validierte Vorlagen und Zero-Touch-Bereitstellung gewährleisten einen zuverlässigen Rechenzentrumsbetrieb, reduzieren die Bereitstellungszeiten und Apstras Freeform Fähigkeit ermöglicht zusätzliche Anpassungen.

Merkmale und Vorteile

- Zuverlässiger, automatisierter Betrieb
- Einfachheit und Flexibilität
- Verbesserte Netzwerkkonformität
- Zuverlässige Geschwindigkeit
- Ressourceneffizienz

Warum Westcon

Bei Westcon schaffen wir eine Zukunft, die auf erfolgreichen Allianzen beruht. Während Unternehmen ihre digitale Transformation vorantreiben, werden neue Möglichkeiten geschaffen. Wir haben uns auf die Bereiche Data Center, Infrastructure, Collaboration und Security spezialisiert und helfen unseren Partnern, von Innovationen in den Bereichen Analytik, KI, Cloud, Cybersicherheit, IoT, SD-WAN und vielem mehr zu profitieren.



Warum wir

‘Worldwide

Distributor

Partner of

the Year’

2023 sind

Wir freuen uns besonders über die Ernennung zum weltweiten Distributor des Jahres 2023 von Juniper, denn sie zeigt, dass unser Fokus auf Partner Success einen echten Mehrwert schafft. Was ist also unser Geheimnis? Hier sind fünf Gründe, warum Partner Success für Juniper so wichtig ist.

#1

Wir bauen Partnerschaften auf, die auf Vertrauen basieren

Vertrauen ist für unsere Zusammenarbeit mit allen unseren Lieferanten und Partnern von grundlegender Bedeutung. Wir sind davon überzeugt, dass das Vertrauen wächst, wenn wir zu unseren Versprechen und unserer Lieferverpflichtung stehen.

#2

Wir fördern den Erfolg durch Ausbildung und Befähigung

Unsere Partner können ihr Vertriebs- und Technik-Know-how durch unser marktführendes Westcon-Lern- und Mentoring-Programm und unsere Academy erweitern.

#3

Wir schaffen überall Werte

Unser ‘Juniper Task Force Team’ konzentriert sich auf den Erfolg der Partner für globale Kunden und unterstützt sie in über 150 Ländern der Welt.

#4

Wir erschließen mehr Möglichkeiten

Die Zukunft ist digital. Wir haben einen datengesteuerten Ansatz gewählt, um unsere Partner in einer zunehmend software- und Abonnement-getriebenen Welt zu helfen.

#5

Wir messen den Erfolg an den Resultaten

Die Partner erwarten von uns, dass wir ihnen das beste Preis/Leistungs-Verhältnis und die beste Lösung liefern, aber auch, dass wir ihnen Möglichkeiten aufzeigen, die ihnen Wachstum ermöglichen.

Was ist zu erwarten?

On-boarding

- Einführungsgespräch mit uns und Juniper DPAM
- Besprechung der Schritte des JPA-Programms
- Besprechung des Champions-Programms
- Zugriff auf das Juniper-Partnerportal

Partnererfolg durch uns

- Operations Training
- Branding & Enablement
- Partnering for Success
- MDF

Verkaufsschulung

- Partner absolviert Sales Professional Zertifizierung
- Partner absolviert ein Bootcamp

Live-Demo-Schulung

- Vollständige AIDE-Schulung
- Vollständige Anleitung zur Demo
- Live-Demo
- OPTIONAL Bestellung von NFR-Ausrüstung für die Demoumgebung

Plan zur Einführung von Vertrieb und Marketing

- Erstellung eines Markteinführungsplans
- Durchführung einer nachfragefördernden Maßnahme

Demo und PoC Einstellung

- Einrichten der (NFR) Demo-Pool-Umgebung
- Erstes virtuelles Demo-Webinar starten
- Erstes POC mit Endbenutzer abschließen

Geschäftsregistrierung

- Deal-Registrierung einreichen
- Ziele für neue Endkunden festlegen

Schließen Sie Ihr erstes Geschäft ab und verdienen Sie eine Brico Toolbox

Kontaktieren Sie uns:

Sie haben eine Frage oder benötigen Unterstützung?

Bitte kontaktieren Sie unsere Westcon-Spezialisten:

juniper.dach@westcon.com

