

“Cloud” - faire le changement

Entreprises font le déplacement vers le nuage comme ils se rendent compte de la myriade d'avantages de l'hébergement.* Simply IPO vous permet d'assurer-vous que le IP Office d'Avaya IP est une partie de votre offre de nuage.

*Gartner prévoit que la majeure partie des nouvelles dépenses en technologie de l'information en 2016 sera pour accéder le nuage.

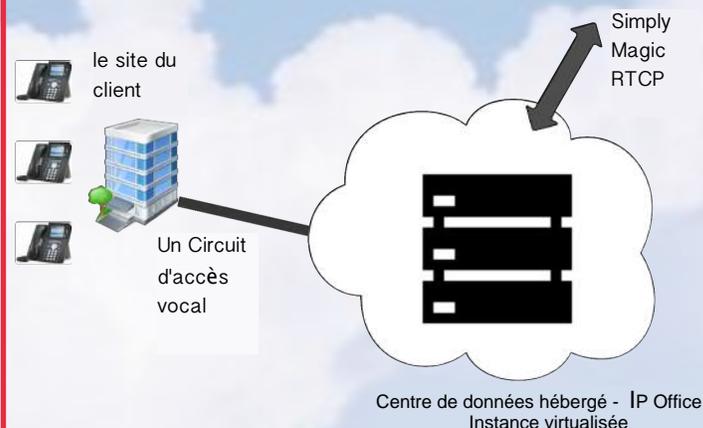
Comment cela fonctionne-t-il?

- Un Circuit d'accès vocal est installé entre le site du client et l'hébergement du IP Office. Il est dédié à acheminer du trafic voix seulement.
- Vous vendez au client la quantité des licences d'utilisateur qui sera activé sur le IP Office d'hébergement et sont facturés mensuellement.
- Tout le matériel d'IP Terminal est vendu séparément par vous à l'utilisateur.
- Simply IPO maintient les serveurs VMware, y compris l'activation du IP Office du client basé sur les licences commandés.
- Toutes les lignes téléphoniques sont assignées et/ou portés pour fournir la tonalité.

Questions de qualification au client.

- Avez-vous pensé à passer d'un “CAPEX” au modèle d' “OPEX” ?
- Simply IPO conduit généralement à des économies substantielles. Savez-vous ce que vous payez en appel interurbain ou votre facture téléphonique globale?
- Est-ce que votre niveau de personnel fluctue au cours de l'année? Dans l'affirmative, un modèle de nuage peut certainement aider.
- Existe-t-il une initiative en place au lieu d'exploiter les avantages de la technologie de nuage?
- Est-ce que les utilisateurs de votre téléphone sont en un seul endroit? Si elles sont dans un environnement hautement distribué, le nuage est une option solide.

Simply IPO - les fondamentaux



Clientèle cible

Les clients cibles sont les clients qui s'intéressent à la flexibilité, la fiabilité et un modèle de dépense “OPEX” pour leur système de IP Office d'Avaya. Ces clients ont déjà le nuage dans le cadre de leur stratégie commerciale ou sont intéressés à amener plus de leurs appareils et applications vers le nuage.

Pourquoi Simply IPO?

- Les forfaits de Solution tout-INCLUS contiennent l'environnement d'hébergement (VM serveurs, stockage, Rack et Espace). Ils comprennent également des lignes téléphoniques et interurbains sur une base de coût fixe, non pas en fonction de l'utilisation. Cela le rend simple à administrer et gérer.
- Vous conservez la propriété de votre client. Vous contrôlez tous les gestions techniques, les communications et les factures avec le client.
- Aucun besoin de formation supplémentaire du personnel – vos techniciens/ingénieurs utilisent les mêmes interfaces de gestion de IP Office et le personnel de vente est bien informé sur l'ensemble des fonctionnalités.