Das Leistungsversprechen **von Microsoft**

Westcon | Microsoft

Westcon-Comstor ist ein weltweit führender Technologiedistributor. Wir sind in über 70 Ländern vertreten und bringen führende IT-Hersteller mit einem Netzwerk etablierter Technologiepartner, Systemintegratoren und Service Provider zusammen - und schaffen auf diese Weise echten Mehrwert und neue Business-Chancen.

Durch unsere globalen Beziehungen mit Herstellerpartnern, wie wir sie mit Microsoft pflegen, können wir auf globale Dienstleistungen und kollektive Erfahrungen zurückgreifen, die sich über Jahre erstrecken. Westcon-Comstor und Microsoft können Ihnen helfen, Ihr Geschäft zu erweitern.

Unser Microsoft-Angebot für Wiederverkäufer

Wir sind ein indirekter Microsoft Cloud Solution Provider (CSP). Wir können Ihnen helfen, Ihr Cloud-Geschäft auszubauen und das Beste aus hochwertigen, wiederkehrenden Softwareumsätzen zu machen. Als Distributor der Wahl für Microsoft umfassen unsere Dienstleistungen die gesamte Wertschöpfungsmatrix. Wir bieten Westcon-Comstor-Wiederverkäufern Zugang zu mehr als nur Microsoft-Lizenzen und fügen Mehrwerte hinzu, einschließlich Services vor und nach dem Verkauf sowie technischen Support.

Innovation ist der Kern unserer Go-to-Market-Strategie, was bedeutet, dass wir Zeit in unsere eigenen Fähigkeiten und Lösungspakete investieren. Intern verfügen wir über Experten, die alle Microsoft-Lösungen abdecken, und unsere Azure-, CSP-, Lizenzierungs-, Cloud- und Produktspezialisten können Ihnen helfen, die Geschäftsanforderungen Ihrer Kunden mit den richtigen, heute verfügbaren Technologien bestmöglich abzubilden.

Aufgrund der gesammelten Erfahrungen und des Anbieterportfolios als globales Unternehmen sind wir auch in der Lage, Lösungen für unzählige Anbietergruppen anzupassen. Unsere Ausrichtung mit unseren Geschäftsbereichen Networking & Collaboration und Security vermarktet als Erster entsprechende Lösungen.

Unsere Lösungsbereiche

Azure

Ein ständig wachsendes Angebot an Cloud-Diensten, die Ihr Unternehmen bei der Bewältigung Ihrer geschäftlichen Herausforderungen unterstützen. Die Freiheit, Anwendungen in einem riesigen, globalen Netzwerk mit Ihren bevorzugten Tools und Frameworks zu erstellen, zu verwalten und bereitzustellen.

Modern Workplace

Schaffen Sie mit Microsoft 365 einen modernen Arbeitsplatz für Ihre Kunden. Dies ermöglicht es Teams, kreativ zu sein und sicher zusammenzuarbeiten, indem Office 365, Windows 10 Enterprise und Enterprise Mobility einbezogen werden.

Dynamics 365

Dynamics 365 ist eine Reihe intelligenter Geschäftsanwendungen, die Ihnen helfen, Ihr gesamtes Unternehmen zu führen und durch vorausschauende KI-gesteuerte Erkenntnisse bessere Ergebnisse zu erzielen.

Schneller Überblick über Ihr Geschäft mit unserem Westcon | Partner Portal für Microsoft

Westcon | Partner Portal ist unsere einzigartige Quelle für Partner, die ihre Microsoft-Reise beschleunigen wollen. Diese Plattform nimmt einen Partner mit auf eine Reise rund um die Welt der Microsoft-Technologien, bietet Lerninhalte, bietet Anreize und unterstützt ihn dabei, seine Kompetenzen zu erweitern.

Unsere neue, dynamische, fesselnde, digitale Plattform bietet Ihnen Zugang zu Schulungen, Auszeichnungen, Incentives, Zugang zu den digitalen Lösungen von Westcon und einen Überblick über alle bevorstehenden Veranstaltungen und einzigartigen Branchenlösungen.

Das Partnerportal bietet Ihnen einen detaillierten Überblick über Modern Workplace, Dynamics 365 und Azure.

Wie werden Sie von unserem Westcon | Partner Portal für Microsoft profitieren?

Erweitern Sie Ihr Wissen mit Microsoft Learn:

Verfolgen Sie Ihr Wissen im Schnelldurchlauf, indem wir Schulungen in ein visuelles Dashboard bringen. Egal, ob Sie 15 Minuten oder eine Stunde Zeit haben, Sie können Ihre praktischen Fertigkeiten durch interaktive Module und Schulungswege entwickeln.

Benötigen Sie eine Anleitung, welcher Schulungspfad für Ihre Rolle am besten geeignet ist? Das Partnerportal macht es Ihnen leicht. Entwickler, Vertriebsteams, Pre-Sales- und IT-Administratoren: bereiten Sie sich darauf vor, zu lernen und zu verdienen.

Einen neuen Lernansatz einführen. Praktische Schulungen, die Ihnen helfen, Ihre Karriere voranzutreiben und sich Ihren Platz an der Spitze zu verdienen.

Werden Sie mit unserer Akademie Microsoft-zertifiziert

Starten Sie Ihre Karriere und stellen Sie Ihre Leistungen durch branchenweit anerkannte Microsoft-Zertifizierungen unter Beweis.

Entwickeln Sie Ihre technischen Fähigkeiten und Kompetenzen weiter, erreichen Sie die Zertifizierung und sind Sie der Konkurrenz einen Schritt voraus.

Geschäftsinhaber: Lassen Sie sich von Das Partnerportal bei den Kompetenzstufen helfen - einfach und in einem Dashboard mit Nachverfolgung.

Beschleunigen und verdienen - exklusive Werbeaktionen für diejenigen, die sich anmelden

Unserem Westcon | Partner Portal für Microsoft bietet exklusiven Zugang zu Werbeaktionen, die Ihr Geschäft beschleunigen und wachsen lassen und Ihnen Geld für über Westcon abgewickelte Geschäfte zurückerstatten.

Mehr erfahren>

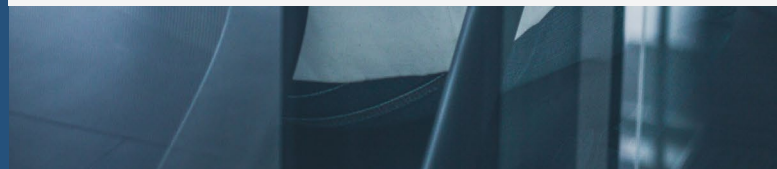
Dienstleistungen

Als Value-Added-Distributor mit Schwerpunkt auf Mehrwertdiensten verfügen wir über eine Vielzahl professioneller Dienstleistungen, anbietergebundener Serviceangebote und maßgeschneiderter Servicepakete, die Ihnen helfen, Ihre Microsoft-Investitionen zu mobilisieren und zu monetarisieren.

Durch unsere professionellen Dienstleistungen sind wir in der Lage, Sie während des gesamten Lebenszyklus gewinnbringend zu unterstützen durch:

- die Einführung neuer Technologien, die neue Einnahmequellen fördern und erschließen
- vertriebsorientierte Dienstleistungen, die Ihren Fokus auf den Verkauf erhöhen und Ihren Verkaufszyklus beschleunigen
- die Verbesserung des ROI Ihrer Kunden und internen Teams
- Kundenerfolg durch rechtzeitige, erstmalige Lieferung von Projekten, die Loyalität fördert
- Mobilisierung in die Cloud, um sie zu einem Profitcenter für Ihr Unternehmen zu machen
- die Einführung und Fortführung von wiederkehrenden Geschäftsmodellen

Unser Serviceteam wird niemals isoliert von Ihrem Unternehmen arbeiten. Stattdessen werden wir, wenn erforderlich, als eine Erweiterung Ihres Unternehmens agieren. Wir stellen sicher, dass Sie den Erfolg Ihrer Kunden erreichen und erhalten.



Auf der Grundlage dieses Ethos und Kundenversprechens setzt sich unser Dienstleistungsmix zusammen:

Bildungsdienstleistungen - zertifizierte und maßgeschneiderte Schulungskurse, die wir Ihnen als akkreditiertes Microsoft Learning Centre anbieten. Diese Dienstleistungen stehen Partnern und Endbenutzern zur Verfügung und stellen neue Umsatz- und Margenmöglichkeiten dar. Wir bieten auch digitale Lerninhalte, Online-Labore, Prüfungsgutscheine, Praxistests für Partner und Endbenutzer, die anstelle von interaktiven Kursen Material zum Selbststudium wünschen

Support-Dienstleistungen - technische Fern- oder Vor-Ort-Unterstützung für Projekte, laufende Wartung oder Bereitstellung von Lösungen

Professionelle Dienstleistungen - maßgeschneiderte Dienstleistungen, die auf die Lösungen und Technologien zugeschnitten sind, die Sie Ihren Kunden anbieten

Lieferkettendienstleistungen - einschließlich Projektmanagement, Integration und Rückwärtslogistik

Es kann keinen Mehrwert durch den Vertrieb geben, wenn Dienstleistungen nicht Teil des Mixes sind. Deshalb haben wir uns verpflichtet, Dienstleistungen zu entwickeln und zu schaffen, die sicherstellen, dass Sie die von Microsoft geforderten Kompetenzen, Ihre Kundenunterstützungsbedürfnisse und Ihre internen Prozess- und Logistikanforderungen erfüllen.

Lösungen anderer Hersteller

Bei Westcon schaffen wir eine Zukunft, die auf der Gewinnung von Allianzen aufbaut. In dem Maße, wie Unternehmen ihren digitalen Wandel gestalten, entstehen neue Möglichkeiten. Wir sind auf Rechenzentren, Infrastruktur, Kollaboration und Sicherheit spezialisiert und unterstützen unsere Partner dabei, von den Innovationen in den Bereichen Analytik, KI, Cloud, Cybersicherheit, IoT, SD-WAN und vieles, vieles mehr zu profitieren.

Unser fokussiertes Portfolio umfasst globale und Early-Stage-Hersteller, die marktführende, bewährte Technologien und die neuesten innovativen Lösungen anbieten. Mit diesen Herstellern können wir Ihnen eine End-to-End-Lösung anbieten, die Ihnen wirklich helfen kann, die Probleme Ihrer Kunden zu lösen.

audiocodes
AVAYA
BROADCOM
Check Point SOFTWARE TECHNOLOGIES LTD.
CYBERX
Extreme networks
f5
infovista
Jabra GN
JUNIPER NETWORKS
Mitel
ORACLE
paloalto NETWORKS
poly
ribbon communications
TREND MICRO
spectralink

Digitaler Vertrieb mit BlueSky

Erfahren Sie mehr über BlueSky >

In einer Welt, in der Cloud die neue Infrastruktur und Digital die neue Anwendung ist, müssen Sie sicherstellen, dass Ihr Unternehmen darauf ausgerichtet ist, Ihren Kunden Microsoft-Produkte und -Dienstleistungen anzubieten, bevor sie überhaupt wissen, dass sie diese benötigen. Mit unserer BlueSky-Plattform können wir dafür sorgen, dass Sie in Echtzeit einen umfassenden Überblick über die Nutzung von Microsoft-Produkten, Top-Kunden, Umsätze, Gewinne und vieles mehr erhalten.

BlueSky ebnet Ihnen den Weg zur Bereitstellung und zum Verkauf der Cloud. BlueSky überwindet die potentielle Komplexität, mit der Partner konfrontiert werden, wenn sie mit der Cloud beginnen. BlueSky vereinfacht die Beschaffung und Bereitstellung, die Rechnungsstellung und Analyse, die Compliance und die Servicebereitstellung und bietet Ihnen Transparenz und Kontrolle über die gesamte Cloud-Lieferkette.

BlueSky wurde in enger Zusammenarbeit mit Anbietern wie Microsoft entwickelt und ermöglicht es Ihnen, das Cloud-Geschäft auszubauen und das Beste aus hochwertigen, wiederkehrenden Software- und Service-Umsätzen zu machen.

Die Plattform verbessert die Kundenerfahrung für Anbieter und Partner in der gesamten Lieferkette.

Sichtbarkeit

Die Sichtbarkeit aller Aufträge, Angebote, Anbieterportfolios und Echtzeitdaten macht unsere Partner flexibler, reaktionsfähiger und anpassungsfähiger an wechselnde Kunden.

Produktivität

Die Verbesserung der Qualität unserer Daten und der Effizienz unserer Prozesse reduziert die Bearbeitungszeit und minimiert Fehler.

Rentabilität

Indem die Zusammenarbeit mit uns durch erhöhte Effizienz, Sichtbarkeit und Integration erleichtert wird, können die Partner von allen Möglichkeiten in einer sich wandelnden digitalen Welt profitieren.

Maßstab

Anbieter und Partner können ihr Geschäft skalieren und ihren Kundenstamm durch den Zugang zum Markt über eine einzige, einheitliche, integrierte Plattform erweitern.

Kundenerfahrung

Durch die Steigerung von Effizienz, Produktivität und Kollaboration baut unsere Plattform stärkere, langfristige Beziehungen und Kundentreue auf.

Wie man den Handel von Microsoft mit Westcon beginnt: 5 Schritte

Registrieren Sie Ihr Unternehmen bei Microsoft, um sich als Händler zu registrieren
Sie müssen Ihre persönliche Live-ID angeben

KLICKE HIER

Akzeptieren Sie die MOSPA von Microsoft
Sie müssen Ihre persönliche Live-ID angeben
Während dieses Prozesses können Sie auch Westcon als Ihren Cloud-Lösungsanbieter festlegen

KLICKE HIER

Registrieren Sie Ihr Unternehmen für den BlueSky-Zugang
BlueSky ist unsere Selbstbedienungs-Handelsplattform für das Lizenzgeschäft

KLICKE HIER

Beginnen Sie mit der Abwicklung in BlueSky

KLICKE HIER

Denken Sie daran, sich für Microsoft-Rabatte anzumelden

KLICKE HIER

Westcon

WestconComstor.com