La propuesta de valor **de Microsoft**

Westcon | Microsoft

Westcon-Comstor es el principal distribuidor mundial de fabricantes tecnológicos. Operando en más de 70 países, proporcionamos valor y oportunidad de negocio conectando a los principales proveedores de TI del mundo con un canal de revendedores de tecnología, integradores de sistemas y proveedores de servicios.

A través de nuestras relaciones globales con diversos fabricantes, como las que disfrutamos con Microsoft, podemos diferenciar nuestros servicios globales y experiencia colectiva desde hace muchos años. Westcon-Comstor y Microsoft pueden ayudarle a expandir su negocio.

Nuestra oferta de Microsoft a los revendedores

Somos un proveedor indirecto de soluciones en la nube de Microsoft (CSP). Podemos ayudarle a hacer crecer su negocio en la nube y aprovechar al máximo los ingresos recurrentes y de alto valor procedentes de la venta de software. Como distribuidor elegido por Microsoft, nuestros servicios abarcan toda la gama de valor. Vamos más allá de un mueve cajas, proporcionando a los revendedores de Westcon-Comstor acceso no solo a las licencias de Microsoft, sino añadiendo capas de valor añadido, incluyendo servicios de soporte pre y post venta, así como soporte técnico.

La innovación es el núcleo de nuestra estrategia de comercialización, lo que significa que pasamos tiempo invirtiendo en nuestras propias habilidades y conjuntos de soluciones. Internamente podemos presumir de tener expertos que abarcan toda la gama de soluciones de Microsoft y nuestros especialistas en Azure, CSP, licencias, nubes y productos pueden ayudarle a trazar el mejor mapa de las necesidades comerciales de su cliente con las tecnologías adecuadas disponibles hoy en día.

Aprovechando la experiencia colectiva y la cartera de proveedores como empresa global, también podemos personalizar las soluciones a través de un completo portfolio de fabricantes. Nuestra alineación con nuestras unidades de negocio de Redes y Colaboración y Seguridad le ofrece hoy en día paquetes de comunicaciones de primera clase.

Nuestras áreas de soluciones

Azure

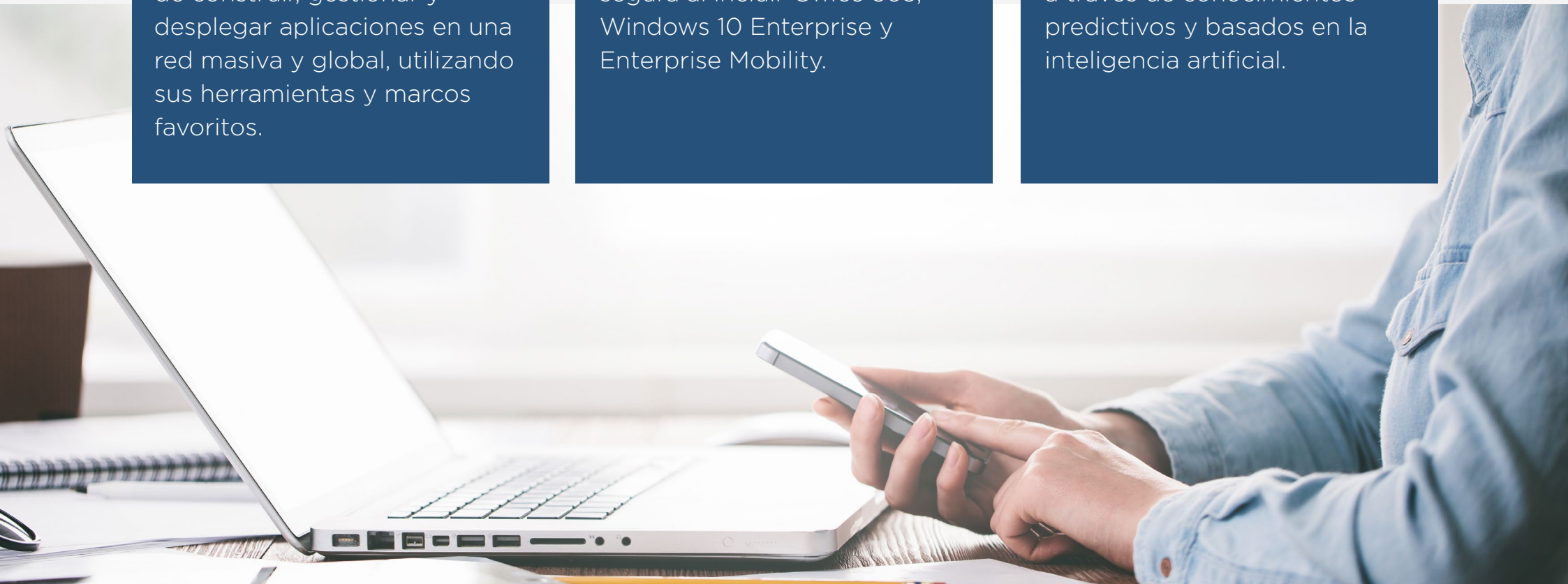
Un conjunto cada vez más amplio de servicios en la nube para ayudar a su organización a cumplir con los desafíos de su negocio. La libertad de construir, gestionar y desplegar aplicaciones en una red masiva y global, utilizando sus herramientas y marcos favoritos.

Modern workplace

Construye un lugar de trabajo moderno para tus clientes con Microsoft 365. Esto permite a los equipos ser creativos y trabajar juntos, de forma segura al incluir Office 365, Windows 10 Enterprise y Enterprise Mobility.

Dynamics 365

Dynamics 365 es un conjunto de aplicaciones empresariales inteligentes que le ayudan a dirigir toda su empresa y a obtener mayores resultados a través de conocimientos predictivos y basados en la inteligencia artificial.



Haga un seguimiento rápido de su negocio con nuestro Westcon | Partner Portal para Microsoft

Westcon | Partner Portal es el repositorio principal para nuestros socios que busquen acelerar su relación con Microsoft. Esta plataforma permite a nuestros socios viajar alrededor del mundo de las tecnologías de Microsoft, proporcionando aprendizaje, ofreciendo incentivos y ayudando a impulsar las competencias a lo largo del camino.

Nuestra nueva plataforma, dinámica, atractiva, digital, y que incluye todo lo que necesita saber sobre las tecnologías de Microsoft le da acceso a entrenamiento, recompensas, incentivos, soluciones digitales de Westcon y una vista general de todos los próximos eventos e iniciativas de la industria.

El portal de socios le proporciona una visión en profundidad de Modern Workplace, Dynamics 365 y Azure.

¿Qué ganará con nuestro Westcon | Partner Portal para Microsoft?

Amplíe sus conocimientos con Microsoft Learn:

Acelere su conocimiento a medida H con su capacitación a través de un entorno visual. Tanto si dispone de 15 minutos como de una hora, puede desarrollar habilidades prácticas a través de módulos interactivos y rutas de formación.

¿Necesita orientación sobre qué ruta de formación es la más adecuada para su función? Deje que la plataforma se lo ponga fácil. Desarrolladores, equipos de ventas, preventa y administradores de TI: prepárese para aprender y ganar.

Presentamos un nuevo enfoque de aprendizaje. Formación práctica que le ayuda a avanzar en su carrera y obtener reconocimiento profesional.

Obtenga la certificación de Microsoft con nuestra Academia

Inizia la tua carriera e dimostra i tuoi successi attraverso le certificazioni Microsoft riconosciute dal settore.

Sviluppa le tue capacità tecniche e le tue competenze, ottieni la certificazione, vai avanti rispetto alla concorrenza.

Proprietari di aziende: lasciate che la piattaforma vi aiuti con i livelli di competenza cgrazie ad una dashboard facile e all-in-one.

Acelere y gane: promociones exclusivas para quienes se inscriban

Nuestro Westcon | Partner Portal para Microsoft ofrece acceso exclusivo a promociones que acelerarán y harán crecer su negocio, y le devolverán dinero por los negocios realizados a través de Westcon.

Más información >

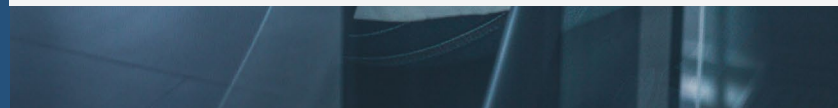
Servicios

Como distribuidor de valor añadido con un enfoque en servicios de valor añadido, tenemos una gran cantidad de servicios profesionales, bundles con otros fabricantes y paquetes de servicios a medida para ayudarle a movilizar y monetizar su inversión en Microsoft.

A través de nuestros servicios profesionales, somos capaces de apoyarle de forma rentable a lo largo del ciclo de vida del cliente mediante la habilitación de:

- La adopción de nuevas tecnologías que fomenten y abran nuevas fuentes de ingresos
- Servicios dirigidos a las ventas que aumenten su enfoque en la venta y aceleren su ciclo de ventas
- La mejora del retorno de la inversión de sus clientes y equipos internos
- El éxito del cliente mediante la entrega en tiempo y forma de proyectos que promueven la lealtad
- Mover hacia la nube, convirtiéndola en un centro de beneficios para su negocio
- El establecimiento y la continuación de modelos comerciales basados en pagos recurrentes

Nuestro equipo de servicios nunca trabajará aislado de su negocio. En su lugar, cuando sea necesario, actuaremos como una extensión de su negocio. Asegurando que usted logre y mantenga el éxito de sus clientes.



Basado en esta ética y compromiso con el cliente, nuestra mezcla de servicios se compone de:

Servicios de educación: cursos de formación certificados y hechos a medida que le ofrecemos como un centro de aprendizaje de Microsoft acreditado. Estos servicios están disponibles para socios y usuarios finales, y representan nuevas oportunidades de ingresos y márgenes. También ofrecemos contenido de aprendizaje digital, laboratorios en línea, vales de exámenes, pruebas de práctica para socios y usuarios finales que deseen material de autoaprendizaje en lugar de cursos interactivos

Servicios de apoyo: apoyo técnico remoto o in situ para proyectos, mantenimiento continuo o entrega de soluciones

Servicios profesionales: servicios a medida personalizados en torno a las soluciones y tecnologías que se entregan a los clientes

Servicios de la cadena de suministro: incluidos los servicios de gestión de proyectos, integración y logística inversa

No puede haber valor a través de la distribución si los servicios no forman parte de la mezcla, por lo que nos comprometemos a construir y crear servicios que aseguren que usted cumpla con sus competencias requeridas por Microsoft, sus necesidades de soporte al cliente y que apoyen sus procesos internos y necesidades logísticas.

Soluciones de proveedores

En Westcon, estamos creando un futuro basado en alianzas ganadoras. A medida que las empresas trazan su transformación digital, se crean nuevas posibilidades. Especializados en centros de datos, infraestructura, colaboración y seguridad, estamos aquí para ayudar a los socios a aprovechar las innovaciones en análisis, IA, nube, ciberseguridad, IO, SD-WAN y mucho, mucho más.

Nuestra cartera de productos incluye fabricantes globales y start-ups que ofrecen tecnologías probadas y líderes en su clase, así como las últimas soluciones innovadoras del mercado. Con estos proveedores, podemos ofrecerle una solución integral que realmente puede ayudarle a resolver los problemas de sus clientes.

audiocodes
AVAYA
BROADCOM
Check Point SOFTWARE TECHNOLOGIES LTD.
CYBERX
Extreme networks
f5
infovista
Jabra GN
JUNIPER NETWORKS
Mitel
ORACLE
paloalto NETWORKS
poly
ribbon communications
TREND MICRO
spectralink

Distribución digital con BlueSky

Más información sobre BlueSky >

En un mundo en el que la nube es la nueva infraestructura y lo digital es el nuevo medio, es necesario asegurarse de que su empresa está orientada a ofrecer productos y servicios de Microsoft a sus clientes antes de que sepan que los necesitan. Con nuestra plataforma BlueSky podemos asegurarle que disfrutará de una visión general de alto nivel y en tiempo real del uso de los productos de Microsoft, los principales clientes, los ingresos, los beneficios y mucho más.

BlueSky prepara el camino para que usted pueda entregar y vender la nube. Superando las posibles complejidades a las que se enfrentan los socios cuando empiezan con la nube, BlueSky simplifica la adquisición y el aprovisionamiento, la facturación y el análisis, el cumplimiento y la prestación de servicios - dándole visibilidad y control sobre toda la cadena de suministro en la nube.

Desarrollado en estrecha colaboración con proveedores como Microsoft, BlueSky le permite hacer crecer su negocio en la nube y aprovechar al máximo los ingresos recurrentes de software y servicios de alto valor.

La plataforma mejora la experiencia del cliente con todos los fabricantes y proveedores del proceso.

Agilidad

La visibilidad de todos los pedidos, cotizaciones, carteras de fabricantes y datos en tiempo real hace que nuestros socios sean más ágiles, receptivos y adaptables a los cambios de los clientes

Productividad

Aumentar la calidad de nuestros datos y la eficiencia de nuestros procesos reduce el tiempo de respuesta y minimiza los errores.

Rentabilidad

Al facilitar la realización de negocios con nosotros a través de una mayor eficiencia, visibilidad e integración, los socios pueden beneficiarse de todas las oportunidades en un mundo digital en transformación.

Escala

Los vendedores y socios pueden ampliar su negocio y hacer crecer su base de clientes con acceso al mercado a través de una plataforma única, unificada e integrada.

La experiencia del cliente

Al aumentar la eficiencia, la productividad y la colaboración, nuestra plataforma construye relaciones más fuertes y duraderas y la lealtad de los clientes.

Cómo empezar a comerciar con Microsoft con Westcon: 5 pasos

Inscriba su empresa en Microsoft para registrarse como distribuidor de productos
Tendrá que proporcionar su identificación personal...

CLICK HERE

Acepta el MOSPA de Microsoft
Necesitarás proporcionar tu live-ID personal. Durante este proceso también puedes establecer a Westcon como tu proveedor de soluciones en la nube.

CLICK HERE

Registre su empresa para acceder a BlueSky
BlueSky es nuestra plataforma comercial de autoservicio para negocios de licencia

CLICK HERE

Empiece a operar en BlueSky

CLICK HERE

Recuerde que debe registrarse para obtener los reembolsos de Microsoft

CLICK HERE

Westcon

WestconComstor.com