



La proposta di valore
di Microsoft

Westcon 

 Microsoft



Westcon-Comstor è il distributore leader a livello mondiale di business technology. Operiamo in più di 70 paesi e forniamo business value insieme ad opportunità di business concrete collegando i principali fornitori del mondo IT con un canale di rivenditori di tecnologia, systems integrators e service providers .

Attraverso le nostre relazioni globali con i vendor , così come quelle che abbiamo con Microsoft, siamo in grado di attingere ai servizi globali e all'esperienza collettiva che dura da anni. Westcon-Comstor e Microsoft possono aiutarti ad espandere il tuo business.

La nostra offerta Microsoft ai rivenditori

Siamo un fornitore indiretto di soluzioni cloud Microsoft (CSP). Possiamo aiutarvi a far crescere il vostro business cloud e a sfruttare al meglio le revenues ad alto valore create dal software. In qualità di distributore scelto da Microsoft, i nostri servizi coprono l'intera matrice del valore. Noi estendiamo questo concetto al di là della semplice "scatola", fornendo ai rivenditori di Westcon-Comstor l'accesso a più di una semplice licenza Microsoft, aggiungendo livelli di valore aggiunto, compresi i servizi di supporto pre e post-vendita e il supporto tecnico.

L'innovazione è il fulcro della nostra strategia di go-to-market, il che significa che investiamo tempo nelle nostre competenze e nelle nostre soluzioni. Internamente possiamo vantare esperti che coprono l'intero stack di soluzioni Microsoft insieme ai nostri specialisti di Azure, CSP, licensing, cloud e prodotti che possono aiutarvi a mappare al meglio le esigenze di business del vostro cliente con le giuste tecnologie oggi disponibili.

Attingendo dall'esperienza collettiva e dal portafoglio vendor, siamo anche in grado di personalizzare le soluzioni di una miriade di gruppi di vendor diversi. Il legame esistente tra le business unit Networking, Collaboration e Security è in grado di offrire veri e propri pacchetti marketing & communication first-to-market.



Le nostre aree di soluzioni specifiche.

Azure

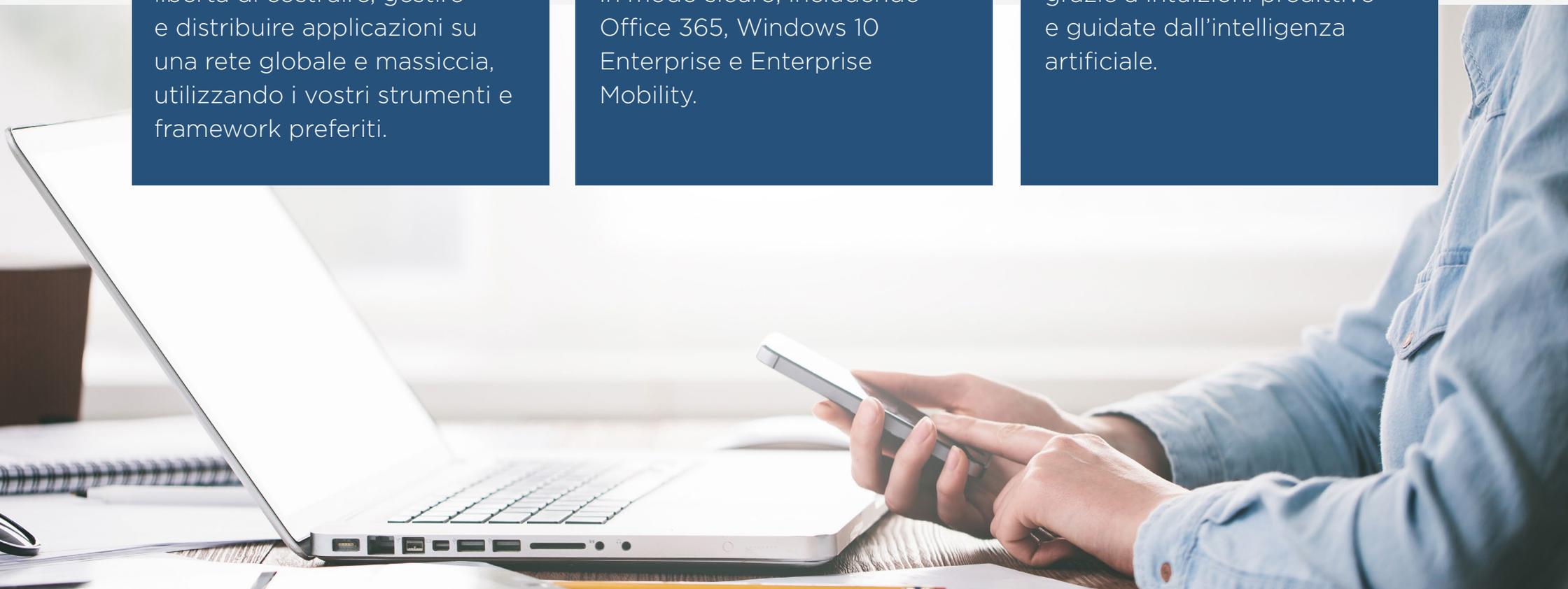
Un insieme di servizi cloud in continua espansione per aiutare la vostra organizzazione ad affrontare le vostre sfide aziendali. La libertà di costruire, gestire e distribuire applicazioni su una rete globale e massiccia, utilizzando i vostri strumenti e framework preferiti.

Modern workplace

Costruite un posto di lavoro moderno per i vostri clienti con Microsoft 365. Ciò consente ai team di essere creativi e di lavorare insieme in modo sicuro, includendo Office 365, Windows 10 Enterprise e Enterprise Mobility.

Dynamics 365

Dynamics 365 è un insieme di applicazioni aziendali intelligenti che vi aiuta a gestire l'intera azienda e a ottenere maggiori risultati grazie a intuizioni predittive e guidate dall'intelligenza artificiale.





Segui rapidamente la tua attività con il nostro Westcon | Partner Portal per Microsoft

Westcon | Partner Portal è la nostra unica fonte per i partner che cercano di velocizzare il loro percorso Microsoft. Questa piattaforma ti consente di intraprendere un vero e proprio viaggio attraverso il mondo delle tecnologie Microsoft, fornendoti training , offrendoti incentivi e assistendoti nello sviluppare le competenze lungo tutto il percorso.

La nostra piattaforma nuova, dinamica, coinvolgente, digitale e completa di ogni nozione su Microsoft ti da accesso a training, premi, incentivi e alle soluzioni digitali di Westcon oltre che ad una visione in prima linea di tutti i prossimi eventi e soluzioni uniche nel settore.

Il portale partner ti offre inoltre una visione approfondita di Modern Workplace, Dynamics 365 e Azure.

Cosa otterrai dal nostro Westcon | Partner Portal per Microsoft?

Espandi la tua conoscenza con Microsoft Learn:



Metti velocemente a frutto le tue conoscenze mentre noi portiamo la formazione all'interno di una dashboard visiva. Che tu abbia 15 minuti o un'ora di tempo, puoi sviluppare le tue abilità pratiche attraverso moduli interattivi e percorsi di formazione.



Hai bisogno di una guida su quale percorso di formazione è più adatto al tuo ruolo? Lascia che la piattaforma te lo renda facile. Sviluppatori, team di vendita, pre-vendita e amministratori IT: preparatevi a imparare e a guadagnare.



Presentazione di un nuovo approccio all'apprendimento. Una formazione pratica che ti aiuta ad avanzare nella tua carriera e a guadagnare il vostro posto al vertice.

Diventa certificato Microsoft con la nostra Academy:



Inizia la tua carriera e dimostra i tuoi successi attraverso le certificazioni Microsoft riconosciute dal settore.



Sviluppa le tue capacità tecniche e le tue competenze, ottieni la certificazione, vai avanti rispetto alla concorrenza.



Proprietari di aziende: lasciate che la piattaforma vi aiuti con i livelli di competenza grazie ad una dashboard facile e all-in-one

Accelera e guadagna - |promozioni esclusive per chi si iscrive

Westcon | Partner Portal per Microsoft ti offre l'accesso esclusivo a promozioni che accelereranno e faranno crescere il tuo business e che ti permetteranno di guadagnare denaro contante per il business fatto attraverso Westcon.

[Scopri di più >](#)

Servizi

In qualità di distributore a valore aggiunto con un'attenzione particolare ai servizi, disponiamo di una serie di servizi professionali, di offerte di servizi collegati ai vendor e di pacchetti di servizi su misura per aiutarvi ad attivare e a monetizzare il vostro investimento Microsoft.

Attraverso i nostri servizi professionali, siamo in grado di supportarvi in modo proficuo attraverso:



l'adozione di nuove tecnologie che favorisce e apre a nuovi flussi di ricavi



Servizi basati sulle vendite che aumentano la vostra attenzione verso la vendita e accelerano il vostro ciclo di vendita



il miglioramento del ROI dei tuoi clienti e dei team interni



Il successo del cliente attraverso la delivery in tempi giusti di quei progetti che aumentano la fidelizzazione



Mobilizzazione verso il cloud, trasformandolo in un centro di profitto per il vostro business



La creazione e la continuazione di modelli di business basati sul business models



Il nostro team di servizi non lascerà mai sola la tua azienda ma al contrario, quando richiesto, agirà come una vera e propria estensione della stessa assicurandoti il raggiungimento e il mantenimento dei successi dei tuoi clienti

Alla base di questa filosofia il nostro mix di servizi è costituito da quanto segue:

Servizi Education: corsi di formazione certificati e personalizzati che ti offriamo quale Microsoft Learning Center accreditato. Questi servizi sono disponibili per i partner e utenti finali in grado di portare nuove opportunità sia di guadagno che di margine. Offriamo anche contenuti digitali , laboratori online, voucher per esami, test pratici per partner e utenti finali che desiderano materiale per l'autoapprendimento invece di corsi interattivi

Servizi di supporto: supporto tecnico remoto o in loco per progetti, manutenzione continua o fornitura di soluzioni

Servizi professionali: servizi su misura personalizzati in base alle soluzioni e alle tecnologie che fornite al cliente

Servizi di supply chain: comprensivi di project management, integrazione e servizi di logistica inversa

Non può esserci valore attraverso la distribuzione se i servizi non fanno parte del mix, ecco perché ci impegniamo a costruire e creare servizi che ti assicurino di soddisfare le competenze richieste da Microsoft, i bisogni di supporto dei tuoi clienti insieme ai processi interni e alle esigenze logistiche.

Soluzioni dei vendor

In Westcon stiamo creando un futuro costruito su alleanze vincenti. Mentre le aziende tracciano la loro trasformazione digitale vengono create nuove opportunità. Specializzati in data center, infrastrutture, collaborazione e sicurezza, siamo qui per aiutare i partner a trarre vantaggio dalle innovazioni in materia di analisi, IA, cloud, cybersecurity, IoT, SD-WAN e molto, molto altro ancora.

Il nostro portafoglio include vendor globali e vendor emergenti alle prime armi che offrono tecnologie innovative e collaudate insieme alle più recenti soluzioni innovative presenti sul mercato. Con questi vendor possiamo fornirti soluzioni end-to-end che possono davvero aiutarti a risolvere i problemi dei tuoi clienti.



Distribuzione digitale con BlueSky

Per saperne di più su BlueSky, visitate il sito >

In un mondo in cui il cloud è la nuova infrastruttura e il digitale è la nuova applicazione, devi assicurarti che la tua azienda sia orientata a fornire prodotti e servizi Microsoft ai tuoi clienti prima ancora che si rendano conto di averne bisogno. Con la nostra piattaforma BlueSky possiamo assicurarti di raggiungere una overview di alto livello su Microsoft insieme alla conoscenza del prodotto, dei migliori clienti, delle revenue, dei profitti e molto altro ancora.

BlueSky ti apre la strada per erogare e vendere il cloud. Superando le potenziali complessità che i partner devono affrontare quando si inizia con il cloud, BlueSky semplifica l'acquisto e la fornitura, la fatturazione e l'analisi, la conformità e l'erogazione dei servizi - dandoti visibilità e controllo sull'intera catena di fornitura del cloud.

Sviluppato in stretta collaborazione con vendor come Microsoft, BlueSky consente di far crescere il business del cloud e di sfruttare al meglio i ricavi ricorrenti di software e servizi ad alto valore.

La piattaforma migliora l'esperienza del cliente per vendor e partner lungo la catena di distribuzione



Agilità

La visibilità di tutti gli ordini, le offerte, il portafoglio vendor e i dati in tempo reale rende i nostri partner più agili, reattivi e adattabili al cambiamento dei clienti



Produttività

Aumentando la qualità dei nostri dati e l'efficienza dei nostri processi si riducono i tempi di consegna e si riducono al minimo gli errori.



Profittabilità

Rendendo più facile fare affari con noi attraverso una maggiore efficienza, visibilità e integrazione, i partner possono trarre profitto da ogni opportunità in un mondo digitale in continua trasformazione.



Scalabilità

I vendor e i partner possono scalare il loro business e far crescere il loro database con l'accesso al mercato attraverso una piattaforma singola, uniforme e integrata.



Customer experience

Aumentando l'efficienza, la produttività e la collaborazione, la nostra piattaforma costruisce relazioni più forti e a lungo termine e fidelizza i clienti.

Come iniziare a fare trading Microsoft con Westcon in soli 5 passi

Iscrivi la tua azienda a Microsoft e registrati come rivenditore di prodotti

Dovrai fornire il tuo ID personale



**CLICK
HERE**

Accetta la MOSPA di Microsoft

È necessario fornire il tuo ID personale. Durante questo processo è anche possibile impostare Westcon come fornitore di soluzioni cloud



**CLICK
HERE**

Registra la tua azienda in BlueSky.

BlueSky è la nostra piattaforma di trading self-service per il business delle licenze



**CLICK
HERE**

Inizia le operazioni attraverso BlueSky



**CLICK
HERE**

Ricordatevi di sottoscrivere i rebate Microsoft



**CLICK
HERE**



Westcon 

WestconComstor.com