



The Microsoft

Value Proposition





Westcon is de toonaangevende wereldwijde distributeur van bedrijfstechnologie. We zijn actief in meer dan 70 landen en leveren zakelijke waarde en kansen door 's werelds toonaangevende IT-leveranciers te verbinden met een kanaal van technologie-resellers, systeemintegratoren en serviceproviders.

Door onze wereldwijde relaties met leverancierspartners, zoals die met Microsoft, kunnen we putten uit wereldwijde diensten en een jarenlange gezamenlijke ervaring. Westcon en Microsoft kunnen u helpen om uw bedrijf uit te breiden.

Ons Microsoft-aanbod aan resellers

Wij zijn een indirecte Microsoft Cloud Solution Provider (CSP). Wij kunnen u helpen uw cloudbusiness te laten groeien en het beste te halen uit hoogwaardige, maandelijkse software-inkomsten. Wij bieden Westcon resellers toegang tot meer dan alleen Microsoft licenties: we voegen waarde toe door middel van pre- en post sales support diensten en technische ondersteuning.

Innovatie is de kern van onze go-to-market strategie, wat betekent dat we tijd besteden aan het investeren in onze eigen vaardigheden en oplossingen. Onze experts hebben kennis van het volledige Microsoft portofolio en onze Azure, cloud- en productspecialisten kunnen u helpen de zakelijke behoeften van uw klant het beste in kaart te brengen met de juiste technologieën die vandaag de dag beschikbaar zijn.

Door gebruik te maken van de ervaring en het portofolio van leveranciers en onze kennis op het gebied van wereldwijd zakedoen, zijn we ook in staat om oplossingen op maat te maken. De samenwerking met de verschillende leveranciers uit onze business units Networking & Collaboration en (Cyber) Security levert u de meeste optimale communicatiebundels.



Onze oplossingsgebieden

Azure

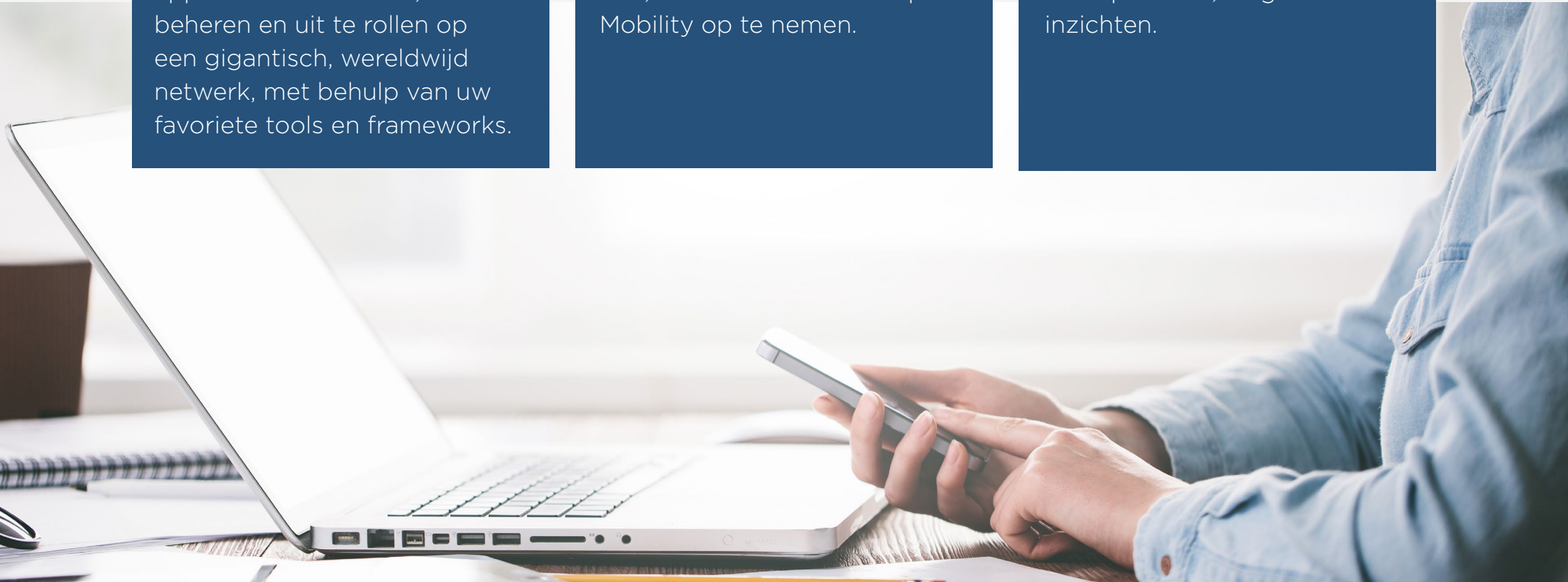
Een steeds groter wordende set van cloud-diensten om uw organisatie te helpen de uitdagingen van tegenwoordig aan te gaan. De vrijheid om applicaties te bouwen, te beheren en uit te rollen op een gigantisch, wereldwijd netwerk, met behulp van uw favoriete tools en frameworks.

Modern workplace

Bouw een moderne werkplek voor uw klanten met Microsoft 365. Dit stelt teams in staat om creatief te zijn en veilig samen te werken, door Office 365, Windows 10 en Enterprise Mobility op te nemen.

Dynamics 365

Dynamics 365 is een set intelligente bedrijfsapplicaties die u helpt uw hele bedrijf te runnen en meer resultaten te behalen door middel van voorspellende, AI-gedreven inzichten.





Breng snel uw business up to speed met onze Westcon | Partner Portal voor Microsoft

Westcon's partner portal is de informatiebron voor partners die hun Microsoft-reis willen versnellen. Dit platform neemt een partner mee in de wereld van de Microsoft-technologieën, biedt leerstof en incentives aan en helpt bij het eigen maken van de oplossing.

Ons nieuwe, dynamische, interessante, digitale, 'all you need to know' platform geeft u toegang tot training, promoties, incentives, evenementen en de digitale oplossingen van Westcon.

De partner portal biedt u toegang tot alles op het gebied van Modern Workplace, Dynamics 365 en Azure.

Wat levert het Westcon | Partner Portal voor Microsoft u op?

Breid uw kennis uit met Microsoft Learn:



We leveren training in een visueel dashboard. Of u nu 15 minuten of een uur heeft, u kunt praktische vaardigheden ontwikkelen door middel van interactieve modules en trainingstrajecten.



Heeft u begeleiding nodig bij welk trainingstraject het meest geschikt is voor uw rol? De partner portal maakt het simpel. Ontwikkelaars, sales, pre-sales en IT-beheerders: klaar om te leren en verdienen?



Introduceer een nieuwe benadering van leren. Praktijkgerichte training die u verder helpt in uw ontwikkeling

Word Microsoft gecertificeerd met onze Academy



Verdiep en verbreed uw kennis door middel van algemeen erkende Microsoft-certificeringen.



Ontwikkel uw technische vaardigheden en competenties, behaal een certificering, loop vooruit op de concurrentie.



Laat de partner portal u helpen met competentieniveaus - eenvoudig en in één dashboard met tracking.

Schrijf in en verdien – toegang tot exclusieve promoties en incentives

Het Westcon | Partner Portal voor Microsoft biedt exclusieve toegang tot promoties die uw business zullen versnellen en laten groeien. Maak kans op cash-back promoties voor business die via Westcon verloopt.

[Meer informatie >](#)

Services

Als value-added distributeur met een focus op extra services hebben we een aantal professionele diensten, vendor-attached service aanbiedingen en op maat gemaakte servicepakketten om u te helpen uw Microsoft-investering te gelde te maken.

Door middel van onze diensten zijn wij in staat om u te ondersteunen gedurende de levenscyclus van de klant d.m.v.:



Het gebruik van nieuwe technologieën die nieuwe inkomstenstromen bevorderen en ontsluiten



Verkoopondersteunende diensten die uw focus op de verkoop verhogen en uw verkoopcyclus versnellen



De verbetering van de ROI van uw klanten en interne teams



Succes voor de klant door juiste en snelle levering van projecten waardoor de loyaliteit bevordert.



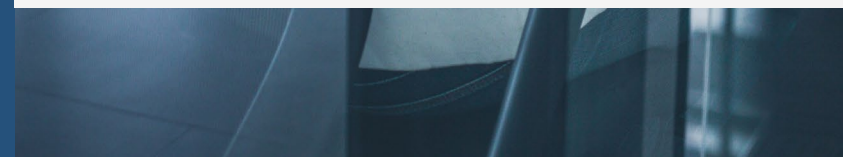
Mobilisatie naar de cloud, waardoor het een profitcenter wordt voor uw bedrijf



Het opzetten van annuity based bedrijfsmodellen.



Ons services-team zal nooit los van uw bedrijf werken. In plaats daarvan zullen we, indien nodig, optreden als een verlengstuk van uw bedrijf. Zo bereikt en behoudt u het succes van uw klanten.



Op basis van deze ethiek en de belofte van de klant bestaat onze dienstenmix uit:

Opleidingsdiensten – gecertificeerde en op maat gemaakte trainingen die wij u als geaccrediteerd Microsoft Learning Centre aanbieden. Deze diensten zijn beschikbaar voor partners en eindgebruikers en bieden nieuwe omzet- en margemogelijkheden. We bieden ook digitale leerinhoud, online labs, examenvouchers, oefentests voor partners en eindgebruikers die zelfstudiemateriaal willen in plaats van interactieve cursussen.

Ondersteunende diensten – technische ondersteuning op afstand of ter plaatse voor projecten, lopend onderhoud of levering van oplossingen.

Professionele diensten – op maat gemaakte diensten rond de oplossingen en technologieën die u aan klanten levert

Supply chain-diensten – inclusief projectmanagement, integratie en diensten voor omgekeerde logistiek

Services zijn een essentieel onderdeel van in de de dienstverlening van ons als distributeur. Daarom zetten we ons in om diensten op te bouwen en te creëren die ervoor zorgen dat u voldoet aan uw Microsoft-vereiste competenties, uw behoeften aan klantenondersteuning en uw interne proces- en logistieke behoeften ondersteunt.

Oplossingen van leveranciers

Bij Westcon creëren we een toekomst die gebaseerd is op winnende allianties. Doordat bedrijven hun digitale transformatie in kaart brengen, ontstaan er nieuwe mogelijkheden. We zijn gespecialiseerd in datacenters, infrastructuur, samenwerking en cyber security en helpen partners te profiteren van innovaties op het gebied van analyse, AI, cloud, cybersecurity, IoT, SD-WAN en nog veel meer.

Onze gerichte portfolio omvat lokale en wereldwijde leveranciers die toonaangevende technologieën en de nieuwste innovatieve oplossingen in de markt aanbieden. Met deze leveranciers kunnen we u voorzien van een end-to-end oplossing die u zal helpen om de problemen van uw klanten op te lossen.



Digitale distributie met BlueSky

[Lees meer over BlueSky >](#)

In een wereld waar cloud de nieuwe infrastructuur is en digitaal de nieuwe toepassing, moet u ervoor zorgen dat uw bedrijf is afgestemd op het leveren van Microsoft-producten en -diensten aan uw klanten. Met ons BlueSky-platform kunnen we ervoor zorgen dat u kunt profiteren van een high-level, real-time overzicht van het gebruik van Microsoft-producten, inkomsten, goede klanten, winst en nog veel meer.

BlueSky maakt de weg vrij voor u om cloud te leveren en te verkopen. BlueSky overwint de potentiële complexiteit waar partners mee te maken hebben wanneer ze met de cloud beginnen, en vereenvoudigt de inkoop en provisioning, facturering en analyse, compliance en dienstverlening.

BlueSky is ontwikkeld in samenwerking met leveranciers zoals Microsoft en stelt u in staat om uw cloudbusiness te laten groeien en het beste te halen uit hoogwaardige, terugkerende software- en diensteninkomsten.

Het platform verbetert de klantervaring voor leveranciers en partners in de hele supply chain.



Flexibel

Zichtbaarheid van alle orders, offertes, leveranciersportfolio en real-time gegevens maakt onze partners flexibel, responsiever en aanpasbaar aan veranderende klantomgevingen.



Productief

Door de kwaliteit van onze gegevens en de efficiëntie van onze processen te verhogen, wordt de doorlooptijd verkort en worden fouten tot een minimum beperkt.



Winstgevend

Door het makkelijker te maken om zaken met ons te doen door middel van meer efficiëntie, zichtbaarheid en integratie, kunnen partners profiteren van elke mogelijkheid in een transformerende digitale wereld.



Schaalbaar

Verkopers en partners kunnen hun business opschalen en hun klantenbestand laten groeien met toegang tot de markt via één enkel, verenigd, geïntegreerd platform.



Klantervaring

Door het verhogen van de efficiëntie, productiviteit en samenwerking bouwt ons platform aan sterkere, langdurige relaties en klantenbinding.

5 stappen om Microsoft licenties te verkopen via Westcon:

Registreer uw bedrijf bij Microsoft als reseller

Geef hierbij je persoonlijke live-ID op.



**KLIK
HIER**

Accepteer de MOSPA van Microsoft.

Geef hierbij je persoonlijke live-ID op.

Tijdens dit proces kunt u ook Westcon noemen als uw cloud solution provider.



**KLIK
HIER**

Registreer uw bedrijf voor BlueSky toegang.

BlueSky is ons self-service handelsplatform voor licentie beheer.



**KLIK
HIER**

Start in BlueSky



**KLIK
HIER**

Vergeet je niet aan te melden voor Microsoft-rebates



**KLIK
HIER**



WestconComstor.com