



A Proposta de Valor
Microsoft





Westcon-Comstor é o distribuidor líder mundial de tecnologia comercial. Operando em mais de 70 países, fornecemos valor e oportunidade de negócio ao ligar os principais fabricantes mundiais de TI com um canal de revendedores de tecnologia, integradores de sistemas e prestadores de serviços.

Através das nossas relações globais com os fabricantes, como as que usufruímos com a Microsoft, podemos tirar partido de serviços globais e da experiência colectiva que se estende por anos. A Westcon-Comstor e a Microsoft podem ajudá-lo a expandir o seu negócio.

A nossa oferta Microsoft aos revendedores

Somos um fornecedor Indirecto de Soluções Microsoft Cloud (CSP). Podemos ajudá-lo a fazer crescer o seu negócio na nuvem e aproveitar ao máximo as receitas de software de alto valor e recorrentes. Como distribuidor de eleição da Microsoft, os nossos serviços abrangem toda a matriz de valores. Estendemos isto para além da caixa, fornecendo aos revendedores Westcon-Comstor acesso a mais do que apenas o licenciamento Microsoft, adicionando camadas de valor acrescentado, incluindo serviços de suporte pré e pós-venda, bem como suporte técnico.

A inovação é fulcral para a nossa estratégia de go-to-market, o que significa que passamos tempo a investir nas nossas próprias competências e conjuntos de soluções. Internamente, podemos contar com especialistas que abrangem toda a pilha de soluções Microsoft e os nossos especialistas em Azure, CSP, licenciamento, nuvem e produtos podem ajudá-lo a melhor mapear as necessidades comerciais do seu cliente com as tecnologias certas disponíveis actualmente.

Com base na experiência colectiva e na carteira de fabricantes como empresa global, somos também capazes de personalizar soluções através de uma miríade de grupos de fabricantes. O nosso alinhamento com as nossas unidades de negócio Networking & Collaboration e Security está hoje a trazer-lhe pacotes de comunicações de primeira categoria.



As nossas áreas de solução

Azure

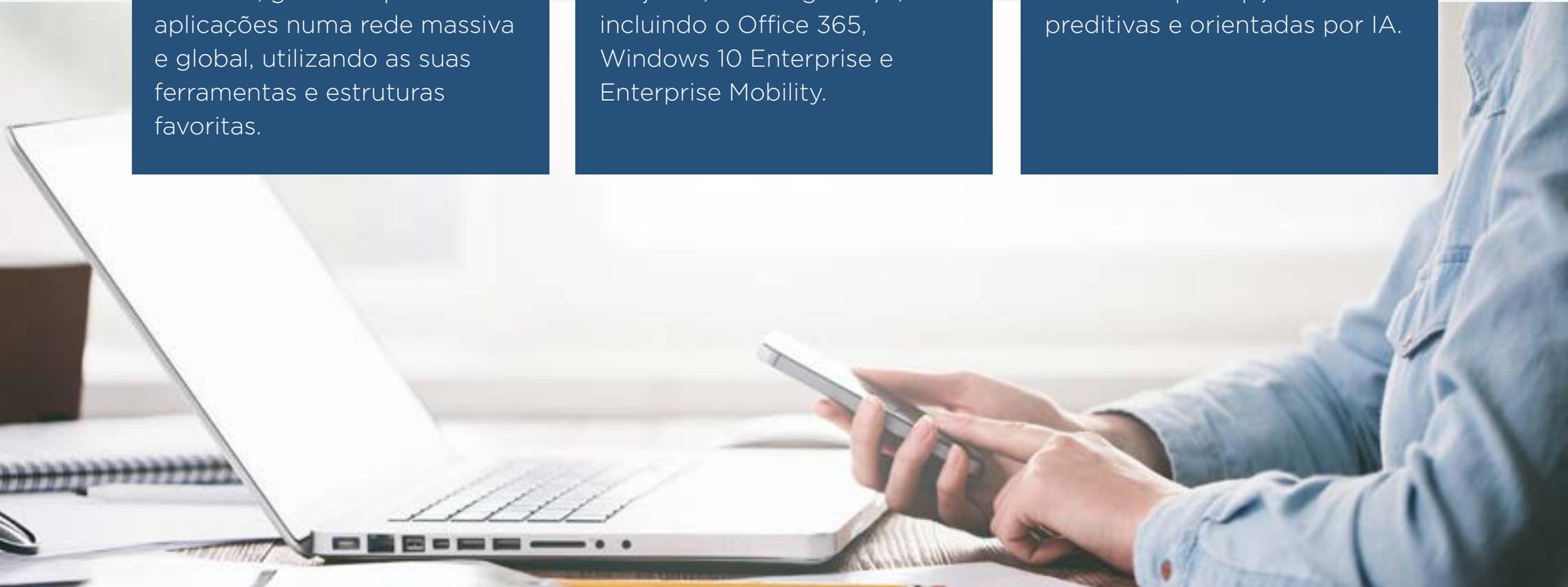
Um conjunto de serviços em nuvem em constante expansão para ajudar a sua organização a enfrentar os desafios do seu negócio. A liberdade de construir, gerir e implementar aplicações numa rede massiva e global, utilizando as suas ferramentas e estruturas favoritas.

Modern workplace

Construa um local de trabalho moderno para os seus clientes com o Microsoft 365. Isto permite às equipas serem criativas e trabalharem em conjunto, com segurança, incluindo o Office 365, Windows 10 Enterprise e Enterprise Mobility.

Dynamics 365

Dynamics 365 é um conjunto de aplicações empresariais inteligentes que o ajudam a gerir todo o seu negócio e a obter maiores resultados através de perceções preditivas e orientadas por IA.





Acompanhe rapidamente o seu negócio com o nosso Westcon | Partner Portal for Microsoft

Westcon | Partner Portal é a única fonte para parceiros que procuram acelerar a sua viagem pela Microsoft. Esta plataforma leva um parceiro numa viagem à volta do mundo das tecnologias Microsoft, proporcionando aprendizagens, oferecendo incentivos, e ajudando na condução de competências ao longo do caminho.

A nossa plataforma nova, dinâmica, envolvente, digital, tudo o que é necessário saber sobre a Microsoft dá-lhe acesso a formação, recompensas, incentivos, acesso às soluções digitais da Westcon e uma visão de primeira linha de todos os próximos eventos e soluções únicas da indústria.

O portal de parceiros oferece-lhe uma visão aprofundada do Modern Workplace, Dynamics 365 e Azure.

O que irá ganhar com o nosso portal de parceiros Westcon | Partner Portal for Microsoft?

Expandir os seus conhecimentos com a Microsoft Learn:



Acompanhe rapidamente os seus conhecimentos à medida que trazemos formação para um painel de controlo visual. Quer tenha 15 minutos ou uma hora, pode desenvolver competências práticas através de módulos interactivos e percursos de formação.



Precisa de orientação sobre qual o caminho de formação que melhor se adequa ao seu papel? Deixe que a plataforma lhe facilite a tarefa. Developers, equipas de vendas, pré-venda e administradores de TI: prepare-se para aprender e ganhar.



Introduzindo uma nova abordagem à aprendizagem. Formação prática que o ajuda a avançar na sua carreira e a ganhar o seu lugar no topo.

Torne-se certificado pela Microsoft com a nossa Academia



Dê um salto na sua carreira e demonstre as suas conquistas através de certificações Microsoft reconhecidas pela indústria.



Desenvolva as suas capacidades técnicas e competência, obtenha a certificação, esteja à frente da concorrência.



Empresários: deixe a plataforma ajudá-lo com os níveis de competência - fácil e num único painel de controlo com rastreio.

Acelere e ganhe - promoções exclusivas para aqueles que se inscrevem

O nosso Westcon | Partner Portal for Microsoft oferece acesso exclusivo a promoções que irão acelerar e fazer crescer o seu negócio, e ganhar dinheiro de volta para negócios realizados através da Westcon.

[Saiba mais >](#)

Services

Como distribuidor de valor acrescentado com foco em serviços de valor acrescentado, temos uma série de serviços profissionais, ofertas de serviços ligados a fabricantes, e pacotes de serviços personalizados para o ajudar a mobilizar e rentabilizar o seu investimento na Microsoft.

Através dos nossos serviços profissionais, somos capazes de o apoiar de forma rentável ao longo do ciclo de vida do cliente através da habilitação de:



A adopção de novas tecnologias que fomentam e abrem novos fluxos de receitas



Serviços liderados por vendas que aumentam o seu foco na venda e aceleram o seu ciclo de vendas



A melhoria do ROI dos seus clientes e equipas internas



O sucesso do cliente através da entrega, pela primeira vez, de projectos que promovem a lealdade



Mobilização para a nuvem, transformando-a num centro de lucro para o seu negócio



O estabelecimento e a continuação de modelos de negócio baseados na anuidade



A nossa equipa de serviços nunca irá trabalhar isolada do seu negócio. Em vez disso, quando necessário, actuaremos como uma extensão do seu negócio. Garantindo-lhe alcançar e manter o sucesso dos seus clientes.

Com base nesta ética e na promessa do cliente, a nossa mistura de serviços é composta por:

Serviços de educação - cursos de formação certificados e personalizados que lhe oferecemos como um Centro de Aprendizagem Microsoft acreditado. Estes serviços estão disponíveis para parceiros e utilizadores finais, representando novas receitas e oportunidades de margem. Também oferecemos conteúdos de aprendizagem digital, laboratórios online, vouchers para exames, testes práticos para parceiros e utilizadores finais que pretendam material de auto-aprendizagem em vez de cursos interactivos.

Serviços de apoio - apoio técnico à distância ou no local para projectos, manutenção contínua ou entrega de soluções

Serviços profissionais - serviços personalizados em torno das soluções e tecnologias que entrega aos clientes

Serviços de cadeia de fornecimento - incluindo gestão de projectos, integração e serviços de logística inversa

Não pode haver valor através da distribuição se os serviços não fizerem parte da mistura, e é por isso que estamos empenhados em construir e criar serviços que assegurem que o cliente satisfaz as suas competências requeridas pela Microsoft, as suas necessidades de apoio ao cliente, e apoiar o seu processo interno e as suas necessidades logísticas.

Soluções de fabricantes

Na Westcon, estamos a criar um futuro construído sobre alianças vencedoras. À medida que as empresas traçam a sua transformação digital, são criadas novas aberturas. Especializados em data centre, infra-estruturas, colaboração e segurança, estamos aqui para ajudar os parceiros a tirar partido de inovações em análises, IA, cloud, cibersegurança, IoT, SD-WAN e muito, muito mais.

O nosso portfólio focado inclui fabricantes globais e fabricantes em fase inicial que oferecem tecnologias líderes de classe, tecnologias comprovadas e as mais recentes soluções inovadoras no mercado. Com estes fabricantes, podemos fornecer-lhe uma solução end-to-end que o pode realmente ajudar a resolver os problemas dos seus clientes.



Distribuição digital com BlueSky

Saiba mais sobre a BlueSky em >

Num mundo onde a nuvem é a nova infra-estrutura e o digital é a nova aplicação, é necessário assegurar que o seu negócio está orientado para fornecer produtos e serviços Microsoft aos seus clientes antes mesmo de eles saberem que precisam deles. Com a nossa plataforma BlueSky podemos assegurar-lhe uma visão geral de alto nível e em tempo real da utilização dos produtos Microsoft, clientes de topo, receitas, lucros e muito mais.

BlueSky abre-lhe o caminho para a entrega e venda de nuvem. Superando as potenciais complexidades que os parceiros enfrentam quando começam com a nuvem, a BlueSky simplifica a aquisição e aprovisionamento, facturação e análise, conformidade e prestação de serviços - dando-lhe visibilidade e controlo sobre toda a cadeia de fornecimento da nuvem.

Desenvolvida em estreita colaboração com fabricantes como a Microsoft, a BlueSky permite-lhe fazer crescer os negócios na nuvem e aproveitar ao máximo as receitas de software e serviços de alto valor e recorrentes.

A plataforma melhora a experiência do cliente para revendedores e parceiros em toda a cadeia de fornecimento.



Agilidade

A visibilidade de todas as encomendas, cotações, carteiras de fabricantes e dados em tempo real torna os nossos parceiros mais ágeis, reactivos e adaptáveis a clientes em mudança



Produtividade

Aumentar a qualidade dos nossos dados e a eficiência dos nossos processos reduz o tempo de resposta e minimiza os erros.



Rentabilidade

Ao facilitar a realização de negócios connosco através de uma maior eficiência, visibilidade e integração, os parceiros podem beneficiar de todas as oportunidades num mundo digital em transformação.



Escala

Os fabricantes e parceiros podem escalar os seus negócios e aumentar a sua base de clientes com acesso ao mercado através de uma plataforma única, unificada e integrada.



Experiência do cliente

Ao aumentar a eficiência, produtividade e colaboração, a nossa plataforma constrói relações mais fortes e a longo prazo e fidelização dos clientes.

Como começar a negociar Microsoft com Westcon: 5 passos

Inscreva a sua empresa na Microsoft para se registar como revendedor de produtos

Terá de fornecer o seu Live-ID pessoal



**CLICK
HERE**

Aceite a MOSPA da Microsoft

Terá de fornecer o seu identificador pessoal ao vivo durante este processo, pode também definir a Westcon como o seu fornecedor de soluções de nuvem



**CLICK
HERE**

Registe a sua empresa para aceder à BlueSky

A BlueSky é a nossa plataforma de comércio sel-service para negócios de licenças



**CLICK
HERE**

Comece a transaccionar na BlueSky



**CLICK
HERE**

Lembre-se de se inscrever para descontos Microsoft



**CLICK
HERE**



Westcon 

WestconComstor.com