

Benvenuto/a nel team

Una guida per i nuovi partner che
iniziano a vendere Avaya Cloud Office

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral®

AVAYA CLOUD OFFICE™

by RingCentral®

Westcon  Comstor

Passa oggi stesso all'UCaaS.

I tuoi clienti sono già molto impegnati a cercare di incrementare i profitti, soddisfare i loro clienti e garantire la produttività del loro personale. Gestire tutti questi aspetti è già abbastanza difficile senza i problemi causati da comunicazioni di scarsa qualità.

La soluzione UCaaS Avaya Cloud Office di Ring Central può migliorare radicalmente il modo in cui i clienti comunicano in tutte le divisioni della loro azienda, semplificando il modo in cui telefonano, chattano, si incontrano e collaborano sul cloud.

Non lasciarti sfuggire questa occasione

Fai crescere il vostro business e genera profitti aggiuntivi con le opportunità delle soluzioni UCaaS di Avaya e Westcon. È più facile di quanto pensi. Per vendere Avaya Cloud Office non è necessaria alcuna esperienza nel campo delle comunicazioni unificate.

21%

Si prevede che il mercato UCaaS crescerà del 21% entro il 2022 (Wainhouse Research)

35 giorni

Ciclo di vendita medio delle soluzioni UCaaS rispetto a una media di 12 mesi per una soluzione basata su PBX destinata a un'azienda di grandi dimensioni.

"Questi dati sono stati registrati prima della pandemia di COVID-19, che tuttavia ha fatto aumentare ulteriormente l'adozione di soluzioni UC remote".

19%

Tra il 2017 e il 2023, si prevede che il mercato cloud del Regno Unito per le aziende con 30-500 dipendenti crescerà a un tasso annuo di crescita composto del 19%*

5 milioni

Al mercato delle telecomunicazioni del Regno Unito si aggiungeranno 5 milioni di licenze cloud tra il 2017 e il 2023*

35%

La quota di mercato del Regno Unito delle piattaforme PBX installate in locale scenderà dal 60% del 2017 al 35% entro il 2023*

Le comunicazioni del XXI secolo nel segno dell'UCaaS



Una soluzione Unified Communications-as-a-Service (UCaaS) offre servizi voce e di telefonia, conferenze video e audio, messaggistica in tempo reale e presenza. A differenza delle soluzioni di comunicazione unificata in locale, l'IT UCaaS è ospitato dal provider, con la garanzia di maggiore disponibilità, flessibilità e scalabilità e un maggiore risparmio sui costi. Molti utenti investono per evitare i costi iniziali dell'implementazione delle soluzioni UC locali.



Chiamate, chat, collaborazione, conferenze, contact center e integrazioni native disponibili su un'unica piattaforma basata su cloud di facile utilizzo.



Migrazione dai sistemi PBX legacy che consente ai clienti di diventare più agili e rispondere rapidamente alle mutevoli esigenze aziendali, incluso il supporto continuo per i lavoratori remoti e mobili.



Nuove pratiche di lavoro, come l'integrazione delle comunicazioni con le applicazioni basate su cloud utilizzando le API.

Perché è un buona opportunità?

Formazione per aiutarti a vendere

Formeremo i tuoi team di vendita per aiutarli a individuare le opportunità e posizionare Avaya Cloud Office di Ring Central presso i tuoi clienti. Puoi iniziare immediatamente, senza alcuna formazione tecnica approfondita o certificazioni specifiche.

Supporto proattivo e completo

Siamo in grado di supportarti fin dal coinvolgimento iniziale e durante l'intero ciclo di vendita ai clienti con preventivi, demo e riunioni con i clienti. Impegnati sempre in prima persona durante il ciclo di vendita oppure lascia che il nostro comprovato processo di vendita lavori per te. La parte migliore? Ricevi la tua commissione completa, indipendentemente dal livello di coinvolgimento, dal preventivo all'incasso e fino al rinnovo. Il supporto per le opportunità qualificate è sempre assicurato.



Vendita di una soluzione comprovata

Avaya è leader mondiale delle comunicazioni unificate con oltre 100 MILIONI di base installata e oltre il 90% dei clienti tra i Fortune 100. Ring Central è leader del mercato UCaaS con oltre 2 milioni di utenti in tutto il mondo. Westcon vanta oltre 30 anni di esperienza nel settore delle comunicazioni unificate, ha ottenuto premi come miglior distributore dell'anno Avaya negli ultimi 10 anni ed è l'unico Avaya Master Agent in grado di offrire servizi a valore aggiunto. Insieme, abbiamo l'esperienza e le competenze necessarie per sviluppare il tuo business UCaaS.

Nessun investimento e un avvio rapido

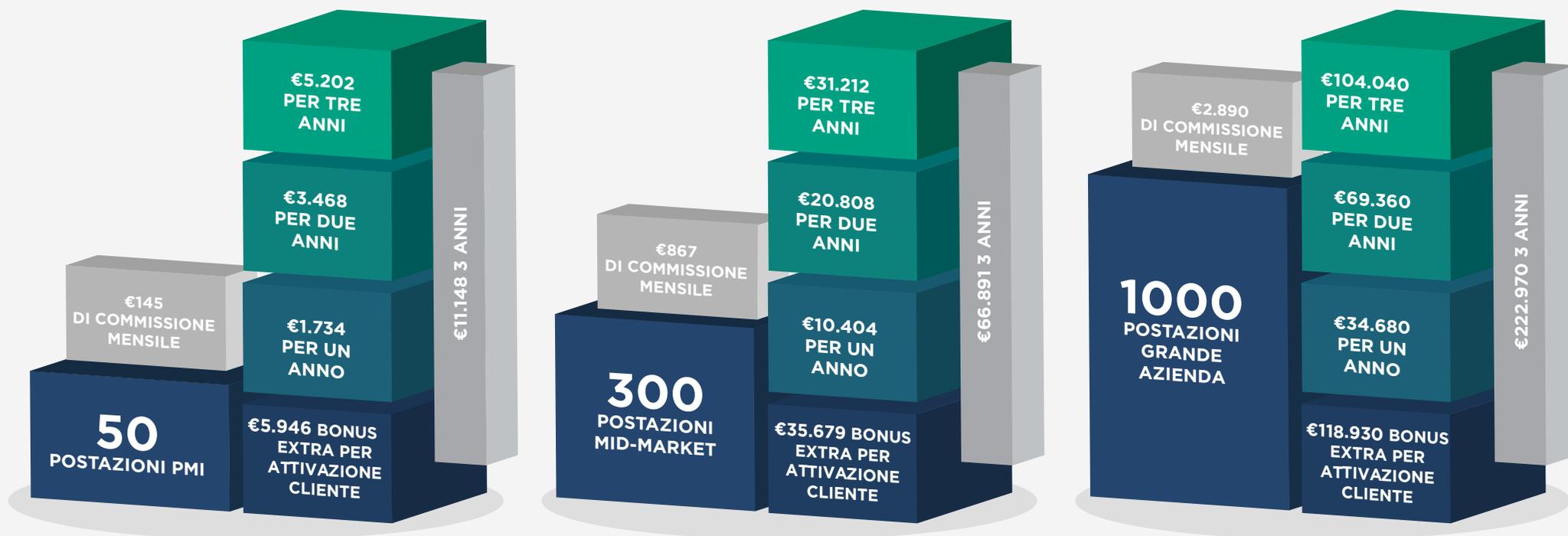
Sfrutta l'opportunità delle soluzioni UCaaS in rapida crescita, senza dover investire sulla tua infrastruttura cloud, sulle risorse tecniche, sull'assistenza o sui sistemi operativi.

Profitti potenziali significativi

Ad esempio, per un'azienda di medio livello la vendita di 300 postazioni al mese può generare una commissione totale di €66.891 su un contratto di 36 mesi. Aumenta i profitti incrementando i numeri dei clienti e ti aiuteremo a promuovere ulteriori vendite per tutta la vita del cliente. Questo significa più profitti oggi e più profitti in futuro, con entrate ricorrenti.

Opportunità di profitto in qualità di Partner Avaya Cloud Office

Guadagni previsti applicando i seguenti criteri per utente al mese: 7 mesi di Bonus Attivazione Cliente (contratti di almeno 36 mesi)



Accelera le vendite con il nostro supporto

Ti garantiamo l'assistenza per vendita e marketing descritta di seguito per consentirti di creare il maggior numero possibile di pipeline e ricavi aggiuntivi con i tuoi clienti esistenti e nuovi.

Supporto alle vendite



Formazione a supporto della vendita di Avaya Cloud Office



Floor days a supporto dell'attività di contatto telefonico dei prospect



Supporto per il coinvolgimento degli utenti finali; dimostrazioni, riunioni



Supporto tecnologico complementare per promuovere margini aggiuntivi

Supporto marketing



Sito Web, materiale promozionale e go-to-market



Campagne e generazione di lead



Eventi e PR



Supporto tecnologico complementare per promuovere margini aggiuntivi

La tua scorciatoia verso il successo: sei semplici passi



[Contattaci qui](#)

[Ulteriori informazioni qui](#)

AVAYA CLOUD OFFICE™
by RingCentral

Westcon 